

Экспортный гид

Шрот ПОДСОЛНЕЧНЫЙ



Египет



Экспортный гид

Шрот подсолнечный



Египет

Гид создан при участии:



Предисловие

Настоящий гид разработан как практическое руководство для организации экспорта шрота подсолнечного в Египет. Гид основан на следующих принципах:

- обобщение самых актуальных сведений о рынке;
- аналитические данные, основанные на оценках отраслевых экспертов;
- практические рекомендации по выходу на рынок;
- простая для восприятия форма изложения информации.

Представленные материалы помогут принять взвешенное решение о выходе на рынок и максимально эффективно организовать экспорт шрота подсолнечного в Египет.

© ФГБУ «Федеральный центр развития экспорта продукции агропромышленного комплекса Российской Федерации», 2024.

© Все права защищены.

Никакая часть данного издания не может быть воспроизведена в какой бы то ни было форме и какими бы то ни было средствами без письменного разрешения владельцев авторских прав. При использовании ссылка на правообладателя и источник заимствования обязательна.



Оглавление

Резюме	5
Список сокращений.....	6
Введение	8
1. Краткий обзор — Египет.....	11
1.1. Экономические тенденции	13
1.2. Политические тенденции.....	20
1.3. Демографические тенденции	22
1.4. Влияние тенденций на потребительский рынок страны	24
2. Обзор рынка.....	26
2.1. Объем и динамика рынка	28
2.2. Потребительские предпочтения	38
2.3. Торгово-распределительная сеть.....	39
2.4. Конкурентная среда и участники рынка	39
3. Требования и стандарты на продукцию	42
3.1. Требования к продукции.....	44
3.2. Требования к документам	44
3.3. Требования к упаковке и маркировке	45
4. Особенности и барьеры входа на рынок	46
4.1. Особенности таможенных процедур	48
4.2. Тарифные и нетарифные барьеры.....	49
5. Организация экспортных поставок	51
5.1. Логистика	53
5.2. Осуществление валютно-финансовых операций	62
5.3. Формы присутствия на рынке	71
5.4. Защита интеллектуальной собственности.....	77
6. Продвижение продукции	79
6.1. Ключевые факторы успеха на рынке	81
6.2. Отраслевые выставки и ярмарки	82
7. Особые экономические зоны	83
8. Особенности ведения бизнеса	88
9. Преимущества и риски осуществления поставок	93
9.1. Преимущества.....	95
9.2. Риски	96

10. Карта действий экспортера	97
11. Контактная информация	100
11.1. Потенциальные партнеры	102
11.2. Профильные организации	104
12. Государственная поддержка экспорта продукции АПК	105
Приложение №1. Нормативно-правовая база	111

Резюме

- Египет — крупнейшая экономика Северной Африки. Экономическая система страны демонстрирует высокий уровень устойчивости на фоне кризисов и при этом вынужденно функционирует в условиях высокой инфляции и нестабильного курса национальной валюты;
- В 2023 г. в стране возобновился валютный кризис, сопровождаемый стремительным и бесконтрольным ростом уровня инфляции. Ожидается, что дальнейшее ослабление национальной валюты по отношению к доллару США и неопределенность в будущих мерах денежно-кредитной политики страны выведет инфляцию на более высокий уровень;
- Внутреннее производство подсолнечного шрота и жмыха в Египте зависит от объема импортных поставок подсолнечника и обеспечивает 10-20% потребностей рынка страны;
- В 2023 г. объем производства подсолнечного шрота и жмыха в Египте составил 16,0 тыс. тонн, что в 2 раза ниже уровней предыдущего года и в 3 раза ниже показателей 2019-2020 гг.;
- Подсолнечный шрот составляет менее 5% от всего объема протеиновых шротов, потребляемых в Египте. Основной объем приходится на соевый шрот, производство которого активно развивается в Египте. Общий объем предложения соевого шрота на рынке Египта составляет 3,0-3,5 млн тонн;
- В 2023 г. объем потребления подсолнечного шрота и жмыха в Египте оценивается в 167,2 тыс. тонн без учета переходящих запасов, что на 7,8% выше уровня предыдущего года;
- Подсолнечный шрот прежде всего реализуется производителям комбикормов. В Египте насчитывается примерно 180 комбикормовых заводов, которые обеспечивают 95% потребностей птицеводческой отрасли;
- Объем импорта подсолнечного шрота и жмыха в 2023 г. составил 151,2 тыс. тонн на сумму 51,2 млн долл. США, что на 22,8% выше уровня предыдущего года в натуральном выражении и на 21,6% в стоимостном;
- В 2023 г. основным поставщиком подсолнечного шрота и жмыха в Египет оставалась Украина, на долю которой пришлось 84,2% объема поставок как в натуральном, так и в стоимостном выражении;
- В соответствии с правилами ВТО, шрот из России (код ТН ВЭД 230630) облагается импортной пошлиной в 2%. Отсутствие тарифных преференций у стран-конкурентов, а также низкие цены на подсолнечный шрот из России способствуют высокой конкурентоспособности российской продукции на рынке Египта.

Список сокращений

ВВП	Валовый внутренний продукт
ВТО	Всемирная торговая организация
ЕАЭС	Евразийский экономический союз
ЗСТ	Зона свободной торговли
МВФ	Международный валютный фонд
МОТ	Международная организация труда
ОЭЗ	Особая экономическая зона
ОЭСР	Организация экономического сотрудничества и развития
ПИИ	Прямые иностранные инвестиции
ППС	Притет покупательной способности
РНБ	Режим наибольшего благоприятствования
РОУ АПК	Региональные органы управления агропромышленным комплексом
СПК	Соглашение о повышении конкурентноспособности
СФС-меры	Санитарные и фитосанитарные меры
ТН ВЭД	Товарная номенклатура внешнеэкономической деятельности
ТРИПС	Соглашение по торговым аспектам прав интеллектуальной собственности
ФАО	Продовольственная и сельскохозяйственная организация ООН
ЮНКТАД	Конференция ООН по торговле и развитию
СВЕ	Central Bank of Egypt — Центральный банк Египта
FIOS	Free In and Out Stowed — условие перевозки, означающее, что фрахт не учитывает стоимости выгрузки с судна
FOSFA	Federation of Oils, Seeds & Fats Associations — Федерация ассоциаций торговли масличными культурами, семенами и жирами
GAFI	General Authority for Investment and Free Zones — Главное управление по свободным зонам и инвестициям

GAIN	Global Agricultural Information Network — Глобальная сельскохозяйственная информационная сеть
GASC	General Authority for Supply Commodities — Агентство госзакупок продовольствия
GOEIC	General Organization for Export and Import Control — Главная организация по контролю за экспортом и импортом
ITC Trade Map	Внешнеторговая статистика Международного торгового центра
NFSA	National Food Safety Authority — Национальное агентство по безопасности пищевых продуктов
UN Comtrade	Commodity Trade Statistics Database — база данных ООН по статистике торговли товарами
USDA FAS	US Department of Agriculture Foreign Agricultural Service — Зарубежная сельскохозяйственная служба Министерства сельского хозяйства США

Введение





Арабская Республика Египет — государство, расположенное в Северной Африке и на Синайском полуострове Азии, на территории зарождения одной из древнейших цивилизаций. Крупнейшая арабская страна с населением свыше 100 млн человек, большая часть которых проживает в долине реки Нил, где находятся плодородные земли. Почти всю оставшуюся территорию страны занимает малонаселенная пустыня. Египет является важным экономическим партнером России и стабильно входит в число крупнейших импортеров продукции российского АПК.

Общие сведения (2023 г.)

ВВП (в текущих ценах): 393,8 млрд долл. США

ВВП по ППС (в текущих ценах): 2 123,0 млрд межд. долл.

Рост реального ВВП: 3,8%

ВВП по ППС на душу населения (в текущих ценах): 20 180,9 межд. долл. США

ВНД на душу населения в текущих ценах, Атлас-метод: 3,9 тыс. долл. США,

группа стран с доходами ниже среднего уровня

Уровень инфляции: 24,4%

Приток ПИИ: 9,8 млрд долл. США

Численность населения: 105,2 млн человек

Площадь страны: 1,0 млн км²

Площадь сельскохозяйственных земель: 40,3 тыс. км²

Крупнейшие города по численности населения: Каир (21,9 млн), Александрия (5,5 млн), Порт-Саид (768,7 тыс.), Суэц (665,0 тыс.), Эль-Мансура (578,3 тыс.)

Уровень урбанизации: 43,1%

Уровень безработицы: 7,3%

Структура ВВП: сельское хозяйство (10,6%), промышленность (32,7%), сфера услуг (51,6%), чистые налоги (5,0%)

Структура занятости (2022 г.): сельское хозяйство (18,7%), промышленность (28,4%), сфера услуг (53,0%)

Экспорт АПК	Основные товары	Импорт АПК
апельсины, земляника и клубника, сахар свекловичный и тростниковый, картофель, мука пшеничная или пшенично-ржаная	пшеница, кукуруза, соевые бобы, масло пальмовое, говядина и пищевые субпродукты КРС	
Объем		
8,4 млрд долл. США		18,1 млрд долл. США

Источник: МВФ, Всемирный банк, ООН, ЮНКТАД, Международная организация труда, ITC Trade Map

Примечание. Структура ВВП представлена согласно данным Всемирного банка.

Краткий обзор — Египет





Содержание

1.1.

Экономические тенденции

1.2.

Политические тенденции

1.3.

Демографические тенденции

1.4.

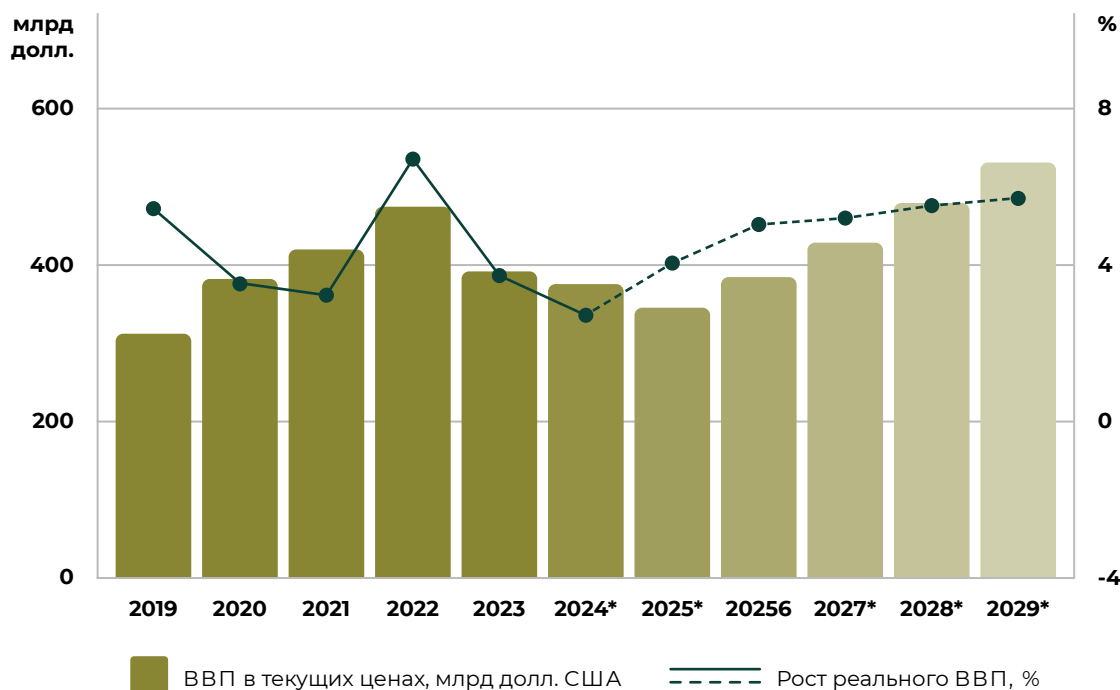
Влияние тенденций на потребитель-
ский рынок страны

1.1. Экономические тенденции

Египет — крупнейшая экономика Северной Африки. Экономическая система страны демонстрирует высокий уровень устойчивости на фоне кризисов и при этом вынужденно функционирует в условиях высокой инфляции и нестабильного курса национальной валюты (египетского фунта). С 2016 г. правительство Египта проводит структурные экономические реформы. Необходимость преобразований обусловлена сокращением золотовалютных резервов страны почти вдвое за 2011–2015 гг. вследствие снижения туристического потока и прямых иностранных инвестиций (ПИИ). Нехватка ликвидной иностранной валюты в указанный период осложняла импорт, в то время как завышенный официальный курс египетского фунта приводил к потере прибыли экспортерами.

Проведенные реформы — один из ключевых факторов, обеспечивших относительную стабильность экономики Египта во время пандемии COVID-19. Несмотря на замедление темпов роста, стране удалось избежать рецессии, и рост реального ВВП в 2020 г. составил 3,6%. В 2021 г. дальнейшее увеличение частного потребления в сочетании с восстановлением инвестиций и экспорта обусловили сохранение положительной динамики, хотя рост ВВП в целом замедлился до 3,3%. В 2022 г. темп роста ВВП Египта ускорился до 6,7%, превысив среднее значение показателя среди стран Ближнего Востока и Северной Африки, несмотря на замедление мировой экономики вследствие геополитической нестабильности. Вместе с тем в 2023 г. в стране возобновился валютный кризис, сопровождаемый стремительным и бесконтрольным ростом уровня инфляции.

Рис. 1. Динамика ВВП Египта в текущих ценах, 2019–2029 гг., млрд долл. США



Источник: МВФ (доклад *World Economic Outlook*)

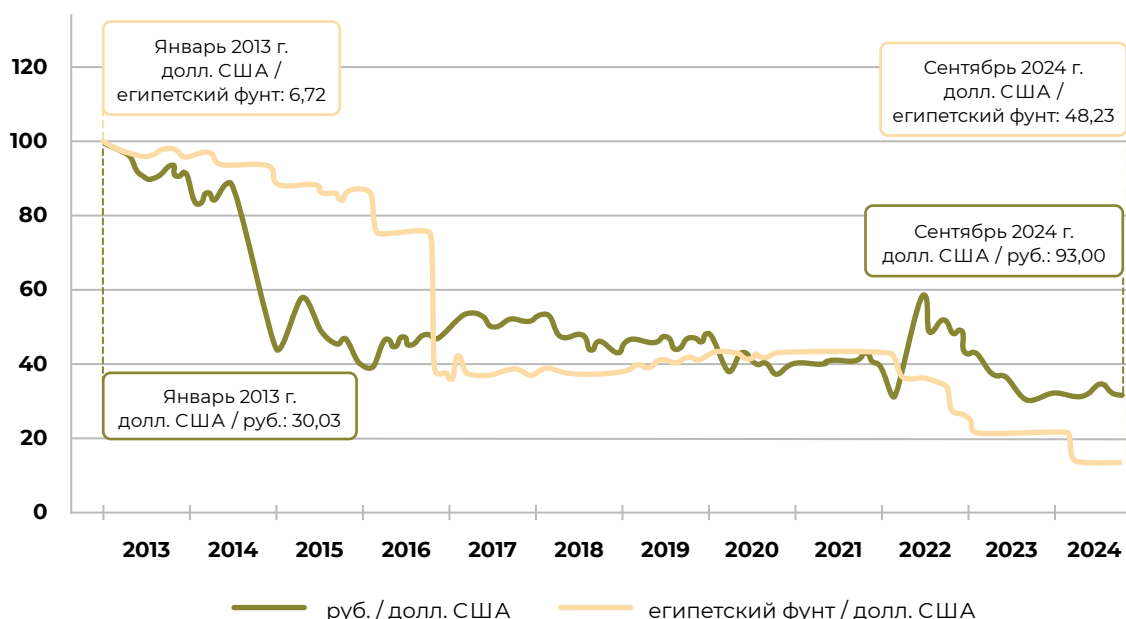
Примечание. *Прогноз, оценочные данные за 2024 г. (по состоянию на 23.10.2024).

В условиях растущего дефицита бюджета Египет нуждался в кредите со стороны МВФ в размере 12 млрд долл. США, который мог быть одобрен только при условии проведения девальвации национальной валюты. В 2016 г. египетский фунт был девальвирован на 48%, что позволило стране привлечь дополнительные иностранные инвестиции, увеличить объем трансграничных денежных переводов и тем самым пополнить золотовалютные резервы. На протяжении 2017–2023 гг. Египет сохранял позицию главного получателя ПИИ в Африке. В то же время либерализация валютного регулирования привела к резкому росту уровня инфляции до 23,5% в 2017 г. и значительному снижению доходов населения. Однако общая макроэкономическая ситуация в Египте улучшилась, что позволило стране избежать усугубления кризисного положения, к 2019 г. уровень инфляции снизился до 13,9%.

Несмотря на стабильные макроэкономические показатели, продемонстрированные Египтом в период пандемии COVID-19, последствия мирового кризиса начали сказываться на экономике страны в 2022 г. Объем золотовалютных резервов Египта значительно снизился ввиду замедления роста туристического и энергетического секторов в период эпидемиологических ограничений, что вновь привело к нехватке иностранной валюты в стране. Экономическая ситуация усугубилась вследствие усиления геополитической напряженности, замедления мировой экономики, растущей продовольственной инфляции, а также ужесточения денежно-кредитной политики в большинстве стран мира. В соответствии с рекомендациями МВФ Египет девальвировал национальную валюту в несколько этапов, в результате чего к началу 2024 г. обменный курс египетского фунта снизился в два раза по отношению к началу 2022 г. Однако девальвация национальной валюты с целью привлечения иностранного финансирования, как и в 2016 г., привела к значительному росту уровня инфляции и началу очередного серьезного экономического кризиса. По итогам 2022 г. инфляция в годовом выражении составила 8,5%, по итогам 2023 г. — 24,4%.



Рис. 2. Динамика курсов российского рубля и египетского фунта к доллару США, январь 2013 г. – сентябрь 2024 г.



Источник: Банк международных расчетов, финансовый портал Investing.com

Примечание. Приведены среднемесячные показатели, за 100% взят курс на январь 2013 г.

К концу 2023 г. уровень инфляции начал постепенно снижаться. Несмотря на это, в 2024 г. Центральный банк Египта (CBE) начал ужесточение денежно-кредитной политики. Решение принято на фоне сохраняющихся проинфляционных рисков, связанных с нарушением судоходства в Красном море и вооруженными конфликтами в соседних странах. Данные обстоятельства негативно влияют на сферу туризма в Египте и доходы от международной торговли через Суэцкий канал. Неожиданное повышение ключевой ставки центральным банком страны может свидетельствовать о подготовке к очередной девальвации египетского фунта и продолжению политики либерализации валютного регулирования. Ожидается, что дальнейшее ослабление национальной валюты по отношению к доллару США и неопределенность в будущих мерах денежно-кредитной политики страны выведет инфляцию на более высокий уровень, особенно учитывая сильную зависимость Египта от импорта и необходимость выполнения рекомендаций МВФ.

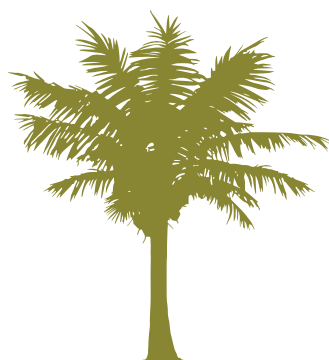
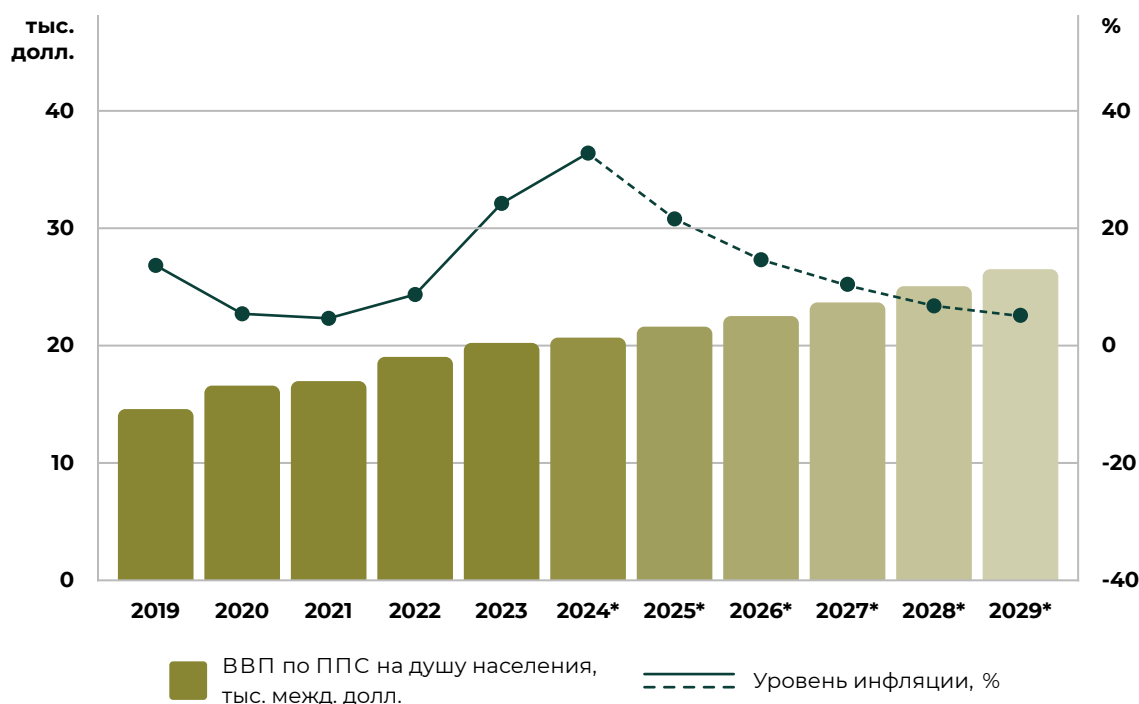


Рис. 3. Динамика инфляции и ВВП по ППС на душу населения, 2019-2029 гг., тыс. межд. долл.

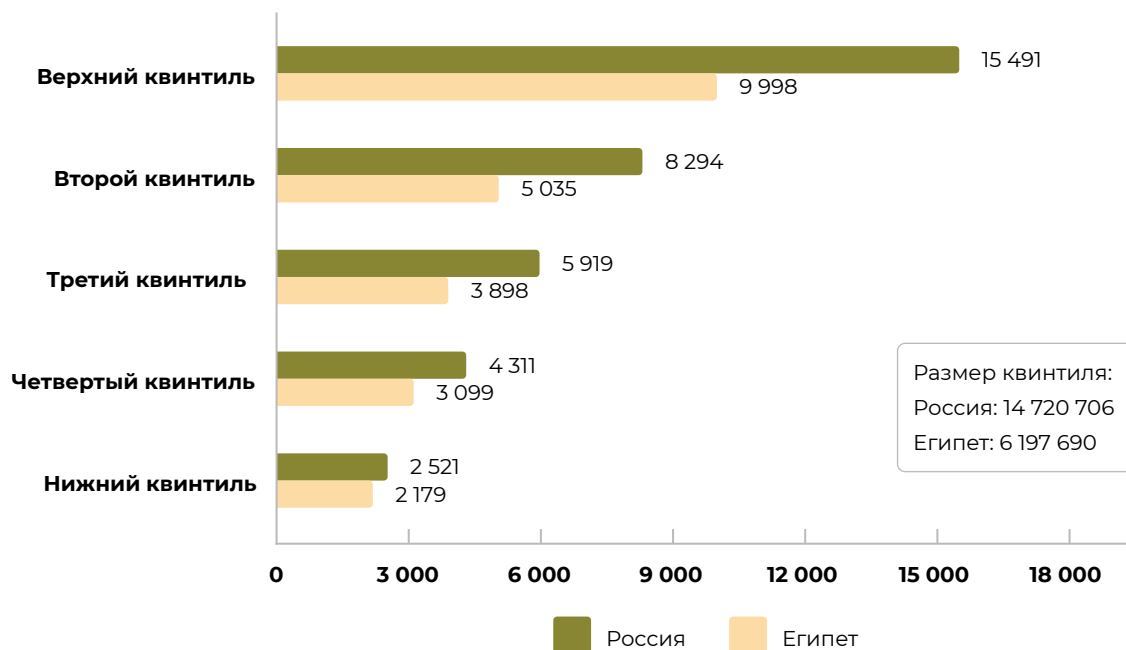


Источник: МВФ (доклад World Economic Outlook)

Примечание. *Прогноз, оценочные данные за 2024 г. (по состоянию на 23.10.2024).

В структуре распределения доходов на долю первой (высокодоходной) группы приходится 41,3% доходов страны, тогда как на долю пятой (низкодоходной) группы — 9,0%. Высокая продовольственная инфляция и девальвация египетского фунта способствовали обострению социально-экономических проблем, в первую очередь, затронувших наиболее уязвимые группы населения с низкими доходами. Несмотря на то, что численность египтян, живущих за чертой бедности, постепенно снижается, их высокая доля в структуре населения остается серьезной проблемой для экономики страны. В связи с этим правительство Египта совместно с международными организациями стремится предпринять меры по решению социально-экономических проблем, включая улучшение доступа к медицинскому обслуживанию, образованию, а также увеличение экономической поддержки местного населения с низким уровнем дохода.

Рис. 4. Среднемесячные доходы занятого населения по квинтильным (20%) группам, 2023 г., долл. США



Источник: Всемирный банк, МВФ, ООН

Примечание. Доходы рассчитаны по ППС с учетом курсовой разницы, чтобы показать фактическую покупательную способность для стандартной потребительской корзины.

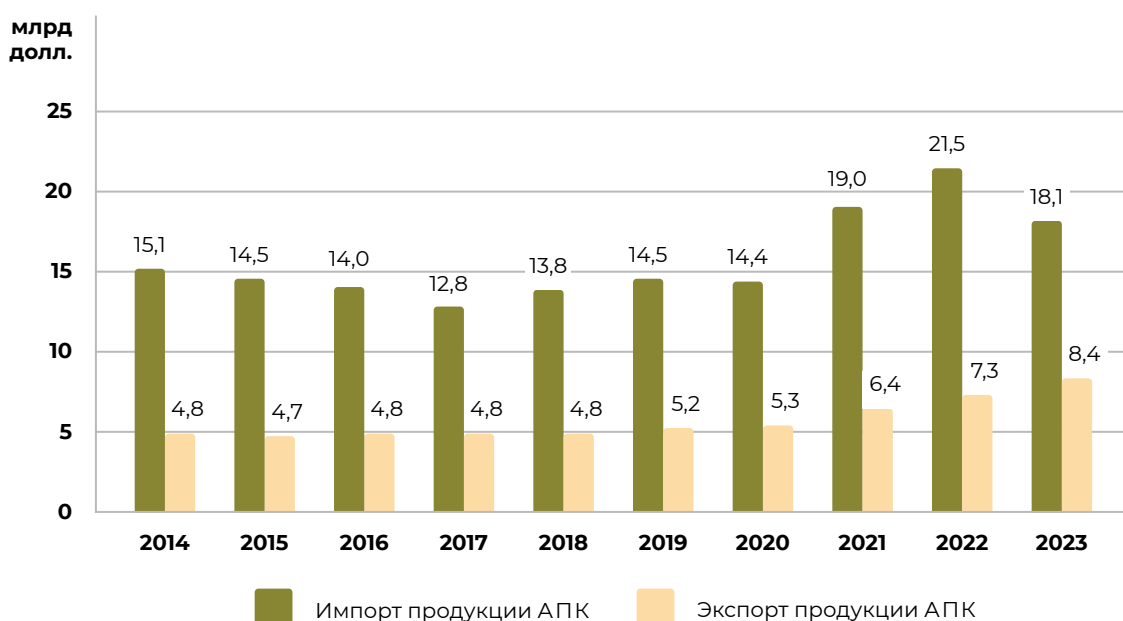
Внешняя торговля продукцией АПК

Египет относится к числу древнейших земледельческих цивилизаций, и сельскохозяйственный сектор продолжает играть важную роль в экономике страны. Порядка 18,7% населения занято в сельском хозяйстве, его вклад в ВВП страны составляет 10,6%. Вопросы развития агропромышленного комплекса и обеспечения продовольственной безопасности особенно актуальны для Египта в условиях изменения климата, растущей численности населения и продолжающегося процесса урбанизации. Основная часть сельскохозяйственного производства приходится на плодородные долину и дельту реки Нил, в то время как остальная часть территории государства малопригодна для выращивания продукции растениеводства и требует дополнительных мер по озеленению пустынь. Климатические особенности страны также обуславливают высокую потребность египетских аграриев в воде, для чего в стране развивают ирригационные системы. Сельскохозяйственный сектор потребляет большую часть водных ресурсов Египта, и правительство уделяет особое внимание таким проектам, как строительство предприятий по опреснению и очистке воды.

В 2023 г. экспорт продукции АПК составил 8,4 млрд долл. США, сальдо торгового баланса составило -9,7 млрд долл. США. Объем импорта увеличился с 15,1 млрд долл. США в 2014 г. до 18,1 млрд долл. США в 2023 г., в то время как экспортные поставки в стоимостном выражении увеличились с 4,8 млрд долл. США до 8,4 млрд долл. США за аналогичный период. По сравнению с 2022 г. импорт сократился на 15,6%, экспорт увеличился на 15,6%.

В 2023 г. наибольшая доля экспорта в стоимостном выражении пришлась на апельсины (9,5% или 798,8 млн долл. США). В топ-5 экспортируемой продукции АПК в 2023 г. также вошли земляника и клубника (5,6%), сахар свекловичный и тростниковый (5,2%), картофель (5,0%), мука пшеничная или пшенично-ржаная (4,7%). Совокупно на топ-10 товарных категорий пришлось 43,6% стоимостного экспорта продукции АПК Египта. В стоимостной структуре импорта продукции АПК Египта в 2023 г. наибольшую долю занимала пшеница, на которую пришлось 20,8% импорта или 3,8 млрд долл. США. В топ-5 импортируемых позиций также вошли кукуруза (13,6% стоимостного импорта продукции АПК), соевые бобы (9,2%), масло пальмовое (7,2%), говядина и пищевые субпродукты КРС (5,9%). Совокупно на топ-10 товарных категорий пришлось 70,2% стоимостного импорта продукции АПК Египта.

Рис. 5. Внешняя торговля продукцией АПК Египта, 2014–2023 гг., млрд долл. США



Источник: ITC Trade Map

Примечание. Коды ТН ВЭД 01-24.

Табл. 1. Структура экспорта продукции АПК Египта, 2023 г.

Наименование	Млн долл. США	Доля в стоимостном экспорте, %
Апельсины	798,8	9,5
Земляника и клубника	467,8	5,6
Сахар свекловичный и тростниковый	434,7	5,2
Картофель	418,4	5,0

Продолжение табл. 1.

Наименование	Млн долл. США	Доля в стоимостном экспорте, %
Мука пшеничная или пшенично-ржаная	390,7	4,7
Виноград свежий	288,2	3,4
Фасоль	263,1	3,1
Луковичные овощи свежие	243,9	2,9
Овощи, приготовленные или консервированные без уксуса	234,6	2,8
Картофель, приготовленный или консервированный без уксуса (в т.ч. чипсы)	199,9	2,4
Прочие продукты	4 646,3	55,4
Итого	8 386,4	100

Источник: ITC Trade Map

Примечание. Коды ТН ВЭД 01-24.

Табл. 2. Структура импорта продукции АПК Египта, 2023 г.

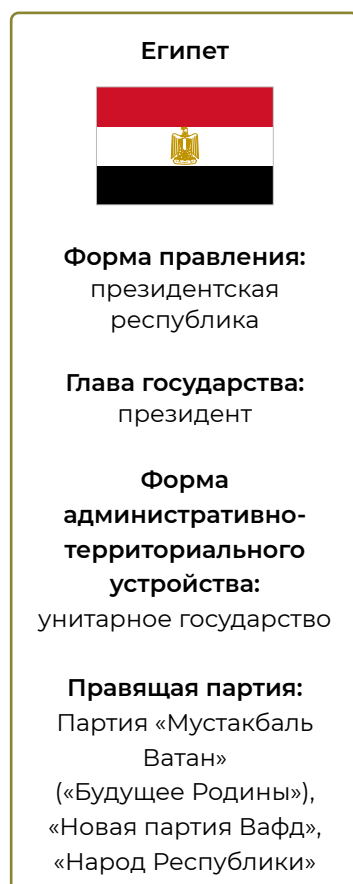
Наименование	Млн долл. США	Доля в стоимостном импорте, %
Пшеница	3 773,5	20,8
Кукуруза	2 456,0	13,6
Соевые бобы	1 658,4	9,2
Масло пальмовое	1 304,3	7,2
Говядина и пищевые субпродукты КРС	1 071,3	5,9
Сахар свекловичный и тростниковый	624,3	3,4
Масло подсолнечное	617,6	3,4
Жмых и шрот соевые	518,8	2,9
Рыба мороженая	347,8	1,9
Масло соевое	341,0	1,9
Прочие продукты	5 396,2	29,8
Итого	18 109,2	100

Источник: ITC Trade Map

Примечание. Коды ТН ВЭД 01-24.

1.2. Политические тенденции

Политическое устройство



Действующая конституция Египта принята по итогам референдума в 2014 г. и дополнена поправками, утвержденными на референдуме в 2019 г. В соответствии с ее положениями страна является президентской республикой. Срок полномочий главы государства составляет шесть лет. Во время последних президентских выборов, состоявшихся в декабре 2023 г., победу одержал действующий руководитель страны, который возглавил Египет в 2013 г. после государственного переворота. Главой правительства является премьер-министр. При этом Египет является унитарным государством и разделен на 27 губернаторств.

Парламент страны состоит из Сената (верхняя палата, создана в соответствии с конституционными поправками 2019 г.) и Палаты депутатов (нижняя палата). Сенат включает 300 депутатов, треть из которых избирается в индивидуальном качестве, треть — по партийным спискам и треть назначается Президентом. Нынешний состав Сената сформирован по итогам выборов, прошедших в 2020 г. Большинство в палате принадлежит партии «Мустакбаль Ватан» («Будущее Родины») и возглавляемой ею правящей коалиции. Палата депутатов состоит из 596 членов. По итогам выборов 2020 г. 284 законодателя избраны в индивидуальном качестве, 284 — по партийным спискам, 28 назначены президентом.

Члены парламента избираются на пять лет, очередные выборы запланированы на 2025 г. В нынешнем созыве нижней палаты партия «Мустакбаль Ватан» вместе с партнерами по коалиции также имеет большинство мест. К крупным и влиятельным партиям в Египте также относятся «Новая партия Вафд» и «Народ Республики».

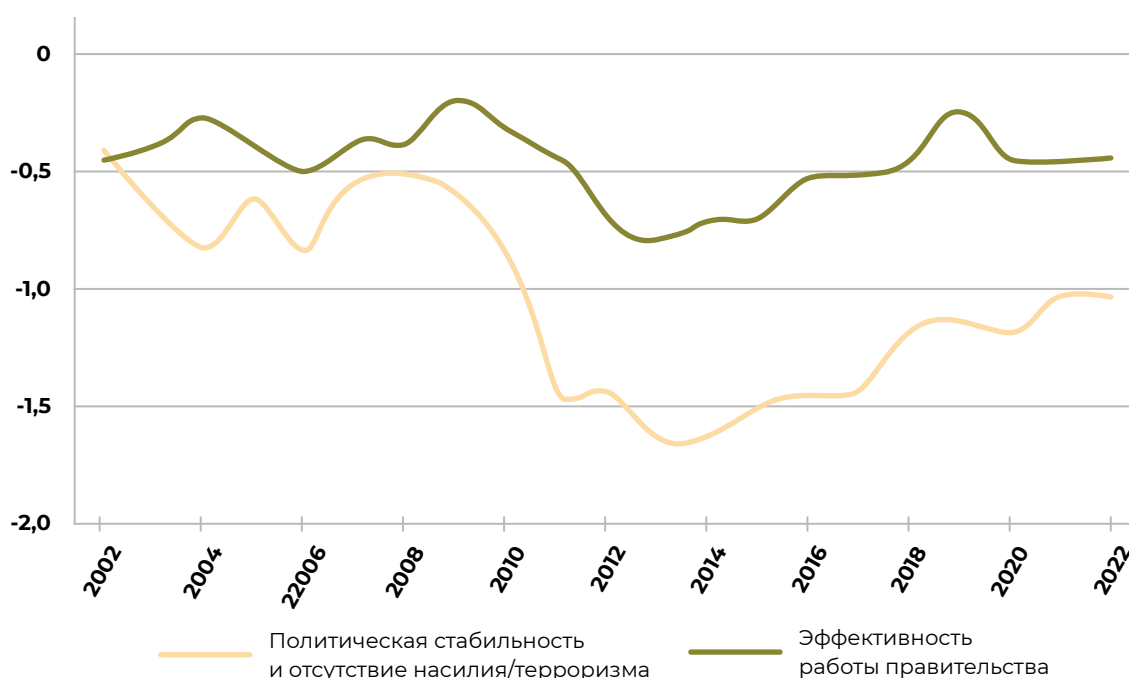
Оценка политических рисков

Египет проводит гибкую внешнею политику, поддерживая конструктивные отношения практически со всеми странами, включая Россию, Китай и США. Выгодное географическое положение Египта исторически обуславливает его непреходящее значение как важного логистического и инвестиционного хаба в североафриканском и ближневосточном регионах. Через территорию Египта проходит Суэцкий канал — наиболее узкий отрезок кратчайшего морского пути из Европы в Южную, Юго-Восточную и Восточную Азию. Для России, внешнеторговый оборот которой во многом проходит именно через Суэц, сотрудничество с Египтом имеет особое значение. Государства поддерживают прочные связи как в политической, так и во внешнеторговой сфере, заинтересованы

в совместном поддержании стабильности в странах Ближнего Востока, Северной Африки и Африки южнее Сахары. В 2018 г. подписан российско-египетский договор о всестороннем партнерстве и стратегическом сотрудничестве. Это событие стало важным шагом в укреплении отношений между двумя странами. Россия также оказала значительную поддержку Египту в его стремлении стать членом БРИКС. Благодаря этому сотрудничеству, уже в январе 2024 г. Египет официально присоединился к этой влиятельной международной организации. Укреплению российско-египетских отношений, в том числе торгово-экономических, в перспективе может способствовать создание зоны свободной торговли между Египтом и ЕАЭС. В октябре 2023 г. прошел шестой раунд переговоров о заключении соответствующего соглашения.

В последние годы экономика Египта столкнулась с рядом серьезных вызовов, которые только усугубили существующие проблемы. Пандемия COVID-19 особенно больно ударила по туристической отрасли страны, а также привела к значительному снижению доходов от эксплуатации Суэцкого канала. Кроме того, рост глобальной геополитической напряженности поставил и без того зависимый от внешних инвестиций и кредитов Египет в еще более сложное экономическое положение. Одной из актуальных проблем остается высокий уровень инфляции. В 2023 г. уровень инфляции составил 24,4% в годовом выражении.

Рис. 6. Основные показатели качества государственного управления в Египте



Источник: Всемирный банк (Worldwide Governance Indicators)

Примечание. Индикаторы WGI используют шкалу со значениями от -2,5 до 2,5.

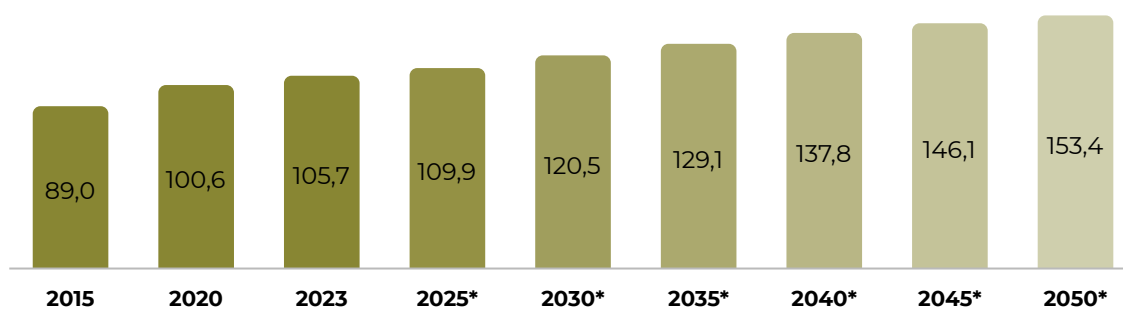
Показатели политической стабильности в Египте на данный момент значительно улучшились по сравнению с рекордно низкими значениями 2011–2013 гг., когда ситуация в стране была дестабилизирована серьезным экономическим

кризисом, а также последовавшими за ним революцией (в рамках «Арабской весны») и военным переворотом. После окончания острой фазы кризиса новому правительству Египта удалось провести ряд реформ, стабилизировавших ситуацию в стране, однако на данный момент значения индикаторов эффективности государственного управления остаются отрицательными и не превышают дореволюционных значений. Основными факторами, сдерживающими рост эффективности работы правительства и повышение уровня политической стабильности, являются проблемы инфляции и безработицы (в том числе молодежной), устранить которые окончательно правительству не удалось. Сегодня правительство страны предпринимает меры по улучшению доступа населения к медицинскому обслуживанию и увеличению экономической поддержки домохозяйств с низким уровнем доходов, а также внедрению системы медицинского страхования для домохозяйств, живущих за официальной чертой бедности. Расширение социальных выплат и увеличение расходов на социальную помощь, здравоохранение и образование являются ключевыми областями реформ в рамках договоренностей Египта с МВФ.

1.3. Демографические тенденции

Несмотря на усилия правительства Египта по сдерживанию роста численности населения с 2015 г. население страны выросло на 18,2% (+16,2 млн чел.) и в 2023 г. превысило 105 млн чел. К 2050 г. показатель может увеличиться до 153,4 млн чел., что негативно скажется на социально-экономическом развитии страны, усилиях по сокращению бедности и социального неравенства во многих сферах жизни общества. Проблемы высокой демографической нагрузки выражаются в том, что каждые 100 человек из трудоспособного населения Египта обеспечивают потребности примерно еще 60 человек, и, как следствие, способствуют снижению средних доходов населения и среднего уровня сбережений и инвестиций. Поэтому для достижения демографического дивиденда, получения значительных экономических выгод от снижения давления на государственные ресурсы Египту необходимо усилить меры по сдерживанию столь стремительного роста населения.

Рис. 7. Общая численность населения Египта, прогноз до 2050 г., млн человек



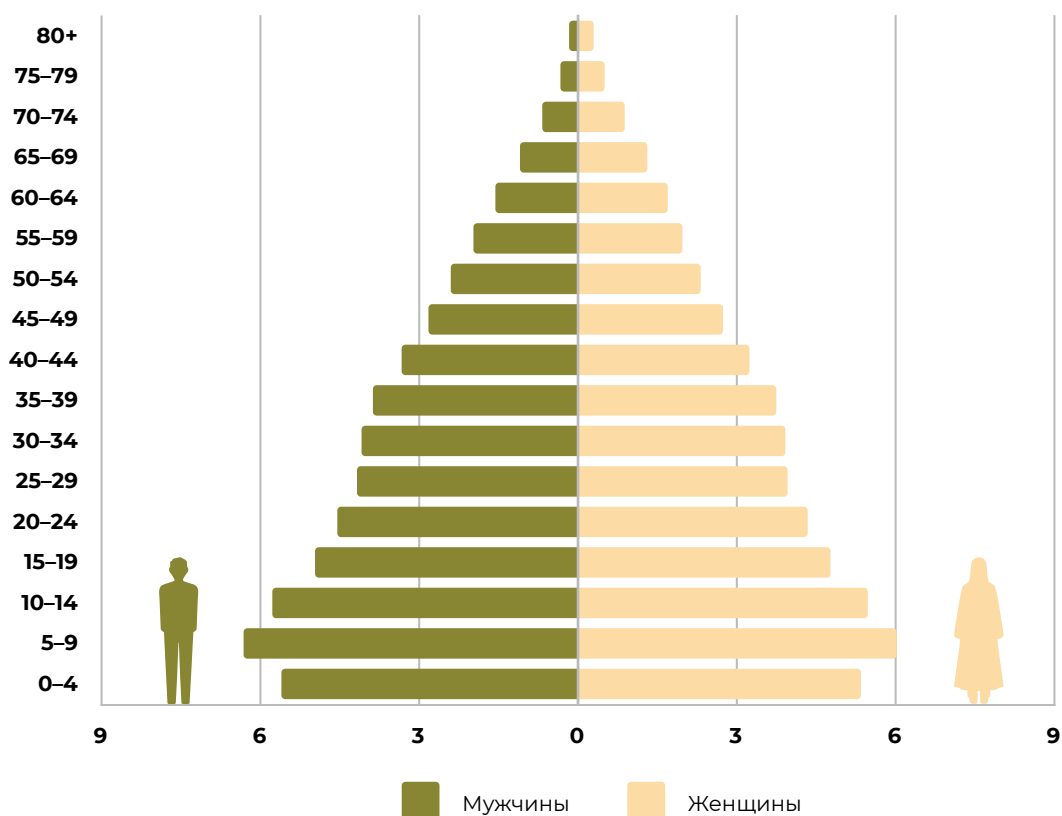
Источник: МВФ, ООН

Примечание. *Прогноз.

В 2023 г. доля населения трудоспособного возраста в Египте составила 59,5%, при этом половина населения моложе 25 лет. Именно молодежь, как ожидается, станет драйвером роста потребительского спроса в будущем, однако для максимизации эффекта крупного внутреннего рынка необходимо решить ряд социально-демографических проблем.

Египет сталкивается с серьезными проблемами в достижении гендерного равенства в различных аспектах жизни населения. За последние десятилетия страна вложила значительные средства в устранение гендерного разрыва в сфере здравоохранения и образования, однако такой прогресс не привел к увеличению участия женщин в рабочей силе. В 2022 г. только 11,3% женщин трудоспособного возраста были трудоустроены, в то время как соотношение участия женщин и мужчин в рабочей силе было на уровне 22,2% (самые низкие показатели за последние 30 лет наряду с 2020 г. и 2021 г.). Исключение женщин с рынка труда и их значительно меньшая зарплата не только сокращает численность рабочей силы, но и ограничивает производительность труда, препятствуя экономическому росту. С целью устранения гендерного неравенства и раскрытия потенциала расширения потребительского рынка в 2017 г. запущена Национальная стратегия расширения прав и возможностей египетских женщин до 2030 г., в 2022 г. — совместная с Агентством США по международному развитию (USAID) программа расширения экономических и социальных прав и возможностей женщин.

Рис. 8. Население Египта по полу и возрасту, 2023 г., млн человек



Источник: МВФ, ООН

1.4. Влияние тенденций на потребительский рынок страны

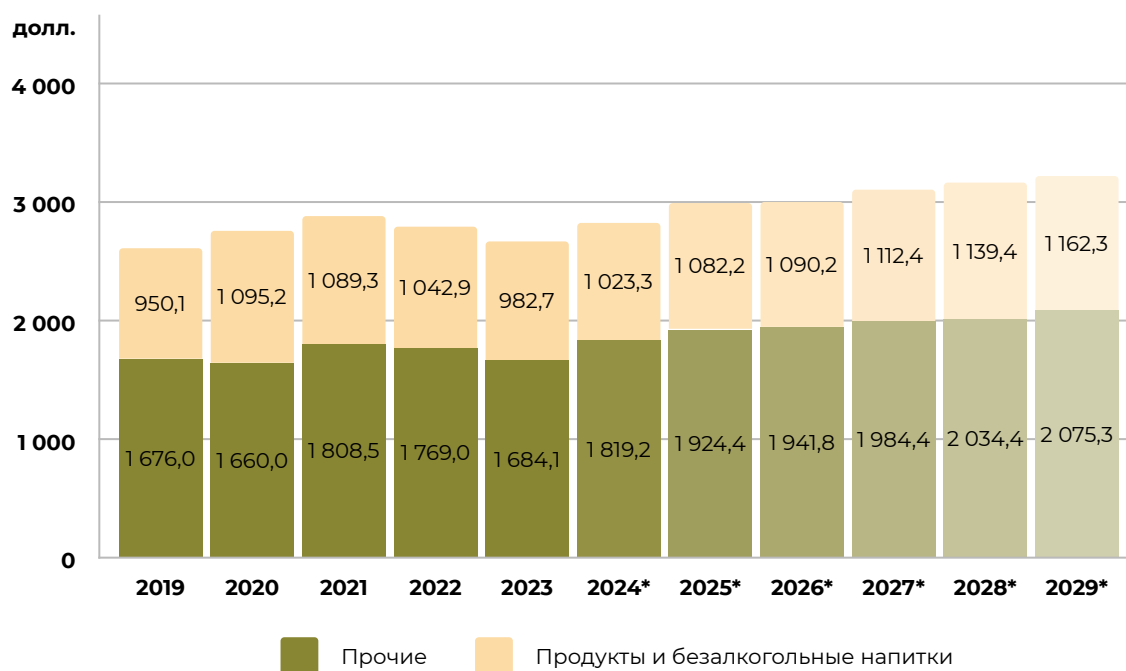
Основные факторы, влияющие на потребительский рынок Египта:

- Египет — вторая страна по общей сумме непогашенных кредитов МВФ. Зависимость экономики от внешнего финансирования — основной рычаг давления на египетское правительство со стороны международных агентств на пути достижения макроэкономической устойчивости и структурных реформ;
- бесконтрольная инфляция, в особенности продовольственная, и ослабление египетского фунта оказывают значимое влияние на ухудшение покупательной способности населения;
- сохранение высокого неравенства доходов для значительной части населения, живущего в бедности. В 2022 г., по различным оценкам, доля населения, живущего за национальной чертой бедности, составляла от 28% до 35%, однако фактическое значение данного показателя может быть выше;
- серьезный гендерный разрыв по уровню занятости населения и по уровню доходов, дополнительно ограничивающий доходы домохозяйств и потребительский спрос;
- выраженные демографические преимущества: устойчивый прирост населения, исключительно за счет естественного прироста, а также сохранение молодого населения со средним возрастом до 29–30 лет в долгосрочной перспективе, несмотря на рост возрастной группы старше 65 лет. Данный фактор создает высокий потенциал формирующегося демографического дивиденда и максимизации эффекта от него в случае решения социально-демографических проблем (таких как перенаселение, демографическая нагрузка, высокий уровень безработицы среди молодежи и женщин);
- растущая урбанизация, способствующая развитию розничной торговли, а также более широкому охвату потребительского рынка;
- традиционные торговые точки по-прежнему остаются крупным каналом розничной торговли, однако постепенно теряют свою долю на внутреннем рынке, поскольку современные продуктовые ритейлеры расширяют свое присутствие на фоне растущей урбанизации;
- положительные эффекты от вхождения в Африканскую континентальную зону свободной торговли (AfCFTA) в среднесрочной и долгосрочной перспективе.

Расходы на конечное потребление

В 2023 г. расходы на конечное потребление продуктов питания и безалкогольных напитков в Египте снизились на 5,8% и составили 982,7 долл. США на душу населения в год. Ожидается что ежегодные расходы населения Египта на продукты питания и напитки к 2029 г. достигнут 1 162,3 долл. США на человека в год, что составит 35,9% всего объема удельных расходов на конечное потребление.

Рис. 9. Расходы на конечное потребление на душу населения в постоянных ценах 2023 г., 2019–2029 гг., долл. США



Источник: Euromonitor International (Passport)

Примечание. *Прогноз.

Обзор рынка

2



Содержание _____

2.1.

Объем и динамика рынка

2.3.

Торгово-распределительная сеть

2.2.

Потребительские предпочтения

2.4.

Конкурентная среда
и участники рынка

2.1. Объем и динамика рынка

Производство

Одним из главных приоритетов Египта на следующее десятилетие является повышение продовольственной безопасности. В частности, планируется превратить свыше 600 тыс. га пустыни в западной части страны в сельскохозяйственные угодья. Для поддержки АПК правительство заморозило сельскохозяйственный налог, что в перспективе может привести к увеличению собственного производства подсолнечника и подсолнечного шрота с соответствующим снижением доли импортной продукции.

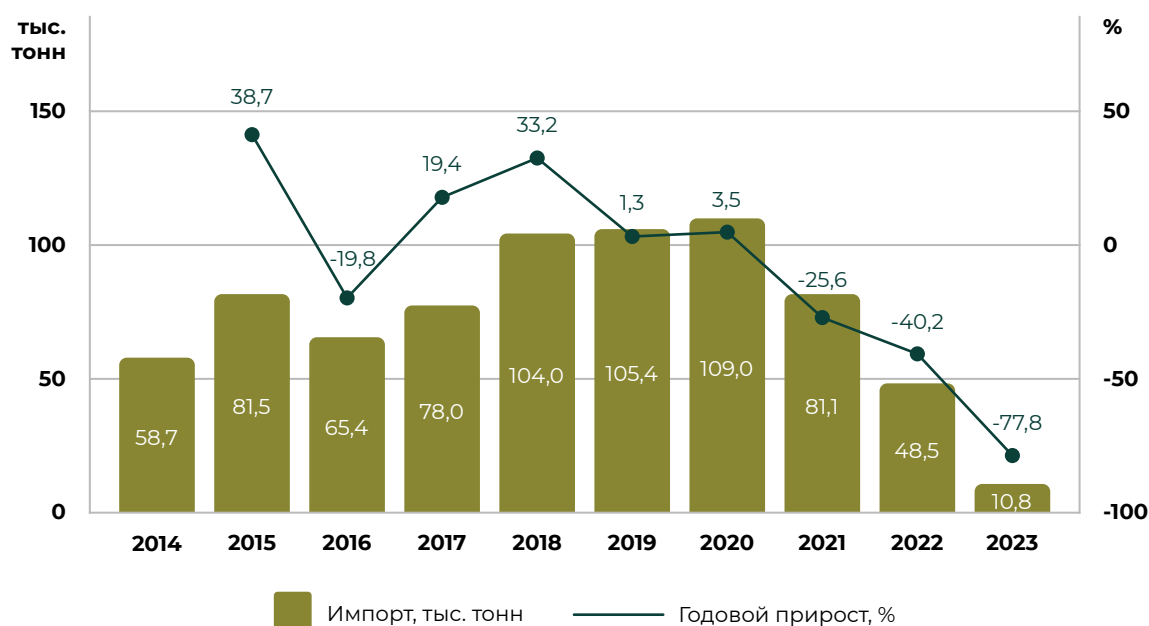
Производство подсолнечника в Египте уже долгое время составляет около 20 тыс. тонн в год. Посевные площади остаются неизменными, занимая 7–8 тыс. га. Подсолнечник преимущественно выращивают в Северном Египте в мае. Остальные посевы производят в Среднем Египте и Верхнем Египте в июне–июле. Наиболее часто используются сорта Sakha 53 и GIZA 102.

Основной объем семян для производства подсолнечного масла импортировался. В 2023 г. импорт семян подсолнечника впервые опустился ниже объемов внутреннего производства и составил всего 10,8 тыс. тонн. Пик поставок был зафиксирован в 2018–2022 гг., когда объемы импорта превышали 100 тыс. тонн в год. Практически весь объем подсолнечника импортируется Египтом из Китая.

Помимо переработки, подсолнечник ввозится для непосредственного потребления (в том числе в качестве снека). В последние годы потребление семян растет из-за доступной цены продукта, а также приверженности городского населения здоровому образу жизни. Семечка продается в небольших продуктовых магазинах как в очищенном виде, так и в кожуре.



Рис. 10. Импорт подсолнечника в Египет, 2014-2023 гг., тыс. тонн



Источник: ITC Trade Map

Примечание. Зеркальные данные, код ТН ВЭД 1206.

Внутреннее производство подсолнечного шрота и жмыха в Египте зависит от объема импортных поставок подсолнечника и обеспечивает 10–20% потребностей рынка страны. Объемы импортных поставок подсолнечного шрота и жмыха зависят в первую очередь от конъюнктуры мировых цен.

Табл. 3. Баланс ресурсов подсолнечного шрота и жмыха в Египте, 2019-2023 гг., тыс. тонн

Показатель	2019	2020	2021	2022	2023
Ресурсы всего	194,6	236,7	157,2	155,1	167,2
Производство	47,0	47,0	42,0	32,0	16,0
Импорт	147,6	189,7	115,2	123,1	151,2
Использование всего	194,6	236,7	157,2	155,1	167,2
Внутреннее потребление	194,6	236,7	157,2	155,1	167,2
Экспорт	—	—	—	—	—

Источник: USDA, FAO, ITC Trade Map

Примечание. Без учета переходящих запасов.

В 2023 г. объем производства подсолнечного шрота и жмыха в Египте составил 16,0 тыс. тонн, что в 2 раза ниже уровней предыдущего года и в 3 раза ниже показателей 2019-2020 гг. Резкое снижение объемов производства обусловлено сокращением импорта подсолнечника.

В Египте насчитывается около 32 частных и государственных маслозавода. Местные компании постепенно наращивают мощности. При этом около 90% объемов производства растительных масел в Египте приходится на соевое масло преимущественно из импортного сырья. Частные компании импортируют семена как для переработки на масло, так и для потребления в пищу. Крупными игроками являются IFFCO и ARMA Group. Более мелкие переработчики используют местные семена и более простые технологии переработки. Их предприятия располагаются неподалеку от районов выращивания подсолнечника в Среднем и Верхнем Египте.

Рис. 11. Производство подсолнечного шрота и жмыха в Египте в натуральном выражении, 2019-2023 гг., тыс. тонн



Источник: USDA, FAO

Потребление

Основной потребитель шрота и жмыха — сектор производства комбикормов. На долю крупных промышленных производителей приходится около 70% объема производства птицы в Египте. В стране насчитывается примерно 30 тыс. зарегистрированных птицеферм с интенсивным разведением птицы и примерно столько же незарегистрированных птицефабрик. Инвестиции в производство мяса птицы в Египте достигли 3,7 млрд долл. По данным USDA FAS, мощность комбикормовых заводов приближается к 6,5 тыс. тонн в сутки. Ожидается дальнейшая консолидация и вертикальная интеграция отрасли. При стагнирующем спросе на мясо птицы — это может привести к уходу с рынка малых игроков.

Министерство сельского хозяйства распределяет пустынные земли в Западной пустыне и Верхнем Египте для развития новых птицеферм. Ожидается, что инвестиции значительно увеличат мощности по производству бройлерных цыплят, несушек и столовых яиц.

Однако подсолнечный шрот составляет менее 5% от всего объема протеиновых шротов, потребляемых в Египте. Основной объем приходится на соевый шрот, производство которого активно развивается в Египте. Общий объем предложения соевого шрота на рынке Египта составляет 3,0–3,5 млн тонн.

В 2023 г. объем потребления подсолнечного шрота и жмыха в Египте оценивается в 167,2 тыс. тонн без учета переходящих запасов, что на 7,8% выше уровня предыдущего года. Снижение объемов потребления с 2021 г. отмечалось на фоне увеличения импортных цены.

Рис. 12. Потребление подсолнечного шрота и жмыха в Египте в натуральном выражении, 2019–2023 гг., тыс. тонн



Источник: USDA, FAO, ITC Trade Map

Примечание. Без учета переходящих запасов.

Экспорт и импорт

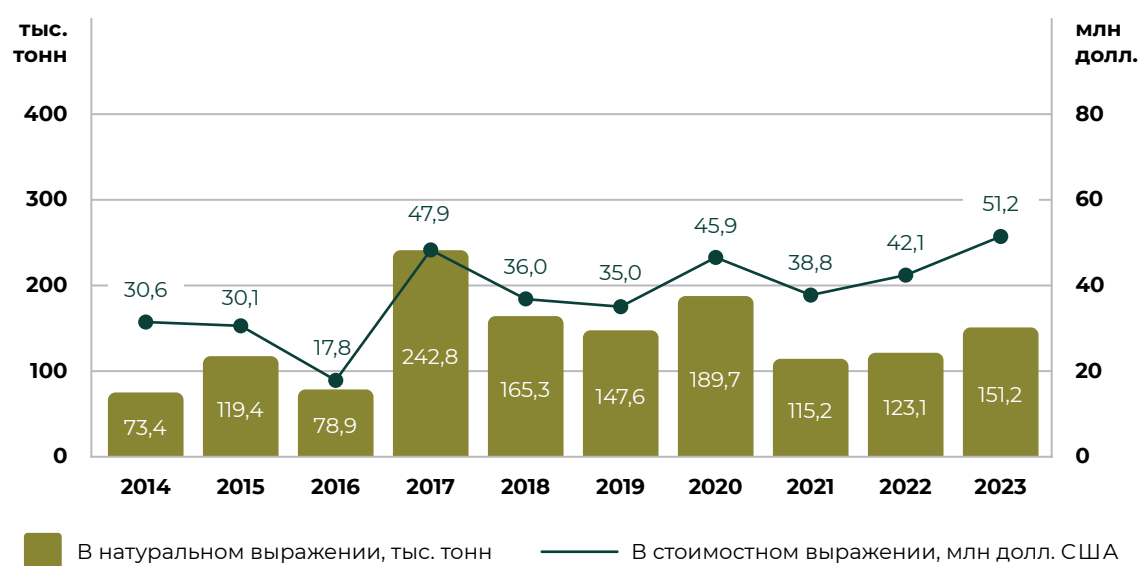
Экспорт

Экспорт подсолнечного шрота из Египта не осуществляется. Все производимые и импортируемые объемы потребляются внутри страны.

Импорт

Объем импорта подсолнечного шрота и жмыха в 2023 г. составил 151,2 тыс. тонн на сумму 51,2 млн долл. США, что на 22,8% выше уровня предыдущего года в натуральном выражении и на 21,6% в стоимостном.

Рис. 13. Импорт подсолнечного шрота и жмыха Египта в натуральном и стоимостном выражении, 2014–2023 гг.



Источник: ITC Trade Map

Примечание. Код ТН ВЭД 230630.

В 2023 г. основным поставщиком подсолнечного шрота и жмыха в Египет оставалась Украина, на долю которой пришлось 84,2% объема поставок как в натуральном, так и в стоимостном выражении. Заметные объемы были также импортированы из Молдовы — 14,6% импорта. Российские поставки в 2023 г. снизились и заняли лишь 0,8% импорта подсолнечного шрота и жмыха Египта.

Табл. 4. Импорт подсолнечного шрота и жмыха Египта по странам в натуральном выражении, 2014–2023 гг., тыс. тонн

№	Экспортер	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023	Доля в 2023 г., %
1	Украина	57,2	60,4	33,0	122,6	138,2	101,0	115,1	62,9	63,2	127,3	84,2
2	Молдова	3,2	—	10,4	6,3	—	14,2	36,1	17,4	45,6	22,1	14,6
3	Россия	10,1	24,6	14,3	78,6	13,7	5,7	16,5	18,3	8,0	1,2	0,8

Продолжение табл. 4.

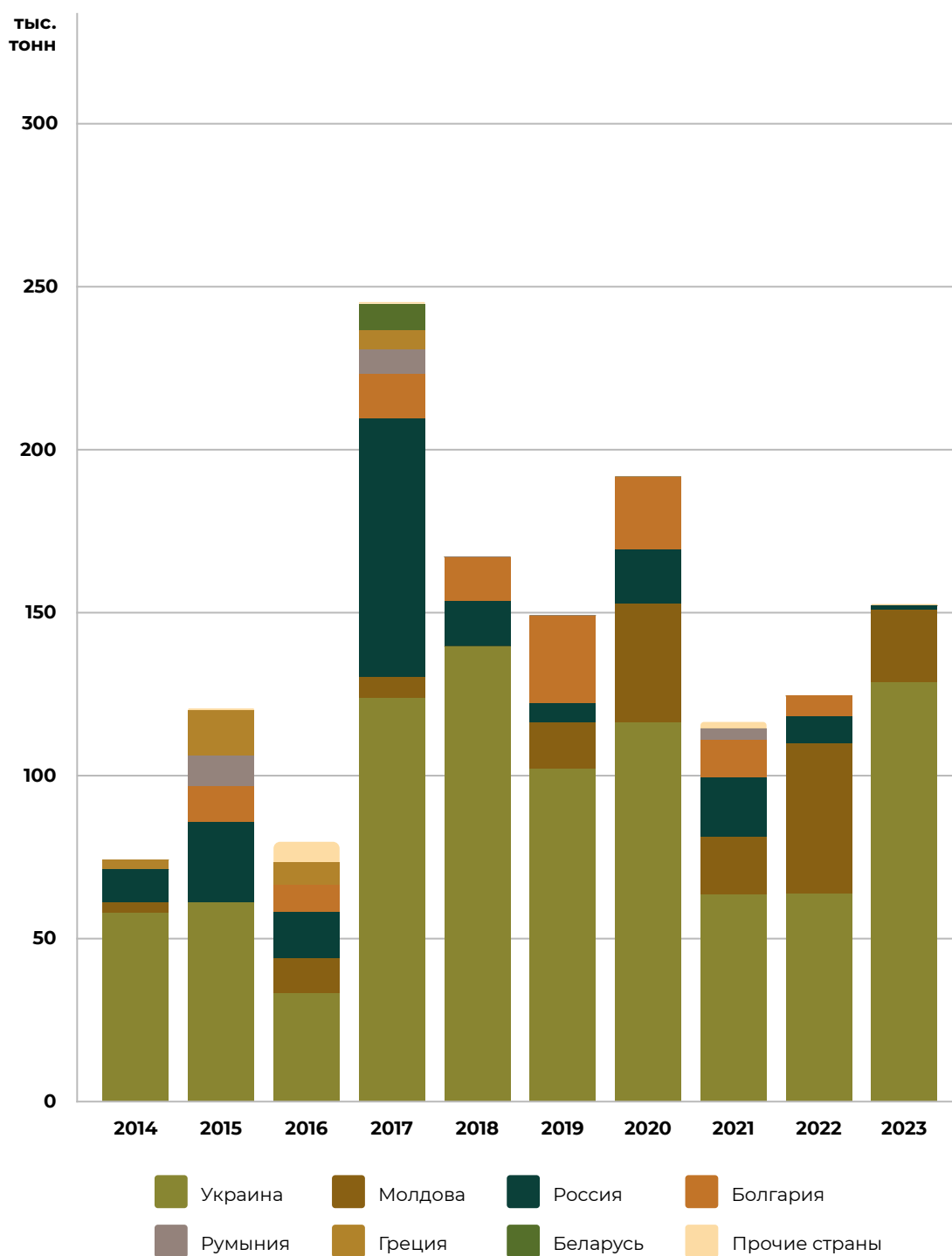
№	Экспортер	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023	Доля в 2023 г., %
	Болгария	0,01	10,7	8,0	13,4	13,5	26,7	22,0	11,3	6,4	—	—
	Румыния	—	9,4	—	7,5	—	—	—	3,3	—	—	—
	Греция	2,9	13,6	6,9	5,8	—	—	—	—	—	—	—
	Беларусь	—	—	—	8,1	—	—	—	—	—	—	—
	Прочие страны	—	0,7	6,3	0,5	—	—	—	2,1	—	0,5	0,3
	Итого	73,4	119,4	78,9	242,8	165,3	147,6	189,7	115,2	123,1	151,2	100

Источник: ITC Trade Map

Примечание. Код ТН ВЭД 230630.



Рис. 14. Импорт подсолнечного шрота и жмыха Египта по странам в натуральном выражении, 2014–2023 гг., тыс. тонн



Источник: ITC Trade Map

Примечание. Код ТН ВЭД 230630.

Табл. 5. Импорт подсолнечного шрота и жмыха Египта по странам в стоимостном выражении, 2014–2023 гг., млн долл. США

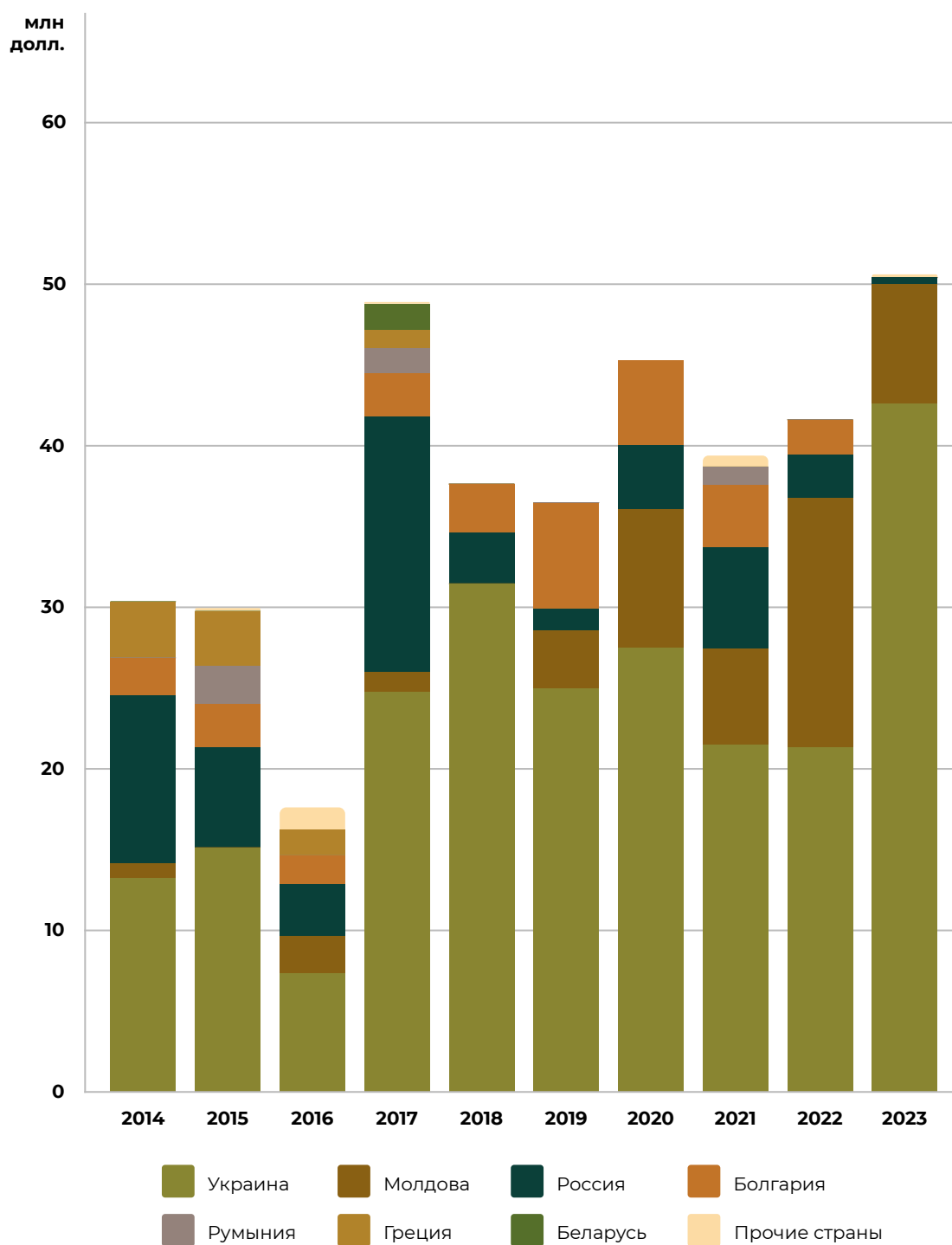
№	Экспортер	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023	Доля в 2023 г., %
1	Украина	13,3	15,2	7,4	24,2	30,1	23,9	27,8	21,2	21,6	43,1	84,2
2	Молдова	0,9	—	2,3	1,2	—	3,4	8,7	5,9	15,6	7,5	14,6
3	Россия	10,5	6,2	3,2	15,5	3,0	1,3	4,0	6,2	2,7	0,4	0,8
	Болгария	2,3	2,7	1,8	2,6	2,9	6,3	5,3	3,8	2,2	—	—
	Румыния	—	2,4	—	1,5	—	—	—	1,1	—	—	—
	Греция	3,5	3,4	1,6	1,1	—	—	—	—	—	—	—
	Беларусь	—	—	—	1,6	—	—	—	—	—	—	—
	Прочие страны	—	0,2	1,4	0,1	—	—	—	0,7	—	0,2	0,3
	Итого	30,6	30,1	17,8	47,9	36,0	35,0	45,9	38,8	42,1	51,2	100

Источник: ITC Trade Map

Примечание. Код ТН ВЭД 230630.



Рис. 15. Импорт подсолнечного шрота и жмыха Египта по странам в стоимостном выражении, 2014–2023 гг., млн долл. США



Источник: ITC Trade Map

Примечание. Код ТН ВЭД 230630.

Средняя импортная цена на подсолнечный шрот и жмых в 2023 г. составила 339 долл. США за тонну, что на 0,9% ниже уровня 2022 г. В целом цены основных поставщиков различались незначительно. Наиболее низкие импортные цены отмечались в 2017 г. и составили 197 долл. США за тонну, что обеспечило рост объемов импорта в тот год до рекордных 242,8 тыс. тонн.

Табл. 6. Средняя импортная цена на подсолнечный шрот и жмых по странам-экспортерам, 2014–2023 гг., долл. США/тонна

Экспортер	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2022	Отклонение от средней цены в 2022 г., %
Средняя цена	417	252	226	197	218	237	242	336	342	339	—
Украина	429	260	245	207	216	238	240	336	329	340	0,4
Молдова	412	—	209	—	—	—	—	—	326	337	-0,4
Россия	431	223	208	180	223	211	204	333	336	336	-0,9
Болгария	378	224	264	242	231	242	265	346	412	—	—
Румыния	—	281	—	197	225	—	—	336	—	—	—

Источник: ITC Trade Map

Примечание. Код ТН ВЭД 230630.

Табл. 7. Основные страны-экспортеры подсолнечного шрота и жмыха на рынок Египта в 2023 г.

№	Экспортер	Доля в импорте в стоимостном выражении, %	Общая характеристика
1	Украина	84,2%	- Украина является крупнейшим поставщиком подсолнечного шрота и жмыха на мировой рынок. Объем экспорта в 2023 г. составил 3,9 млн тонн, на сумму 882,3 млн долл. США. - Египет входит в десятку крупнейших покупателей украинского подсолнечного шрота и жмых. - Умеренное увеличение посевных площадей под подсолнечник на Украине обусловлено более высокой прибыльностью по сравнению с другими культурами.
2	Молдова	14,6%	- Объем экспорта подсолнечного шрота и жмыха Молдовы в 2023 г. составил 214,3 тыс. тонн на сумму 55,1 млн долл. США. - Египет является крупнейшим импортером молдавского подсолнечного шрота и жмыха за пределами ЕС.

Источник: ITC Trade Map, открытые источники данных

2.2. Потребительские предпочтения

Неблагоприятная конъюнктура сдерживает спрос на подсолнечный шрот и жмых

Непростое финансовое положение египетских потребителей осложнилось в связи с пандемией и падением туристической активности. Снижение доходов и рост безработицы усугубляются ростом цен на пищевые продукты. В итоге многие потребители сокращают потребление мяса. В структуре потребления мясных продуктов преобладает мясо птицы.

Подсолнечный жмых улучшает пищеварение у КРС

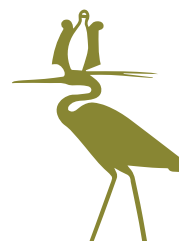
Египетские производители комбикормов вполне конкурентоспособны в производстве комбикормов из кукурузы, соевого шрота, отрубей, концентратов на основе рыбной или мясной муки, минералов и витаминов. Содержание соевого шрота в комбикормах для птицы обычно составляет 25-35%. В подсолнечном жмыхе содержание лузги достигает 44%, обеспечивая высокое содержание клетчатки в кормах. В смеси с соевой мукой подсолнечный шрот улучшает пищеварение у мясных и молочных пород скота.

Растущая конкуренция со стороны соевого шрота местного производства

Подсолнечный шрот сталкивается с растущей конкуренцией со стороны соевого шрота из-за увеличения переработки соевых бобов. В дополнение к этому соевый шрот имеет более высокое содержание протеина и позволяет формировать комбикорм по относительно более низкой цене.

Сезонность спроса на подсолнечный шрот и жмых

Наличие малых птицеводческих ферм, особенно в Верхнем Египте и сельских районах, определяет сезонность спроса на подсолнечный шрот и жмых. Эти фермы не работают в зимний сезон (с декабря по февраль) из-за высоких цен на электроэнергию и ветеринарные препараты. Зимний сезон — время обострения вирусных инфекций, когда требуется обеспечить высокий уровень биологической безопасности и ветеринарного благополучия животных. Многие малые фермеры не имеют для этого достаточных ресурсов.



2.3. Торгово-распределительная сеть

Подсолнечный шрот прежде всего реализуется производителям комбикормов. В Египте насчитывается примерно 180 комбикормовых заводов, которые обеспечивают 95% потребностей птицеводческой отрасли. Прирост инвестиций в основной капитал позволяет ожидать дальнейшего роста производительности и спроса на шрот. Dakahlia Poultry недавно построила комбикормовый завод мощностью 3 000 тонн комбикорма в сутки для птицы и 400 тонн в сутки для аквакультуры. Инвестиции составили 29 млн долл. США, а завод стал одним из крупнейших в регионе.

В то же время внутренний спрос на комбикорм для КРС и свиней остается низким. С 2015 г. число современных молочных и мясных ферм в Египте значительно возросло, но объем рынка комбикорма пока совсем небольшой.

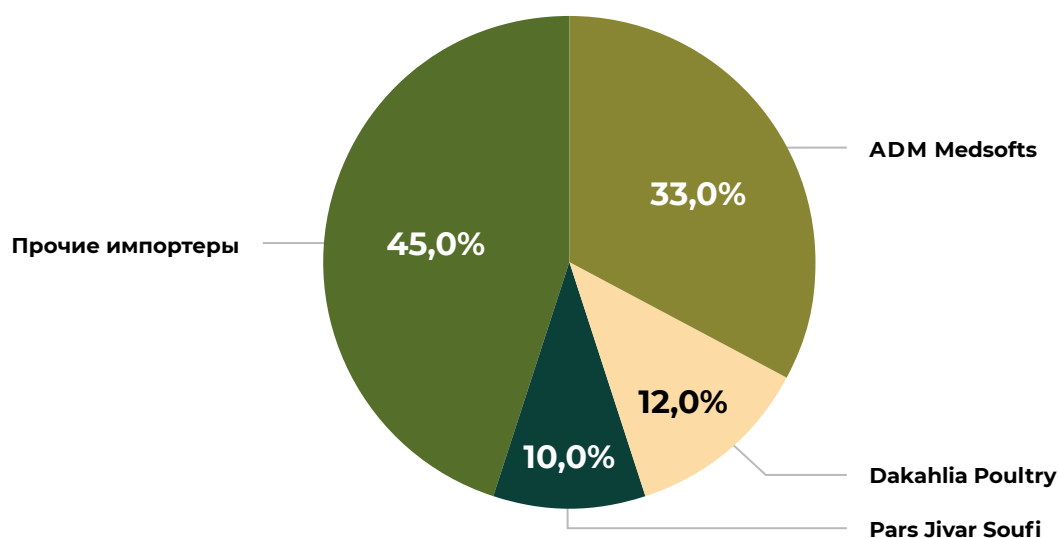
Альтернативы традиционным кормам помогают снизить издержки. Использование 25% сахарной свеклы и 10% подсолнечного жмыха может сэкономить производителям до 50% традиционного корма из зерновых и сои. Многие фермы, впрочем, не используют большое количество подсолнечного жмыха для кормления КРС и птиц из-за темной окраски, которую он придает конечному продукту.



2.4. Конкурентная среда и участники рынка

Крупнейшие производители комбикормов в Египте также являются ведущими импортерами подсолнечного шрота и жмыха.

Рис. 16. Ведущие импортеры на рынке подсолнечного шрота и жмых Египта, 2023 г., %



Источник: Оценки Euromonitor International сформированы на основе объемов импорта подсолнечного шрота и жмыха египетскими компаниями

Ведущие игроки



ADM Medsofts — импортер и дистрибьютор
Сайт: www.adm.com

ADM Medsofts (совместное предприятие Archer Daniels Midland Co и Medsofts Group) специализируется на закупке, транспортировке и доставке пищевых продуктов и зерна в Египет. Данная компания является одним из самых крупных импортеров подсолнечного шрота. В Египте у ADM Medsofts открыто представительство и налажена логистика.



Dakahlia Poultry — импортер, дистрибьютор и производитель
Сайт: www.dakahlia.com

Компания поставляет примерно 30% мяса птицы на рынок Египта. Производит на своих комбикормовых заводах все виды гранулированных и молотых комбикормов. Мощность по производству комбикорма — 1,5 тыс. тонн в сутки. Производимый комбикорм включает кукурузу, семена подсолнечника, соевые бобы, пшеничную и рисовую муку.



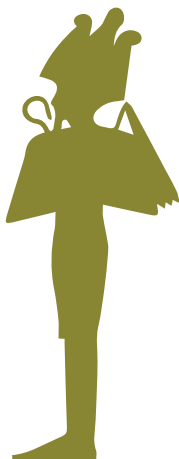
Bunge — импортер, дистрибьютор и производитель
Сайт: www.bunge.com

Bunge покупает, продает и транспортирует масличные и зерновые культуры в масштабах мирового рынка. Компания перерабатывает масличные и производит высокопротеиновый шрот для кормов, а также пищевые продукты для широкого круга потребителей.



Pars Jivar Soufi — импортер, дистрибьютор и производитель
Сайт: <https://parssoufi.com>

Компания участвует в производстве, трейдинге и маркетинге кормовых ингредиентов и кормов, включая подсолнечный шрот. Основные поставщики компании — Innovad NV/SA (Бельгия), Van Aarsen International BV (Нидерланды), Global Feed SLU (Испания).





Требования и стандарты на продукцию

3

Содержание



3.1.

Требования к продукции

3.2.

Требования к документам

3.3.

Требования к упаковке
и маркировке

3.1. Требования к продукции

Компетентным органом Египта, осуществляющим контроль за пищевыми продуктами на разных этапах ее реализации, включая импортные, является Национальное управление по безопасности пищевых продуктов Египта (Egyptian National Food Safety Authority — [NFSA](#)). NFSA был создан в 2017 г. на основании публикации в официальной газете Египта [Закона № 1](#). Функции и полномочия NFSA установлены статьей 3 Закона № 1, в перечень которых входят лицензирование, сертификация, инспекция и контроль импорта или экспорта. С этой целью NFSA издает обязательные правила контроля за пищевыми продуктами, с которыми можно ознакомиться на официальном сайте ведомства по [ссылке](#).

Компетентным органом Египта в области стандартизации является Египетская организация по стандартизации и контролю качества ([EOS](#)), которая была создана в 1957 г. [Указом Президента № 2](#) и в том же году получила членство в ISO. EOS представляет собой единственный национальный орган в Египте, ответственный за деятельность по подготовке и выпуску египетских стандартов ([ES](#)), проведение работ в области обеспечения качества и оценки соответствия соответствующей продукции, испытаний, целью которых является повышение качества египетской продукции, чтобы она была конкурентоспособной на международном и местном рынках, а также на защиту потребителей и окружающей среды.

Важно отметить, что стандарты Египта предоставляются на возмездной основе, которые можно приобрести на [официальном сайте зарубежного компетентного ведомства](#). Портал имеет фильтры в зависимости от их статуса применения, которые подразделяются на «обязательные» и «необязательные» к применению. Также каждый стандарт имеет карточку, в которой также предоставляется информация о его статусе. Важно отметить, что несмотря на то, что стандарты могут быть необязательными к применению, импортеры могут предусмотреть требования по их соблюдению в обязательном порядке контракте, то в данном случае стандарты становятся техническими регламентами.

3.2. Требования к документам

Для импорта в Египет требуются следующие документы:

- коммерческий инвойс продавца-экспортера (1 оригинал и 1 копия);
- чистый коносамент (полный комплект — 3/3 оригинала и необоротные копии с отметками об оплате фрахта в зависимости от базиса поставки);
- сертификат веса, качества и состояния груза (1 копия, выданная сюрвейером);
- сертификат о происхождении, выданный уполномоченным органом страны происхождения.

Покупатель (импортер) может затребовать дополнительные документы, но в целом такие требования не выходят за рамки отраслевой практики.

Все импортируемые в Египет сельскохозяйственные товары подлежат инспекции на соответствие требованиям стандартов качества и безопасности. В соответствии с Постановлением Министерства сельского хозяйства №562 от сентября 2019 г. [«О правилах карантина растений в Египте»](#), все ввозимые растения и продукты растительного происхождения должны иметь фитосанитарный сертификат.

3.3. Требования к упаковке и маркировке

В отношении подсолнечного шрота и жмыха специфичные требования отсутствуют.

Согласно Приказу Министра внешней торговли и промышленности № 770 от 2005 г. маркировка упакованных продуктов наносится на арабском языке.

Также необходимо соблюдать требования стандарта [№ 8337/2020](#) «Общий стандарт по маркировке упакованных переработанных кормов и добавок к ним».



Особенности и барьеры входа на рынок

4

Содержание _____



4.1.

Особенности таможенных процедур

4.2.

Тарифные и нетарифные барьеры

4.1. Особенности таможенных процедур

Таможенное оформление продукции на экспорт осуществляется с помощью либо печати таможенного представителя, либо электронной подписи экспортера.

Для прохождения таможенных процедур необходимы следующие документы:

- международный контракт;
- уникальный номер контракта (бывший паспорт сделки);
- инвойс;
- спецификация;
- упаковочный лист;
- подтверждение платежа согласно условиям контракта.

Оформление экспортной декларации возможно на таможенном посту как по месту нахождения отправителя, так и в пункте пересечения границы РФ.

Таможенное оформление импорта в среднем занимает 11–12 дней. На схеме ниже показан порядок прохождения импортного контроля при ввозе товаров в Египет.

Рис. 17. Процедуры импорта в Египте



Источник: FAS USDA Египет

Документация, дополнительно требуемая для принятия импортной поставки таможней в Египте, включает сертификат происхождения, а также сертификат лабораторных испытаний, подтверждающий соответствие параметров качества условиям контракта.

4.2. Тарифные и нетарифные барьеры

Тарифные барьеры

Между Россией и Египтом не подписано соглашения о свободной торговле, поэтому в отношении российского экспорта применяется режим наибольшего благоприятствования (РНБ) в соответствии с правилами ВТО.

Для товара с кодом ТН ВЭД 230630 ставка РНБ Египта составляет 2%. В Египте ставка РНБ ниже по сравнению с другими направлениями экспорта российского подсолнечного шрота и жмыха. Например, ставка ввозной пошлины для продукции кода ТН ВЭД 230630 в Алжире составляет 30%, Судане — 25%, Тунисе — 7%, но в Турции самая низкая — 0%.

Табл. 8. Ставки ввозных пошлин Египта в отношении подсолнечного шрота и жмыха

Таможенный код	Наименование	Ставка РНБ, %	Россия, %
230630	Жмыхи и другие твердые остатки, получаемые при извлечении из семян подсолнечника растительных жиров или масел, кроме указанных в товарной позиции 2304 или 2305, немолотые или молотые, негранулированные или гранулированные	2	2

Источник: *ITC Market Access Map; Таможенное управление Египта*

Нетарифные барьеры

Хотя импортные пошлины на большинство сельскохозяйственных продуктов остаются минимальными (за исключением алкоголя и табака), в Египте отмечается высокий уровень барьеров для входа на рынок.

Таможенный контроль

Количество и стоимость оформления необходимых для импорта документов может рассматриваться как барьер для входа на рынок страны. По показателю трансграничной торговли среди 190 стран мира Египет занимает 171-е место из-за высокой стоимости и продолжительности таможенных процедур, включая оформление документов для импорта. Административные ограничения могут вводиться без уведомления или предварительного согласования с заинтересованными сторонами и торговыми партнерами, что также затрудняет доступ на рынок. Товаросопроводительные документы должны быть переведены на арабский язык и нотариально заверены в консульском отделе посольства Египта.

Табл. 9. Оформление импорта в Египет: время и стоимость

Процедура	Время, ч	Стоимость, долл. США
Пограничный и таможенный контроль	240	554
Оформление документов	265	1 000

Источник: Всемирный банк (*Doing Business 2020*)

Особые условия регулирования и лицензирования импорта действуют для многих товаров, включая подсолнечный шрот и жмых (код ТН ВЭД 230630). Согласно Приказу Министра внешней торговли и промышленности № 46 от 2016 г. экспортеры должны быть зарегистрированы в Генеральной организации экспортно-импортного контроля (GOEIC). Компаниям следует обращаться к актуальной информации на [сайте](#).

Производитель (владелец товарного знака) может подать заявку на регистрацию лично или направить запрос онлайн. Рекомендуется осуществлять регистрацию лично или через представителя, чтобы обеспечить своевременность и полноту обработки документов. Все документы должны быть переведены на арабский язык и заверены в консульстве Египта в России.

Широкий перечень импортных товаров подлежит инспекции и оценке соответствия по прибытии на таможенную территорию. Выпуск товаров осуществляется после уплаты таможенных платежей. Все пищевые продукты подлежат контролю качества и безопасности со стороны Министерства здравоохранения, Министерства внутренней торговли и Министерства сельского хозяйства.



Организация экспортных поставок

5

Содержание



5.1.

Логистика

5.2.

Осуществление
валютно-финансовых операций

5.3.

Формы присутствия на рынке

5.4.

Защита интеллектуальной
собственности

5.1. Логистика

Рис. 23. Доставка шрота подсолнечного из России в Египет



Примечание. Показанные на карте границы, цветовые и графические обозначения, прочие данные не предполагают со стороны ФГБУ «Агроэкспорт», НИУ ВШЭ, Масложирового союза России ни оценки правового статуса территории, ни подтверждения или принятия обозначенных границ.

Оптимальный способ доставки партии груза из России в Египет — морским транспортом.

Морская перевозка. Этапы и варианты:

- а)** Автомобильная перевозка — склад консолидации — порт отгрузки;
- б)** Автомобильная перевозка — порт отгрузки;
- в)** Навалом;
- г)** Контейнерная морская перевозка.

Морская перевозка

При выборе логистического решения для поставки товаров в Египет следует исходить из приоритетных задач, решаемых отправителем, с учетом формирования партии товара, заключения договора перевалки и хранения с одним из морских или речных портовых терминалов, фрахтования морского танкера согласно объему проданной партии, согласования срока доставки, стоимости перевозки, безопасности, сложности оформления, вариантов пунктов прибытия, а также особенностей груза.

Оптимальный способ доставки партии груза из России в Египет — морским транспортом. Доставка товара в порт отправления может быть осуществлена двумя способами:

- через склад накопления;
- напрямую от производителя.

а) Автомобильная перевозка — склад консолидации — порт отгрузки

Доставка до склада накопления может осуществляться как самим производителем продукции, так и покупателем. Товар перевозится на палетах для оптимизации скорости и затрат на перевалку и хранение груза. Вместимость одного автомобиля составляет около 20 тонн брутто. Таким образом, для оптимальной логистической схемы с дальнейшей отгрузкой товара в контейнерах, три фуры перегружают в два контейнера. При найме автоперевозчика необходимо учитывать сроки погрузки и выгрузки на складах.

Перевозка осуществляется на основании транспортной накладной и сопровождается бухгалтерскими документами (товарная накладная, счет-фактура), а также сертификатами качества.

Автомобильная доставка экспортной продукции на склад для накопления считается внутрироссийской перевозкой и облагается НДС 20% за исключением случаев, когда подрядчиком является компания, применяющая упрощенную систему налогообложения.

Для накопления продукции, предназначенной для дальнейшего экспорта в Египет, можно использовать любой сухой склад. Склады накопления, как правило, располагаются вблизи портов отправки, либо мест производства товара.

Основными статьями расходов являются погрузо-разгрузочные работы при приемке товара с автомобилей (ставка устанавливается, как правило, за палету), хранение (ставка может быть установлена за палету или тонну, в зависимости от договоренности со складом и веса палеты с грузом), погрузо-разгрузочные работы при отгрузке товара в контейнер (обычно ставка устанавливается за тонну).

Работа со складом консолидации возможна как напрямую, так и через комплексного логистического провайдера. При работе напрямую компания-экспортер обязана заключить договор со складом. Также экспортер, как правило, обязан иметь представителя своей компании на складе для осуществления операций с товаром. При работе через логистического провайдера указанные процедуры осуществляются его силами.

При выборе склада консолидации необходимо учитывать следующее:

- состояние помещений для хранения;
- режим работы склада;
- время на обработку одного транспортного средства;
- удобство подъездных путей;
- наличие площади для накопления транспортных средств;
- резервные мощности на случай аварийных ситуаций.

6) Автомобильная перевозка — порт отгрузки

Перевозка возможна как в контейнерах, так и в автомобилях. При перевозке в автомобилях (не для наливного груза) перевалка может осуществляться в зоне склада временного хранения, приспособленной для сухих грузов.

Один 40-футовый контейнер вмещает до 28 тонн брутто. В связи с ограничением нагрузки на ось автопоезда при перевозках по территории РФ, для доставки тяжелого контейнера потребуется либо автомобиль с разрешением для провоза груза с превышением допустимой нагрузки на ось, либо автомобиль с семью осями, что позволит распределить массу автопоезда без нарушения правил.

в) Навалом

Наиболее эффективный способ перевозки подсолнечного шрота — навалочные морские перевозки. Загрузка одного судна традиционно осуществляется в размере порядка 6 000 тонн. Ориентировочная ставка на сентябрь 2024 г. установлена на уровне 50 долл. США за тонну на условиях FIOS.

Основными портами возможной отгрузки подсолнечного шрота являются морские порты Новороссийск и Тамань, способные накапливать необходимые объемы. Транзитное время составляет 8–10 дней.

г) Контейнерная морская перевозка

Основные порты для доставки грузов в Египет:

- Александрия или Дехейла (Alexandria el Dekheila)
- Порт Саид (Port Said)
- Думьят (Damietta)

В связи с санкционной политикой в отношении России основными судоходными линиями, которые осуществляют перевозки из портов Санкт-Петербург и Новороссийск в указанные порты, являются:

- [MSC](#);
- [M-Line](#);
- [Hub Shipping](#);
- [Arkas](#).

Транзитное время морской доставки зависит от выбранной линии, порта погрузки и порта назначения, а также от погодных условий. Необходимо учитывать требования получателя к используемым морским линиям, т. к. часто встречаются ограничения.

Табл. 10. Транзитное время доставки в основные порты Египта

Порт погрузки	Александрия (Alexandria el Dekheila)	Порт Саид (Port Said)	Думьят (Damietta)
Санкт-Петербург	26	—	29
Новороссийск	21	7	12

Сроки и стоимость доставки

Табл. 11. Ориентировочная стоимость комплексной доставки контейнерных грузов в Египет

Маршрут	Виды транспорта	Оборудование	Комплексная ставка, долл. США	Вес нетто, тонны	Ставка за кг, долл. США	Транзитное время, дни
Краснодар — Новороссийск — Александрия	Автомобиль — судно	40' морской сухой контейнер с флекситанком	4 440	24	0,18	30–35
Краснодар — СПб — Александрия	Автомобиль — судно	40' морской сухой контейнер с флекситанком	6 400	24	0,27	30–35
Белгород — Новороссийск — Александрия	Автомобиль — судно	40' морской сухой контейнер с флекситанком	6 600	24	0,28	30–35
Белгород — СПб — Александрия	Автомобиль — судно	40' морской сухой контейнер с флекситанком	5 430	24	0,23	30–35
Саратов — Новороссийск — Александрия	Автомобиль — судно	40' морской сухой контейнер с флекситанком	6 500	24	0,27	30–35
Саратов — СПб — Александрия	Автомобиль — судно	40' морской сухой контейнер с флекситанком	5 700	24	0,24	30–35
Ростов — Новороссийск — Александрия	Автомобиль — судно	40' морской сухой контейнер с флекситанком	4 940	24	0,21	30–35
Ростов — СПб — Александрия	Автомобиль — судно	40' морской сухой контейнер с флекситанком	5 940	24	0,25	30–35
Краснодар — Новороссийск — Порт Саид	Автомобиль — судно	40' морской сухой контейнер с флекситанком	5 040	24	0,21	15–20
Белгород — Новороссийск — Порт Саид	Автомобиль — судно	40' морской сухой контейнер с флекситанком	7 200	24	0,30	15–20
Саратов — Новороссийск — Порт Саид	Автомобиль — судно	40' морской сухой контейнер с флекситанком	7 100	24	0,30	15–20
Ростов — Новороссийск — Порт Саид	Автомобиль — судно	40' морской сухой контейнер с флекситанком	5 540	24	0,23	15–20
Краснодар — Новороссийск — Думьят	Автомобиль — судно	40' морской сухой контейнер с флекситанком	5 440	24	0,23	20–25

Продолжение табл. 11.

Маршрут	Виды транспорта	Оборудование	Комплексная ставка, долл. США	Вес нетто, тонны	Ставка за кг, долл. США	Транзитное время, дни
Краснодар — СПб — Думьят	Автомобиль — судно	40' морской сухой контейнер с флекситанком	7 580	24	0,32	35–40
Белгород — Новороссийск — Думьят	Автомобиль — судно	40' морской сухой контейнер с флекситанком	7 600	24	0,32	20–25
Белгород — СПб — Думьят	Автомобиль — судно	40' морской сухой контейнер с флекситанком	6 640	24	0,28	35–40
Саратов — Новороссийск — Думьят	Автомобиль — судно	40' морской сухой контейнер с флекситанком	7 500	24	0,31	20–25
Саратов — СПб — Думьят	Автомобиль — судно	40' морской сухой контейнер с флекситанком	6 900	24	0,29	35–40
Ростов — Новороссийск — Думьят	Автомобиль — судно	40' морской сухой контейнер с флекситанком	5 940	24	0,25	20–25
Ростов — СПб — Думьят	Автомобиль — судно	40' морской сухой контейнер с флекситанком	7 140	24	0,30	35–40

Примечание. Указаны действующие на 03 сентября 2024 г. ставки, в которые включены все необходимые расходы: наземная доставка контейнера с грузом весом до 24 тонн нетто, фрахт, таможенное оформление, внутрипортовое экспедирование, взвешивание контейнера, фитосанитарный сертификат, оформление сертификата происхождения.

В перечне ставок указана отправка из Краснодара, Белгорода, Саратова и Ростова в связи с расположением в данном регионе крупных производств подсолнечного шрота. В качестве оптимального маршрута перевозки из этих локаций можно выбрать любой из перечисленных вариантов, в зависимости от приоритетов: срока доставки, цены, размера грузовой партии, наличия потенциально рискованных транзитных портов, скорости получения балансового платежа по контракту (часто после предоставления коносамента).

Возможные контрагенты

- комплексные логистические провайдеры, с возможностью предоставления склада накопления и отправки продукции различными видами транспорта и через различные порты России:
 - [ООО «Европак»](#);
 - [ООО «ГК «СУПЕРКАРГО»](#);
 - [ООО «Галеас»](#);
 - [ООО «НС-Транс»](#) (фрахтование судов).
- сюрвейерские компании:
 - [SGS](#);
 - [TOP FRAME](#);
 - [IPC HORMANN](#).
- контакты морских линий приведены в разделе «Контейнерная перевозка».

Документы для подтверждения факта экспортной отгрузки

Компании-экспортеры имеют право на возмещение уплаченного НДС. Для этого обязательным является подтверждение факта экспорта. Основанием служат следующие документы:

- международный контракт;
- уникальный номер контракта в случае его оформления;
- инвойс;
- спецификация;
- упаковочный лист;
- подтверждение платежа согласно условиям контракта;
- CMR-накладная;
- поручение на погрузку (в случае морской перевозки);

- коносамент (в случае морской перевозки);
- таможенная декларация с печатью о вывозе товара с территории РФ.

Логистические риски

При транспортировке грузов могут возникать различные риски. Перечислим наиболее распространенные.

Страхуемые риски. В данную категорию входят следующие риски:

- а)** утрата (гибель), недостача или повреждение всего либо части застрахованного груза;
- б)** возникновение непредвиденных расходов в виде:
 - расходов и взносов по общей аварии, которые обязан понести страхователь/выгодоприобретатель;
 - необходимых и целесообразных расходов по уменьшению возможных убытков, включая расходы по спасанию и/или сохранению груза, установлению размера убытков, если убытки возникли в результате страхового случая.
- в)** неполучение ожидаемых доходов от реализации застрахованного груза по независящим от страхователя и/или выгодоприобретателя обстоятельствам вследствие утраты (гибели), недостачи или повреждения застрахованного груза в период его перевозки и/или непрерывного временного хранения груза в пунктах перегрузок и/или перевалок;
- г)** утрата (гибель) или повреждение всего либо части застрахованного груза в результате:
 - удара молнии, бури, вихря, урагана, шторма, извержения вулкана и других стихийных бедствий;
 - пожара, взрыва на перевозочном средстве, а также вследствие мер, принятых для спасания или тушения пожара;
 - крушения или столкновения судов, удара их о неподвижные или плавучие предметы, посадки судна на мель, повреждения судна льдом, провала мостов, подмочки забортной водой;

- крушения или столкновения наземных перевозочных средств, их удара о подвижные или неподвижные предметы, дорожно-транспортного происшествия при перевозке груза автомобильным транспортным средством, схода с рельсов железнодорожных транспортных средств, провала мостов;
 - крушения, падения или столкновения самолетов, других воздушных транспортных средств.
- д)** утрата (гибель) застрахованного груза в результате пропажи без вести морского/речного и/или воздушного судна, перевозившего груз;
- е)** утрата (гибель) или повреждение всего застрахованного груза или целого места застрахованного груза (кроме перевозок насыпью, навалом, наливом) или части застрахованного груза (для перевозок насыпью, навалом, наливом) при погрузке, укладке, перегрузке (перевалке), выгрузке застрахованного груза или приеме судном топлива;
- ж)** подмочка груза атмосферными осадками;
- з)** выбрасывание за борт и смывание волной палубного груза или груза, перевозимого в беспалубных судах;
- и)** кража и/или грабеж и/или разбой.

Санкционно-военные риски. Данная категория рисков связана в основном с действиями третьих стран. В настоящее время такие риски не принимаются к страхованию. Основным ущерб в этом случае касается задержек и возможных расходов на хранение в результате ареста, конфискации или иных действий третьих стран, через которые осуществляется транзит грузов. Кроме того, при военных рисках существует вероятность потери груза.

Коммерческие риски. Продажа товара на условиях Инкотермс, не включающих ответственность за его перевозку, не избавляет экспортера/отправителя от рисков по хранению и доставке продукции. Если получатель отказался от груза или судоходная линия по каким-либо причинам не может потребовать с получателя причитающиеся ей платежи, то на основании условий коносамента соответствующие суммы могут быть взысканы с грузоотправителя как с субсидиарного ответчика. Например, в моменты существенного падения рыночной цены на товар возможны отказы от предоплаты за груз и получения груза, находящегося в пути. Подобные действия со стороны получателя/покупателя ведут к рискам простоя контейнеров в порту назначения за счет продавца/отправителя. Если в сделке участвует трейдер, не указанный в коносаменте, риски по простоям несет отправитель согласно коносаменту.

Иногда возникают споры с транспортными компаниями по вопросам качества доставленного товара. Чаще всего претензии связаны со следующими проблемами:

- несоответствие маркировки продукции;
- ненадлежащий внешний вид продукции.

Перевозчик (как морской, так и наземный) вправе требовать от стороны, предъявляющей претензию, доказательств качества погруженной продукции. В данной ситуации рекомендуется присутствие на погрузке сюрвейера. Оно не обязательно, однако позволяет проконтролировать количество и качество продукции на этапе погрузки в транспортное средство. Предоставление сюрвейерского отчета часто помогает обоснованно ответить на претензию получателя и сократить возможные потери.

5.2. Осуществление валютно-финансовых операций

Порядок валютного контроля при экспорте из РФ

Валютный контроль при экспорте из России осуществляется согласно основным нормативным правовым актам:

- [Федеральный закон от 10.12.2003 № 173-ФЗ](#) «О валютном регулировании и валютном контроле»: определяет основные принципы валютного регулирования и валютного контроля в России, включая порядок использования иностранной валюты в расчетах при экспорте товаров, работ и услуг, а также порядок репатриации валютной выручки.
- [Федеральный закон от 07.08.2001 № 115-ФЗ](#) «О противодействии легализации (отмыванию) доходов, полученных преступным путем, и финансированию терроризма»: вводит требования к идентификации участников внешнеэкономической деятельности и их операций.



- Инструкция Банка России от 16.08.2023 № 199-И «О порядке представления резидентами и нерезидентами уполномоченным банкам подтверждающих документов и информации при осуществлении валютных операций, о единых формах учета и отчетности по валютным операциям, порядке и сроках их представления»: регулирует порядок представления подтверждающих документов и информацию для валютных операций в уполномоченные банки. Она определяет единые формы отчетности и сроки подачи документов.
- Федеральный закон от 3 августа 2018 г. № 289-ФЗ "О таможенном регулировании в Российской Федерации и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации" (с изменениями и дополнениями): включает контроль за валютными операциями, связанными с перемещением товаров через границу России.
- Указ Президента Российской Федерации от 05.07.2022 г. № 430 «О репатриации резидентами — участниками внешнеэкономической деятельности иностранной валюты и валюты Российской Федерации»: обязывает российских резидентов-экспортеров возвращать в страну иностранную валюту или рубли, полученные по внешнеэкономическим контрактам, для укрепления валютного контроля и предотвращения утечки капитала.
- Указание Банка России от 09.01.2024 г. № 6663-У вносит изменения в Инструкцию № 181-И, упрощая порядок валютного контроля и расширяя возможности для расчетов по внешнеторговым контрактам через любые уполномоченные банки, а также изменяя требования к представлению документов при расчетах с иностранными контрагентами.

В прохождении валютного контроля при экспортных операциях можно выделить несколько этапов:

- 1) Открытие паспорта сделки (ПС): оформляется в уполномоченном банке на каждую экспортную операцию, если сумма контракта превышает эквивалент 6 млн рублей (с 2023 г.). Паспорт сделки является основным документом, используемым банками для контроля за поступлением валютной выручки.
- 2) Подача информации и документов: резидент (экспортер) обязан предоставить в банк документы, подтверждающие исполнение обязательств по контракту (счета, инвойсы, транспортные документы и прочие). Эти документы позволяют банку контролировать поступление выручки и ее использование.
- 3) Репатриация валютной выручки: экспортер обязан обеспечить поступление всей суммы валютной выручки на свой счет в российском банке в сроки, указанные в контракте. Несоблюдение сроков может повлечь за собой штрафные санкции.

- 4) Контроль за использованием выручки: уполномоченный банк осуществляет контроль за целевым использованием валютной выручки. Выручка должна быть использована в соответствии с условиями контракта и требованиями валютного законодательства.
- 5) Обязательная продажа части валютной выручки: сохраняется требование об обязательной продаже части валютной выручки на внутреннем валютном рынке (не менее 80% по состоянию на сентябрь 2024 г.).

Валютно-финансовая система Египта

В 2024 г. валютно-финансовая система Египта регулируется рядом положений, которые устанавливают основные правила и принципы валютного регулирования, денежно-кредитной политики и управления финансовыми рынками. Ключевые нормативно-правовые документы:

- 1) Закон о валютном регулировании и контроле № 38 от 1994 г. — закон устанавливает правила для всех операций с иностранной валютой, включая обмен, переводы и инвестиции. Это включает требования к регистрации и разрешениям для определенных валютных операций.
- 2) Закон о центральном банке Египта (Law No. 88/2003 on the Central Bank of Egypt and Credit institutions) — закон, регулирующий деятельность Центрального банка Египта (CBE), который отвечает за управление валютной политикой и контроль над валютными операциями.
- 3) Регламенты Центрального банка Египта (Central Bank Regulations) — подробные регламенты и директивы, издаваемые CBE, касающиеся валютного контроля, включая правила по обмену валюты, международным транзакциям и другие аспекты.
- 4) Закон о внешнеэкономической деятельности (Import and Export Law no.118/1975) — регулирует внешнеэкономическую деятельность, включая вопросы валютных операций, связанные с внешней торговлей.

В Египте исполнение законов о валютном контроле контролируется несколькими органами: CBE отвечает за регулирование валютных операций и управление валютными резервами; Министерство финансов Египта (Ministry of Finance) курирует общую финансовую политику и соблюдение финансовых законов; Управление по контролю за внешнеэкономической деятельностью (Foreign Exchange Control Authority) занимается надзором за операциями с иностранной валютой; Финансовый контроль (Financial Control Authority) осуществляет проверки и контроль финансовых операций, включая валютные сделки.

Порядок осуществления валютных операций

Валютное регулирование в Египте осуществляется в соответствии с Законом № 88 от 2003 г. «О Центральном банке и иностранной валюте» Согласно этому закону, все вопросы, связанные с регулированием использования национальной и иностранной валюты в стране находятся в компетенции Центрального банка Египта. Национальная валюта Египта — египетский фунт. С 2016 г. в Египте упразднено государственное регулирование курса национальной валюты в пользу его свободного формирования.

Физические и юридические лица могут хранить иностранную валюту в Египте и иметь счета в местных банках, номинированные в иностранной валюте. По состоянию на сентябрь 2024 г. Египте по-прежнему можно обменивать доллары США и евро. Доллары старых выпусков (до 2006 г.) принимаются неохотно, а купюры до 2001 г. могут быть вовсе не приняты к обмену. В настоящее время в Египте максимальная сумма перевода в иностранной валюте не ограничена. Любое физическое или юридическое лицо может осуществлять операции с иностранной валютой, но должно использовать услуги банков или обменных пунктов, которые имеют лицензию на торговлю иностранной валютой. Все банки и обменные пункты представляют отчеты обо всех своих операциях в СВЕ, который в конечном счете контролирует все операции с иностранной валютой.

При этом Египет продолжает испытывать дефицит иностранной валюты, что влияет на возможности нерезидентов и местных компаний в операциях с валютой. Центральный банк Египта (СВЕ) ограничил использование кредитных карт для зарубежных транзакций, чтобы сохранить иностранную валюту внутри страны. Более того, СВЕ рассматривает возможность введения торговли недоставочными форвардами и деривативами для операций с местной валютой. Данное обстоятельство должно способствовать большему регулированию валютного рынка и увеличению его гибкости.

Согласно закону о СВЕ, национальные банки отдают приоритет осуществлению операций по импорту товаров приоритетной группы, в которую входят вакцины, чай, мясо и птица, рыба, пшеница, масло и сухое молоко. Все коммерческие сделки должны быть подкреплены документами, обосновывающими передачу товарно-материальных ценностей.

По состоянию на сентябрь 2024 г. СВЕ разрабатывает денежно-кредитную политику, направленную на создание новых инструментов, стимулирующих местных вкладчиков сберегать свободные денежные средства в иностранной валюте в местных банках. Закон о Центральном банке № 194 от 2020 г. (Central Bank Law No. 194 of 2020) регулирует владение иностранной валютой в статье № 212, и обвиняемые в торговле иностранной валютой могут столкнуться с несколькими штрафами в случае его реализации, что и делает правительство Египта с начала февраля 2024 г.

Для повышения эффективности и скорости осуществления валютно-финансовых операций с покупателями из Египта экспортерам следует придерживаться следующих шагов:

- 1)** Подготовьте и подпишите внешнеэкономический контракт с покупателем из Египта.
- 2)** Откройте валютный счет в банке, работающем с египетским фунтом. Обратите внимание на возможность приобретения страховых инструментов для защиты от возможных рисков неплатежеспособности контрагента.
- 3)** Зарегистрируйте контракт в уполномоченных органах, если требуется (см. Порядок валютного контроля при экспорте из РФ).
- 4)** Подготовьте инвойсы, накладные и другие документы для поставки товаров, проверьте количество копий документов и необходимость заверения перевода (см. Основные документы, необходимые при осуществлении валютно-финансовых операций).
- 5)** Отправьте товары покупателю.
- 6)** Убедитесь в правильности банковских реквизитов покупателя.
- 7)** Получите валютную выручку на свой счет.
- 8)** Предоставьте банку документы для валютного контроля (см. Порядок валютного контроля при экспорте из РФ).
- 9)** Банк проверяет документы и проводит валютный контроль.
- 10)** При необходимости конвертируйте валюту в рубли (см. Порядок валютного контроля при экспорте из РФ).
- 11)** Следите за выполнением обязательств покупателем и поддерживайте с ним связь.



Основные документы, необходимые при осуществлении валютно-финансовых операций

В основном экспортерам для осуществления валютно-финансовых операций при организации поставок в Египет требуются следующие документы (необходимо подготовить 1 оригинал и 2 копии):

- инвойс (выдается производителем или поставщиком): должен быть оформлен на языке контракта и содержать полную информацию о всех проданных товарах, их стоимости, условиях поставки и платежных реквизитах;
- коносамент (подтверждает качество, состояние и количество товара, полученного перевозчиком);
- лицензия на импорт (выдается уполномоченным государственным органом);
- паспорт сделки: требуется, если сумма сделки превышает определенный лимит (см. Порядок валютного контроля при экспорте из РФ);
- упаковочный лист (указываются вес, объем, способ упаковки и код товарной номенклатуры для каждого товара): должен быть оформлен на языке контракта и заверен печатью экспортера;
- сертификат о происхождении товара (подтверждает, что импортируемые товары были произведены и приобретены в конкретной стране происхождения): если поставка требует специального разрешения, сертификаты или лицензии должны быть представлены на языке контракта с официальным переводом;
- внешнеторговый контракт: должен быть составлен на русском и арабском (или английском) языках, подписан обеими сторонами и содержать все условия сделки, включая суммы, валюту платежа и сроки выполнения обязательств;
- сертификаты и декларации на продукт по российскому законодательству: документы оформляются на русском и арабском языках с заверением (если для ввоза товаров в Египет требуются сертификаты соответствия египетским стандартам, они должны быть получены заранее);
- страховой полис: должен быть оформлен на языке контракта и содержать все условия страхования (если предусмотрено страхование груза). Оригинал должен быть заверен печатью страховой компании;
- заявление на открытие аккредитива: покупатель (импортер) подает заявление в свой банк в случае расчетов по аккредитиву;
- акт сверки: может потребоваться для контроля исполнения контракта в случае операций с использованием предоплаты;

- информация по открытому аккредитиву. СВЕ обязывает все банки, работающие в Египте, принимать в работу только аккредитивы, которые должны быть покрыты импортером на 100%. Как правило, экспортер не может отгрузить товар до тех пор, пока египетский банк не предоставит уведомление об открытии аккредитива. Если товар отгружен до открытия аккредитива, импортер рискует быть оштрафованным на полную сумму стоимости товара — объекта импорта. Исключения составляют импортные операции на сумму менее 5 тыс. долл. США, а также товары из приоритетной группы.

Особенности практик применения взаиморасчетов

В большинстве случаев для реализации импортных операций импортеру необходимо выпустить аккредитив и депонировать 100% от суммы сделки в свободно конвертируемой валюте в коммерческом банке, совершающем выпуск аккредитива¹. Для открытия аккредитива импортеру необходимо предоставить не менее половины от суммы депозита. Другим не менее распространенным методом оплаты являются авансы, которые начинают набирать все большую популярность.

СВЕ активно продвигает цифровизацию финансовых услуг, включая внедрение «финтех-решений» и технологий регулятивного контроля. Закон № 194 от 2020 г. и Закон № 5 от 2022 г. способствуют развитию безналичных расчетов, что повышает финансовую инклюзивность и прозрачность операций.

Ввиду не самой стабильной финансовой системы Египта на практике не всегда можно сделать однозначный вывод о кредитоспособности многих египетских коммерческих банков. По этой причине в торговых отношениях часто возникает требование дополнительно подтвердить аккредитивы частных египетских банков со стороны крупных и авторитетных египетских (или зарубежных) банков, которые устанавливают банку-эмитенту аккредитива лимит кредитного риска по документарным операциям.

¹ Данное правило не распространяется на операции, связанные с импортом товаров на сумму менее 5 тыс. долл. США, лекарств, фармацевтического сырья и детского питания. Кроме того, с марта 2022 г. послабления распространяются на импорт товаров для собственного использования на сумму до 25 тыс. долл. США, закупка которых производится не чаще, чем раз в шесть месяцев. Для данных товарных категорий возможна работа по прямой предоплате/постоплате.

Возможные банки для осуществления валютных операций

По данным СВЕ, банковская система Египта состоит примерно из 40 банков, относящихся к коммерческому, некоммерческому государственному и частному секторам. Во всех отделениях банков клиентам доступны банкоматы. На практике подавляющее большинство финансовых учреждений функционирует как коммерческие банки, хотя есть несколько специализированных банков (например, занимающихся операциями в сельском хозяйстве и недвижимости). Национальный банк Египта, Bank Misr и Banque Du Caire являются крупными банками государственного сектора, которые контролируют 40% банковского сектора. Все банки в Египте находятся под надзором Центрального банка; однако Арабский международный банк, Социальный банк Наср и Национальный инвестиционный банк являются исключениями в связи с особыми положениями закона и международных договоров.

Citibank, ранее единственный американский банк с полным спектром услуг, работавший на египетском рынке, продал свои потребительские и розничные операции CIB bank, хотя и сохраняет свои коммерческие и инвестиционные банковские операции в Египте.

Табл. 12. Перечень возможных банков для осуществления валютных операций

Банк	Описание	Наличие филиала в РФ	Активы, млрд долл. США, 2024 г.	Место в Египте по активам	Рейтинговые агентства		
					S&P	Moody's	Fitch
National Bank of Egypt (NBE)	Страна: Египет Год основания: 1898 г. Специализация: специализируется на розничных банковских услугах, управлении активами, инвестиционных услугах Сайт: www.nbe.com.eg	—	170	1	B-	Caal	B+
Banque Misr	Страна: Египет Год основания: 1975 г. Специализация: специализируется на розничных и инвестиционных банковских Сайт: www.cibeg.com	—	120	2	—	Caal	B+

Продолжение табл. 12.

Банк	Описание	Наличие филиала в РФ	Активы, млрд долл. США, 2024 г.	Место в Египте по активам	Рейтинговые агентства		
					S&P	Moody's	Fitch
Commercial International Bank (CIB)	Страна: Египет Год основания: 1975 г. Специализация: специализируется на розничных и инвестиционных банковских Сайт: www.cibeg.com	—	26	3	—	Caa1	B+
Banque Du Caire S.A.E.	Страна: Египет Год основания: 1950 г. Специализация: на розничном и корпоративном кредитовании Сайт: www.bdc.com.eg	—	15	6	—	Caa1	—
Bank of Alexandria	Страна: Египет Год основания: 1957 г. Специализация: корпоративное кредитование и банковские услуги Сайт: www.alexbank.com	—	10	7	—	B3	—

Примечание. Данные приведены по состоянию на 2024 г.

По состоянию на 2024 г., российские банки активно расширяют свое присутствие в Египте. Одним из ключевых игроков является ВТБ, который открыл представительство в Каире и участвует в крупных экономических проектах. Также в Египте работает Российский экспортный центр (РЭЦ), поддерживающий российские компании в торговле и инвестициях, особенно в рамках инициативы БРИКС. Кроме того, ведутся переговоры о внедрении карт российской платежной системы «Мир» в египетскую банковскую систему. Сотрудничество планируется наладить до конца 2024 г., что облегчит финансовые операции для российских туристов и компаний в Египте.

Риски при взаиморасчетах с Египтом

Валютные и экономические риски

При взаиморасчетах с контрагентами из Египта компании могут столкнуться с рядом рисков, которые важно учитывать для минимизации возможных убытков и осложнений. Ключевым риском является валютный. Волатильность курса

египетского фунта по отношению к другим валютам может существенно влиять на стоимость контрактов и доходы компаний.

Более того, Египетская экономика подвержена влиянию политической нестабильности, что может отражаться на изменениях законодательства, включая валютный контроль и налогообложение. Риски также связаны с инфляцией и уровнем государственного долга.

Риски мошенничества

Кроме прочего присутствует существенная вероятность того, что египетский партнер не выполнит свои обязательства из-за финансовых проблем, низкой ликвидности или правовых ограничений.

Регуляторные и правовые риски

Законодательство Египта может быть сложным для иностранных компаний, особенно в вопросах налогообложения и валютного контроля. Существуют ограничения на перевод средств и возможны задержки с регистрацией контрактов и платежей.

5.3. Формы присутствия на рынке

Формы ведения бизнеса

Учреждение египетских предприятий и хозяйственная деятельность регулируются:

- Законом №159 «О корпорациях» от 1981 г.;
- Законом №8 «Об инвестициях» от 1997 г.;
- Законом №120 «О коммерческих агентствах» от 1981 г.

Нормативные правовые документы Египта расположены [на интернет-портале](#).

Иностранный инвестор вправе учредить в Египте предприятия следующих организационно-правовых форм:

- общество с ограниченной ответственностью (Limited Liability Company, LLC);
- акционерное общество (Joint Stock Company, JSC);
- компания с одним участником (One Person Company);

- индивидуальный предприниматель (Sole Trader);
- филиал иностранной компании (Branch of a Foreign Company).

Общество с ограниченной ответственностью

Учреждается минимум двумя физическими и/или юридическими лицами. Минимальный уставный капитал — 200 египетских фунтов. Ответственность участников ограничивается суммами внесенных ими вкладов.

Акционерное общество

Акционерное общество может быть как открытой, так и закрытой компанией. Минимальный капитал открытой компании — 500 тыс. египетских фунтов, закрытой компании — 250 тыс. египетских фунтов. При учреждении как открытой, так и закрытой компании должно быть оплачено 10% капитала. Открытая компания вправе предлагать свои акции в открытой подписке и торговать ими на бирже. У закрытой компании таких прав нет.

Минимальное число учредителей акционерного общества — 3 (максимум не установлен). Иностранцы могут владеть 100% акций в компании. Управлением занимается совет директоров в составе не менее трех человек, каждый из которых обязан владеть пакетом акций на сумму не менее 5 тыс. египетских фунтов. В компании должны быть один менеджер и один секретарь. Ответственность акционеров компании ограничена в пределах сумм внесенных ими вкладов.

Компания с одним участником

Компания создается одним физическим лицом, ответственность которого ограничена в пределах суммы внесенного им вклада. Минимальный уставный капитал — 50 тыс. египетских фунтов при регистрации компании без вида на жительство для учредителя. При наличии у учредителя разрешения на работу и/или вида на жительство минимальный капитал — 550 тыс. египетских фунтов.

Физическое лицо может быть зарегистрировано в качестве индивидуального предпринимателя на территории Египта, при этом законодательство не предусматривает внесения уставного капитала. Ответственность предпринимателя не ограничена, он отвечает по долгам всем принадлежащим ему имуществом, за исключением имущества, на которое не может быть обращено взыскание.

Регистрация компании

Требования и необходимые документы для открытия компании с одним участником:

- копия паспорта учредителя;
- выписка из банка Египта, подтверждающая, что 100% капитала компании внесено до ее регистрации;
- копия договора аренды помещения для компании в Египте (договор должен быть зарегистрирован и нотариально заверен);
- наименование компании должно пройти проверку на уникальность;
- зарегистрированная компания обязана нанять юридического консультанта и аудитора.

Требования и необходимые документы для открытия общества с ограниченной ответственностью и акционерного общества:

- копия паспорта учредителя;
- копия договора аренды помещения;
- наименование компании должно пройти проверку на уникальность в органах Египта, а также получить разрешение от коммерческого регистратора ([подразделение Министерства торговли и промышленности Египта](#));
- зарегистрированная компания обязана нанять юридического консультанта и аудитора.

Если соучредителями являются юридические лица, то необходимо предоставить следующие документы:

- копию паспорта учредителя;
- оригинал выписки из коммерческого реестра;
- уставный договор, подтверждающий согласие на учреждение юридического лица по результатам заседания совета директоров;
- устав.

Все документы должны быть переведены на арабский язык и заверены в консульском отделе Посольства Арабской Республики Египет в Российской Федерации.

Государственную регистрацию юридических лиц и индивидуальных предпринимателей осуществляет Генеральная организация по свободным зонам и инвестициям (General Authority of Investment and Free Zones, GAFI).

На базе GAFI создана система предоставления государственных и муниципальных услуг в режиме одного окна. Любой предприниматель или инвестор через GAFI может получить необходимые местные разрешения и лицензии от более чем 47 министерств и государственных организаций для ведения предпринимательской деятельности на территории Египта.

Основные функции системы одного окна в Египте:

- оказание содействия в получении лицензий на ведение бизнеса;
- техническая и информационная поддержка;
- создание прозрачной системы налогов и сборов;
- повышение качества государственных услуг.

Услуги, оказываемые в режиме одного окна:

- создание компаний;
- правовая поддержка (сделки по слиянию и поглощению, закрытие компаний, процедура банкротства и т. д.);
- техническая поддержка (регистрация в реестрах импортеров и экспортеров местной таможенной службы, покупка и продажа земельных участков);
- государственные услуги (получение рабочих виз, открытие/закрытие филиалов, представительств иностранных компаний и др.);
- услуги по предоставлению налоговых каникул для инвесторов.

Средний срок регистрации компании составляет 20 дней. Стоимость услуг юридического консультанта и аудитора — 2,5 тыс. долл. США в год. Сумма государственных пошлин за резервирование наименования компании в GAFI, регистрацию в Министерстве торговли и промышленности и получение номера социального страхования, а также стоимость нотариального заверения документов компании в среднем составляют 300 долл. США.

Формы присутствия иностранной компании

Иностранные компании могут осуществлять свою деятельность без учреждения новой компании в Египте, зарегистрировав обособленное подразделение: представительство или филиал.

Для регистрации филиала и представительства иностранной компании в Египте потребуются разрешения Министерства снабжения и внутренней торговли и GAFI.

Представительство иностранной компании

Представительство не имеет права осуществлять коммерческую деятельность, оно представляет интересы открывшего его юридического лица и осуществляет их защиту. Для регистрации представительства в Египте необходимо выполнить следующие этапы.

- 1) Пройти проверку органов безопасности (30–45 рабочих дней) для получения разрешения на открытие представительства в Египте.
- 2) Провести собрание акционеров (участников) головной компании, где должно быть принято решение об открытии представительства в Египте и назначен руководитель представительства. Решение акционеров (участников) оформляется протоколом, который должен содержать:
 - наименование компании, открывшей представительство;
 - цель деятельности представительства;
 - адрес постоянного местонахождения в Египте;
 - имя и национальность руководителя представительства;
 - подтверждение о том, что компания ранее не открывала представительство в Египте.
- 3) Открыть корпоративный банковский счет, для чего потребуется предоставить:
 - заверенную копию штампа головной компании;
 - копию паспорта назначенного директора представительства в Египте;
 - копию устава головной компании;
 - копию коммерческой регистрации компании, учредившей представительство на территории Египта;
 - договор аренды помещения в Египте.
- 4) Перечислить на открытый банковский счет от компании-учредителя — 5 тыс. египетских фунтов.

Стоимость регистрации представительства включает:

- государственная пошлина при регистрации представительства — 2 тыс. египетских фунтов;
- заключение договора с юридическим консультантом, стоимость услуг юриста — 1 500 долл. США.

Регистрация представительства осуществляется в течение 14 рабочих дней.

Филиал иностранной компании

Филиал осуществляет все функции открывшей его компании или их часть, вправе вести коммерческую, финансовую и производственную деятельность. В филиале может работать только один иностранный менеджер, но в этом случае у него должен быть помощник — гражданин Египта.

Для регистрации филиала потребуется следующий комплект документов:

- 1) Решение акционеров (участников) головной компании.
- 2) Надлежащим образом заверенная доверенность, предоставляющая право действовать от лица компании, учреждающей филиал.
- 3) Копия свидетельства о регистрации головной компании и его приложений.
- 4) Копия коммерческой регистрации компании, учреждающей филиал.
- 5) Выписка из банка, подтверждающая, что компания, учреждающая филиал, перечислила сумму, эквивалентную 5 тыс. египетских фунтов, в иностранной валюте на счет ее филиала в Египте (данная сумма возвращается после выдачи документа о регистрации филиала).
- 6) Копия договора аренды помещения для филиала в Египте.
- 7) Копия подписанного с египетским контрагентом договора на арабском языке на исполнение конкретного проекта в Египте, под который открывается филиал.

Зарегистрированный филиал компании должен нанять юридического консультанта и аудитора. Филиал обязан вести бухгалтерский учет и ежегодно подавать налоговые декларации, заверенные местным аудитором.

Стоимость регистрации филиала складывается из следующего:

- услуги юриста — 2 тыс. долл. США;
- государственная пошлина — 5 тыс. египетских фунтов.

Регистрация осуществляется в течение десяти рабочих дней.

5.4. Защита интеллектуальной собственности

Вопросы защиты интеллектуальной собственности в Египте регулирует Закон № 82 от 2002 г. «О защите прав интеллектуальной собственности», который предоставляет режим охраны товарным знакам, промышленным образцам, патентам, интегральным схемам и прочим объектам интеллектуальной собственности. При этом правовая охрана распространяется не только на зарегистрированные, но и на незарегистрированные товарные знаки. Компетентным органом по регистрации товарных знаков является Регистрационная палата при Министерстве торговли и промышленности.

Регистрация прав интеллектуальной собственности

Для защиты товарных знаков российские экспортеры могут их регистрировать в Египте. При **регистрации** товарного знака в стране действует следующий принцип: правообладателем становится тот, кто первым подал заявку. Поэтому рекомендуется предварительно провести самостоятельный поиск наличия зарегистрированных аналогов.

Кроме того, при подаче заявки российскому экспортеру необходимо привлечь местного агента, для чего следует оформить доверенность и заверить ее в консульстве Египта в стране экспортера.

Для регистрации товарного знака потребуются следующие документы:

- заявление с приложением черно-белого изображения торговой марки;
- 4 копии торговой марки в черно-белом цвете;
- один экземпляр выписки из торгового реестра (если заявителем является компания);

- копия национального удостоверения личности или паспорта (если заявителем является физическое лицо);
- копия доверенности на адвоката, который будет осуществлять регистрацию.

Допускается подача одной заявки от имени нескольких заявителей (совместные заявки). После принятия заявки и уплаты государственной пошлины в официальном бюллетене публикуется объявление об одобрении заявки на товарный знак. От подачи заявки до регистрации проходит от 18 до 24 месяцев. Правовая охрана товарных знаков действует 10 лет с даты подачи заявки.

Правовая охрана объектов интеллектуальной собственности

Общие стандарты защиты объектов интеллектуальной собственности в Египте основаны на следующих международных соглашениях:

- Парижской конвенции об охране промышленной собственности (с оговорками);
- Договоре о законах по товарным знакам;
- Сингапурском договоре о законах по товарным знакам.

Египет является участником ТРИПС и Ниццкого соглашения о Международной классификации товаров и услуг для регистрации знаков. Страна также присоединилась к Мадридскому соглашению, в рамках которого регистрация товарного знака позволяет правообладателю обеспечить правовую охрану в нескольких странах Мадридского союза путем подачи одной заявки непосредственно в патентное ведомство в своей стране.

На сайте по международной практике в области товарных знаков World Trademark Review можно ознакомиться с более подробной информацией о режиме правовой охраны товарного знака (торговой марки) в Египте.

Продвижение продукции

6

Содержание



6.1.

Ключевые факторы успеха на рынке

6.2.

Отраслевые выставки и ярмарки

6.1. Ключевые факторы успеха на рынке

Спрос на комбикорма и ценовая политика

Развитие птицеводческого сектора формирует дополнительный спрос на различные сорта кормов и кормовых добавок. Для большинства производителей кормов цена является ключевым фактором, поскольку компании в большинстве своем нацелены на снижение затрат. Российские экспортеры имеют хорошие возможности для продвижения своей продукции на рынке Египта на фоне дефицита семян подсолнечника и побочных продуктов, к которым относится шрот и жмых, а также благодаря конкурентным ценам.

Потенциальные партнеры

Производители комбикормов для сельскохозяйственных животных и домашней птицы — главная целевая группа для российских производителей подсолнечного шрота. В связи с дефицитом семян подсолнечника и относительно низкими ввозными пошлинами основные производители комбикормов могут перейти на прямой импорт подсолнечного шрота.

При этом ведущие египетские производители, как правило, входят в международные корпорации, которые поддерживают долгосрочные отношения с зарубежными поставщиками или уже работают на рынках стран-конкурентов, в частности, Украины.

Надежность и качество поставок

Современные птицеводческие комплексы крайне чувствительны к качеству кормов и своевременности поставок. Надежность и качество поставок — ключевые факторы для налаживания сотрудничества с египетскими импортерами семян подсолнечника, шрота и жмыха. Закрепить позиции на рынке поможет сотрудничество с местным торговым представителем и продвижение продукции на ключевых выставках, проводимых в стране.

6.2. Отраслевые выставки и ярмарки

Название выставки	Место проведения	Даты проведения
Fi Africa Ведущая международная выставка технологий производства пищевых продуктов и упаковки www.figlobal.com/africa/en/home.html	Каир Egypt International Exhibition Centre	02–04.06.2025
SAHARA Международная выставка АПК сектора и продуктов питания www.saharaexpo.com	Каир Egypt International Exhibition Centre	14-16.09.2025
Food Africa Международная торговая выставка пищевой индустрии https://foodafrica-expo.com/	Каир Egypt International Exhibition Centre	декабрь 2025



Особые экономические зоны





Египет уже много лет использует свободные экономические зоны для целей развития национальной экономики. Первая такая зона была создана в 1974 г. в районе портового города Порт-Саид. Сейчас в Египте имеется семь видов экономических зон: государственные и частные зоны свободной торговли (ЗСТ), инвестиционные зоны, технологические зоны, особые экономические зоны (ОЭЗ), квалифицированные промышленные зоны, промышленные зоны. Большинство из них регулируются отдельными законами и управляются компетентными ведомствами. Основным регулятором по свободным зонам является Главное управление по инвестициям и свободным зонам. Свободные зоны предоставляют различные стимулы для привлечения инвестиций и удовлетворения потребностей инвесторов.

Свободные экономические зоны отличаются размером и специализацией. Крупнейшими являются ОЭЗ Золотого треугольника и ОЭЗ Суэцкого канала, в пределах которой находятся порты.

Экономические зоны расположены в разных частях страны. Так, государственные ЗСТ, инвестиционные зоны и квалифицированные промышленные зоны сосредоточены в наиболее развитых регионах (Каир, Александрия, Суэцкий канал). Промышленные зоны присутствуют почти во всех 27 мухафазах (провинциях), включая южные и пустынные районы с низким уровнем инвестиций.

Зоны свободной торговли

Государственные свободные зоны включают следующие:

- Alexandria Public Free Zone (Амрия) — специализируется на текстильном производстве, машиноборке, складировании и операциях в порту Александрия;
- Damietta Public Free Zone (порт Думьят) — специализируется на внешнеторговых операциях, в основном поставках зерна;
- Ismailia Public Free Zone (Исмаилия) — ориентирована на производство химикатов и нефтепродуктов;
- Nasr City Public Free Zone (Каир) — ориентирована на экспедиторские и страховые операции;
- Media Production City Free Zone — киностудия в пустыне 30 км западнее Каира;
- Port Said Free Zone (порт Саид) — ориентирована на сервисное обслуживание судов;
- Shebin EL-Koom Public Free Zone (Менуфия) — специализируется на экспортном производстве пряжи и текстиля.

- Suez Public Free Zone (Суэцкий канал) — занимает территорию причалов Тофик, зернового терминала Адабия и бункерного нефтетерминала Атака;
- Public Free Zone of Keft (Кена) — ориентирована на производство с ельхозпродукции и лекарственных препаратов.

Частные ЗСТ создаются под конкретные проекты в разных частях страны.

Инвестиционные зоны

- CBC Egypt for Industrial Development (Гиза) — промышленное производство;
- Международный промышленный парк Polaris (Гиза) — текстиль;
- Промышленная группа Industrial Development Group (Гиза) — автопром;
- Промышленные парки Pyramids (Шаркия) — инжиниринг;
- Промышленный парк Al Tajamouat (Шаркия) — текстиль;
- Инвестиционная зона El Saf Investment Zone (Гиза) — малые и средние предприятия по производству стройматериалов;
- Город научных исследований и прикладных технологий SRTA-City (Александрия) — нанотехнологии и биотехнологии;
- Каирский университет (Гиза) — высшее образование и научные исследования;
- Университет Айн-Шамс (Кальюбия) — высшее образование и научные исследования;
- Файюмский университет (Файюм) — высшее образование и научные исследования.

Инвестиционные зоны ориентированы на развитие отдельных кластеров. Они привлекают довольно крупные компании из профильных отраслей.

Действующие зоны свободной торговли предлагают своим резидентам различные преференции в плане налогообложения, таможенных процедур и финансовых операций.

Преференции

В число преференций входят следующие:

- освобождение от уплаты налогов и таможенных пошлин;
- отсутствие правил в отношении экспортно-импортных операций;
- освобождение от уплаты ввозной пошлины и налога с продаж.

Для иностранных инвесторов наиболее привлекательна ОЭЗ Суэцкий канал, которая с 2015 г. специализируется на сельскохозяйственном и промышленном производстве, услугах инфраструктуры, развитии транспортных связей. Компании-резиденты могут беспошлинно ввозить производственное оборудование, сырье и промежуточную продукцию, а также освобождаются от уплаты косвенных налогов и налога с продаж.

ОЭЗ Суэцкий канал разделена на три части — Восточный порт, Исмаилия и Айн-Сохна — и сосредоточена на развитии отраслевых кластеров (сборка автомобилей, химикаты и нефтепродукты, строительство и строительные материалы, текстиль и готовая одежда, агробизнес и пищевая промышленность, бытовая техника и электроника, логистика и складирование, фармацевтика).

Льготы ОЭЗ Суэцкий канал

ОЭЗ Суэцкий канал предлагает следующие льготы:

- освобождение на 5 лет от гербового сбора и нотариальных платежей при оформлении уставных документов, кредитных договоров, сделок с недвижимостью;
- единую фиксированную ставку ввозной пошлины (2%) на машины и оборудование для производства;
- ввоз продукции для проектов без уплаты таможенной пошлины (в случае последующей продажи на местном рынке пошлина уплачивается в отношении всех компонентов иностранного производства);
- упрощенный порядок оформления виз, поддержку при регистрации и получении лицензий.

В Восточной Исмаилии особое внимание уделяется развитию агробизнеса. В частности, в соответствии с Законом «Об инвестициях» № 72 от 2017 г. правительство Египта предоставляет скидку списания в размере 30% от оставшейся балансовой стоимости машин и оборудования для АПК и пищевой промышленности.

The background of the entire page is a dense, close-up photograph of wood pellets. The pellets are light brown, cylindrical, and appear to be made of compressed wood chips. They are scattered across the frame, creating a textured, organic pattern.

Особенности ведения бизнеса

8



Большая часть населения Египта — мусульмане, и национально-культурные особенности страны сформировались под влиянием ислама. Египтяне сохраняют веру в предопределенность событий, придерживаются семейных ценностей и почитают традиции. Важные личные достоинства, такие как честь, гордость, верность, скромность, образованность определяют деловые обычаи страны.

В обществе строго соблюдается иерархия. Решение принимает тот, кто занимает самое высокое положение. Для ведения переговоров с египтянами рекомендуется подключать опытных людей старшего возраста. Коллективные решения принимаются на основе консенсуса и взаимоуважения.

Первые встречи обычно проходят в официальной обстановке. При этом во время деловых приемов создается благоприятная атмосфера для светского общения. Поэтому строгого разграничения между деловыми и дружескими отношениями нет.

Планирование встречи

Переговоры с египетскими компаниями проводятся при участии представителя-посредника. Начинать деловое общение оптимально с переписки. С потенциальным партнером лучше связаться напрямую, а не через секретаря, который может отклонить вашу просьбу.

Деловые встречи назначают минимум за неделю. Их длительность обычно не ограничивается. Но надо учитывать, что пятница считается выходным днем, а во время Рамадана снижается деловая активность.



Этикет приветствия

Приветствие происходит путем обмена рукопожатием и вежливыми фразами. Собеседнику будет приятно приветствие на арабском языке (salaam aleikum — мир вам). Обращаясь к деловым партнерам, используется либо форма обращения на английском языке (Mr. или Miss/Mrs.), либо ученая степень или звание с полным именем.

Стиль одежды

Дресс-код в Египте консервативен. Мужчины носят костюмы и галстуки, хотя некоторые египтяне предпочитают традиционную одежду или военную форму. Женщины носят юбки ниже колена или длинные платья с рукавом три четверти.

Подарки

Подаркам придают большое значение. В деловой среде их не расценивают как проявление коррупции. Если вас пригласили на ужин, уместно принести корзину с фруктами, выпечку или шоколад. Красиво упакованные подарки вручают и принимают обеими руками или только правой рукой — ни в коем случае не левой. Сразу открывать подарки не принято.

Визитные карточки

Визитными карточками обмениваются в начале встречи, при новом деловом знакомстве. Визитки принято передавать обеими руками. На карточке указывают полное имя, название компании, должность и все контактные данные на английском или арабском языке.

Деловое общение

Встречи начинаются с представления и короткого светского разговора. Темы политики лучше стараться не поднимать, поскольку могут возникнуть споры. Уместен нейтральный юмор. Торговля составляет неотъемлемую часть египетской культуры, поэтому не следует соглашаться на предложение без торга, что считается признаком слабости. К предмету переговоров принято подходить постепенно.

Во время переговоров большое значение придают манерам. Например, нельзя сутулиться, сидеть нога на ногу или таким образом, чтобы была видна подошва обуви — это будет воспринято как неуважение. Египтяне склонны уходить от конкретного ответа. Например, вместо отказа вам широко улыбнутся и скажут «если Аллаху будет угодно» (in sha Allah) или «завтра» (bokra). Собеседники могут вас прерывать или отвлекаться на телефонные звонки. При этом важно быть терпеливым. Большинство бизнесменов говорят по-английски и/или по-французски.

Деловые ужины — важная часть переговоров. Рекомендуется проявлять интерес к местной культуре и быть гибким в разговоре. Отказ от напитков оскорбителен. Еду берут только правой рукой. Согласие принять вторую порцию считается комплиментом. В конце трапезы лучше оставить немного еды на тарелке. Такой жест показывает, что кормили настолько сытно, что вы не смогли съесть все.

При планировании деловых визитов и встреч в Египте рекомендуется учитывать праздничные нерабочие дни.

Табл. 13. Государственные праздники Египта в 2025 г.

Праздник	Дата
Рождество	7 января
День полиции	25 января
Ид Эль Фитр	31 марта – 02 апреля
Пасха	16 апреля
Фестиваль весны	21 апреля
День освобождения Синай	25 апреля
День труда	1 мая
День Арафата	6 июня
Курбан-байрам	7-9 июня
Мухаррам	27 июля
День Революции 1952 г.	23 июля
День рождения Пророка Мухаммеда	6 сентября
День армии	6 октября

Преимущества и риски осуществления поставок

9

Содержание



9.1.

Преимущества

9.2.

Риски

9.1. Преимущества

Положительная динамика развития российско-египетских отношений

Египет остается одним из ведущих политических и экономических партнеров России в Африке и на Ближнем Востоке. В 2021 г. между странами вступило в силу соглашение о стратегическом партнерстве. Динамично развивается сотрудничество в энергетике, транспортном, информационно-коммуникационном и военно-техническом секторах. Страны имеют положительную динамику развития партнерства в АПК: Россия входит в число ведущих поставщиков продовольствия в Египет.

Развитие птицеводства в Египте

Инвестиции в птицеводство и строительство новых птицефабрик будут стимулировать увеличение спроса на комбикорма, являющиеся ключевым сектором использования подсолнечного шрота. Несмотря на то, что его роль в производстве кормов невелика (ключевой ингредиент — соевый шрот), дальнейшее развитие животноводства будет способствовать росту объемов потребления отходов производства подсолнечного масла. Согласно прогнозам, спрос на комбикорма будет ежегодно увеличиваться на 2–3% по мере консолидации и вертикальной интеграции крупных производств.

Низкие импортные пошлины

В соответствии с правилами ВТО, шрот из России (код ТН ВЭД 230630) облагается импортной пошлиной в 2%. Отсутствие тарифных преференций у стран-конкурентов, а также низкие цены на подсолнечный шрот из России способствуют высокой конкурентоспособности российской продукции на рынке Египта.

Перспективы либерализации торговли

С 2017 г. Евразийская экономическая комиссия вступила в переговоры о заключении соглашения о зоне свободной торговли с Египтом. На данный момент достигнуты договоренности в области упрощения процедур торговли, таможенного контроля и пр. Важной частью переговоров также стали особенности промышленной кооперации в экономической зоне Суэцкого канала.

9.2. Риски

Конкуренция со стороны других производителей и товаров-субститутов

Российским экспортерам на египетском рынке необходимо быть готовыми к конкуренции с продукцией украинских поставщиков, а также с основным субститутом подсолнечного шрота — соевым.

Местный и иностранный бизнес активно инвестирует в локализацию переработки сои в Египте, способствуя увеличению объемов производства более дешевого соевого шрота. Дополнительной проблемой является сезонность спроса на подсолнечный шрот в связи с производственным циклом птицеводства в Египте.

Административные барьеры

Выход на египетский рынок может быть затруднен ввиду ряда нетарифных барьеров. В частности, Египет использует сложную и непрозрачную систему контроля импорта продовольственных товаров. Большое количество документов, необходимых для прохождения таможенного контроля, и длительность их оформления способны создать неожиданные барьеры для входа на рынок страны.

Логистические риски

Бесперебойным поставкам подсолнечного шрота в Египет препятствуют нарушение логистических цепочек, проблемы с расчетами. Помимо этого, российские поставщики сталкиваются со сложностями, связанными с организацией фрахта, оплатой, страховкой и осложнением деятельности с иностранными контрагентами.

Неблагоприятная рыночная конъюнктура

Стагнация доходов населения в Египте тормозит увеличение объемов потребления мяса, что, в свою очередь, не способствует росту спроса на комбикорма. В связи с этим емкость рынка подсолнечного шрота в стране ограничена. Ситуацию усложняет жесткая конкуренция со стороны соевого шрота, который за счет более низких цен позволяет сократить себестоимость производства мяса. В условиях продовольственной инфляции ценовая конкуренция будет определять перспективы развития комбикормовой промышленности.

Карта действий экспортера

10



Этап I — Подготовка к экспорту

- 1) Оцените готовность вашей компании к экспортной деятельности.
- 2) Определите конкурентные преимущества вашей продукции и компании (в том числе насколько цена вашей продукции конкурентна по сравнению с мировыми ценами).
- 3) Составьте список приоритетных целевых рынков.
- 4) Оцените соответствие вашей продукции требованиям целевого рынка.
- 5) Изучите ваш целевой рынок/рынки.
- 6) Проанализируйте варианты транспортировки продукции, логистики и дистрибуции.
- 7) Определите стратегию выхода на рынок.
- 8) Определите и выберите местных партнеров на целевом рынке.
- 9) Проведите повторную оценку своих возможностей и способности обслуживать рынок.
- 10) Подготовьте план экспорта продукции и выделите средства на его реализацию.

Этап II — Действия на территории России, которые необходимо предпринять для экспорта продукции в Египет

- 1) Получение санитарного сертификата для подсолнечного масла у уполномоченного органа Федеральной службы по ветеринарному и фитосанитарному надзору (Россельхознадзора).
- 2) Оформление прочих документов на соответствие требованиям стандартов Египта.
- 3) Таможенное оформление экспорта.

По итогам этапа II осуществляется вывоз продукции с территории России.

Контактная информация

11

Содержание



11.1.

Потенциальные партнеры

11.2.

Профильные организации

11.1. Потенциальные партнеры

Импортер

Дистрибьютор

ADM Medsofts



Адрес: New Cairo
Тел.: +20 1018111195
E-mail: cairoallusers@adm.com
Сайт: www.adm.com

Импортер

Производитель

Al Assema Group



Адрес: kilo 25, Ismailia-Cairo Desert Way, Aboor City
Тел.: +20 226575088
E-mail: info@alassemagroup.com
Сайт: <https://alassemagroup.com>

Импортер

Производитель

Дистрибьютор

Bunge



Адрес: 218 Maadl EL Sarayat, El Gharbia, Cairo
E-mail: bemea.contact@bunge.com
Сайт: www.bunge.com

Импортер

Производитель

Дистрибьютор

Cairo 3A



Адрес: First New Cairo
Тел.: +20 225657382
E-mail: info@cairo3a.org
Сайт: www.cairothreea.com

Импортер

Производитель

Дистрибьютор

Dakahlia Poultry



Адрес: 15 Ramo St, EL Nasr Road, Nasr City, Cairo

Тел.: +20 254230202

E-mail: info@dakahlia.com

Сайт: www.dakahlia.com

Производитель

Namaa Feed Manufacturing



Адрес: Quesna, Second industrial

Тел.: +20 482590763

Сайт: <https://namaafeed.com>

Производитель

Arma Group



Адрес: 52, El-Thawra St., Heliopolis, Cairo

Тел.: +20 224184040

E-mail: arma@armacorporate.com

Сайт: www.arma.com.eg

Производитель

IFFCO Group



Адрес: 28, Street No 261, New Maadi, Cairo

Тел.: +20 225867700

Сайт: <https://iffco.com>

11.2. Профильные организации

Организация	Контактная информация
Управление по свободным зонам и инвестициям	Адрес: No. 3, Salah Salem St. Nasr City, Cairo Тел.: +20 216035 E-mail: investinegypt@gafi.gov.eg Сайт: www.investinegypt.gov.eg
Министерство иностранных дел	Адрес: Bulaq, Cairo Governorate Тел.: +20 225796334 Сайт: https://mfa.gov.eg
Министерство сельского хозяйства и мелиорации земель	Адрес: 1 Nadi elSaid St., Dokki, Giza Тел.: +20 237608575 Сайт: www.agr-egypt.gov.eg
Министерство снабжения и внутренней торговли	Адрес: 99 Al Kasr Al Aini, Al Inshaa WA Al Munirah, Qasr El Nil, Cairo Governorate Тел.: +20 227944338 Сайт: www.msit.gov.eg
Министерство торговли и промышленности	Адрес: Qasr Ad Dobarah, Qasr El Nil, Cairo Governorate Тел.: +20 227921176 Сайт: www.mti.gov.eg
Министерство финансов	Адрес: Nasr city. Extension of Ramsis Street, Abbassiya, Cairo Тел.: +20 223428010 Сайт: www.mof.gov.eg
Центральное агентство по мобилизации общественности и статистике	Адрес: 3 Salah Salem St., Nasr City, Cairo Тел.: +20 224023031 Сайт: www.capmas.gov.eg



**Государственная
поддержка экспорта
продукции АПК**

12



Программа льготного кредитования

В рамках данной меры поддержки сельхозтоваропроизводители могут получить краткосрочные и инвестиционные кредиты по ставке не более 10%.

Компетентные органы: Минсельхоз России, РОУ АПК

Регулирование: [постановление Правительства Российской Федерации от 26.04.2019 г. № 512](#)

Программа строительства мелиоративных сооружений

Компенсация осуществленных расходов на увеличение введенных в эксплуатацию мелиорируемых земель сельскохозяйственного назначения и вовлеченных в оборот сельскохозяйственных угодий в рамках регионального проекта в размере до 50%.

Компетентные органы: Минсельхоз России, РОУ АПК

Регулирование: [постановление Правительства Российской Федерации от 14.05.2021 г. № 731 \(приложение № 8\)](#)

Программа компенсации затрат на транспортировку продукции АПК

Программа позволяет возместить 25% затрат на транспортировку для всех направлений, а также 50% при осуществлении отгрузок в ряд стран африканского континента, Ближнего Востока и Юго-Восточной Азии. Получить компенсацию можно при условии перевозки продукции АПК, которая включена в перечень, утвержденный Правительством.

Компетентные органы: Минсельхоз России, АО «РЭЦ»

Регулирование: постановление Правительства Российской Федерации от 15.09.2017 г. № 1104

Компенсация затрат на сертификацию продукции АПК на внешних рынках

Компенсация части затрат на сертификацию продукции АПК на внешних рынках в размере 50% или 90% объема затрат на сертификацию, фактически понесенных производителями в течение 12 месяцев. Получить компенсацию можно при условии сертификации продукции АПК, которая включена в утвержденный Минсельхозом России перечень.

Компетентные органы: Минсельхоз России, АО «РЭЦ»

Регулирование: постановление Правительства Российской Федерации от 25.12.2019 г. № 1816

Программа продвижения продукции АПК на внешние рынки

Размещение на бесплатной основе в дегустационно-демонстрационных павильонах АО «РЭЦ» российской продукции АПК в зарубежных странах в целях создания эффективной коммуникации с потенциальными потребителями продукции за рубежом.

Компетентные органы: АО «РЭЦ», Минсельхоз России

Регулирование: постановление Правительства Российской Федерации от 26.02.2021 г. № 255

Программа компенсации части затрат на участие в зарубежных выставочно-ярмарочных мероприятиях

Возмещение российским экспортерам затрат на аренду выставочной площади и регистрационного сбора, связанных с участием в международных выставочно-ярмарочных мероприятиях, проводимых за пределами Российской Федерации. Субъектам малого и среднего предпринимательства возмещается до 700 тыс. руб. в год за участие не более чем в 5 мероприятиях, крупному бизнесу возмещается до 2 млн руб. в год за участие не более чем в 5 мероприятиях.

Компетентные органы: Минпромторг России, АО «РЭЦ»

Регулирование: постановление Правительства Российской Федерации от 28.12.2020 г. № 2316

Программа софинансирования части затрат на участие в международных конгрессно-выставочных мероприятиях и деловых миссиях

Софинансирование затрат по застройке и сопровождению выставочных стендов российских компаний в рамках национальной коллективной экспозиции, а также по организации доставки выставочных образцов экспортеров, в том числе затраты на их таможенное оформление и страхование. Для субъектов малого и среднего предпринимательства размер софинансирования составляет до 80%, для крупного бизнеса — до 50%.

Компетентные органы: Минсельхоз России, АО «РЭЦ»

Регулирование: постановление Правительства Российской Федерации от 28.03.2019 г. № 342

Приложение №1.

Нормативно-правовая база

При выходе на рынок Египта необходимо принимать во внимание следующие законодательные акты:

- [Закон № 118 от 1975 г. «Об импорте и экспорте»;](#)
- [Закон №7 от 2017 г. «О реестре импортеров»;](#)
- [Декрет Министерства промышленности и торговли № 770 от 2005 г. «Об экспорте и импорте»;](#)
- [Декрет Министра промышленности и торговли Арабской Республики Египет № 992 от 30.12.2015 г. относительно новых правил регистрации предприятий, которые могут экспортировать свою продукцию в Арабскую Республику Египет;](#)
- [Закон № 207 от 2020 г. «О таможен»;](#)
- [Закон № 17 от 1999 г. «Коммерческий кодекс»;](#)
- [Закон №4 от 2018 г. о внесении поправок в Закон «О компаниях» №159 от 1981 г.;](#)
- [Постановление Министерства инвестиций № 167 от 2018 г. об утверждении типовых форм учредительных договоров и положений уставов акционерных обществ;](#)
- [Закон № 11 от 1991 г. «О налоге с продаж»;](#)
- [Закон № 72 от 2017 г. «Об инвестициях»;](#)
- [Закон № 83 от 2002 г. «Об особых экономических зонах»;](#)
- [Закон № 82 от 2002 г. «О защите прав интеллектуальной собственности».](#)

Многие законы переведены на английский язык и размещены [на портале государственных услуг](#), а также на портале [Главного управления по инвестициям и свободным зонам \(GAFI\)](#).

Полезная информация на сайте **Агроэкспорта**

Библиотека экспортера — уникальный раздел, который содержит экспортные гиды, краткие версии концепций продвижения, аналитические обзоры ВЭД, а также обзоры ВТО по правовым аспектам внешней торговли, разработанные ФГБУ «Агроэкспорт».



Господдержка — в разделе собрана информация о действующих мерах господдержки для российских сельхозпроизводителей и подробные инструкции по участию в каждой из представленных программ.



Мероприятия — в разделе вы найдете информацию о международных мероприятиях для российских экспортеров аграрной продукции, а также анонсы предстоящих мероприятий ФГБУ «Агроэкспорт».



Барьеры — постоянно обновляемая база данных по статусу доступа российской продукции на зарубежные рынки.



Сертификация — раздел содержит информацию о всех видах сертификации, которая может понадобиться для поставок на экспорт: НАССР, Халаль, Кошер и Органика.



Новости — самые актуальные новости аграрного экспорта, а также дайджесты российских и зарубежных СМИ.

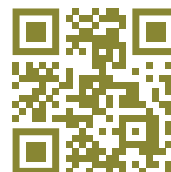


Мы в социальных сетях:

Вконтакте: vk.com/aemcx



Яндекс Дзен: zen.yandex.ru/aemcx



Telegram: t.me/mcxae



Rutube: rutube.ru/channel/24261638



Связаться с нами:

Сайт: www.aemcx.ru

Телефон: [+7 495 280-74-49](tel:+74952807449)

Почта: info@aemcx.ru

