

Экспортный гид

Шрот ПОДСОЛНЕЧНЫЙ



Египет



Экспортный гид

Шрот ПОДСОЛНЕЧНЫЙ



Египет

Гид создан при участии:



Предисловие

Настоящий гид разработан как практическое руководство для организации экспорта подсолнечного шрота в Египет. Гид основан на следующих принципах:

- обобщение самых актуальных сведений о рынке;
- аналитические данные, основанные на оценках отраслевых экспертов;
- практические рекомендации по выходу на рынок;
- простая для восприятия форма изложения информации.

Представленные материалы помогут принять взвешенные решения о выходе на рынок и максимально эффективно организовать экспорт подсолнечного шрота в Египет.

© ФГБУ «Федеральный центр развития экспорта продукции агропромышленного комплекса Российской Федерации», 2022.

© Все права защищены.

Никакая часть данного издания не может быть воспроизведена в какой бы то ни было форме и какими бы то ни было средствами без письменного разрешения владельцев авторских прав. При использовании ссылка на правообладателя и источник заимствования обязательна.



Министерство
сельского хозяйства
Российской Федерации



Оглавление

| | |
|---|-----------|
| Резюме | 5 |
| Список сокращений..... | 7 |
| Введение | 9 |
| 1. Краткий обзор — Египет..... | 12 |
| 1.1. Экономические тенденции | 14 |
| 1.2. Политические тенденции | 22 |
| 1.3. Деловая среда | 24 |
| 1.4. Демографические тенденции..... | 26 |
| 1.5. Влияние тенденций на потребительский рынок страны | 27 |
| 2. Обзор рынка..... | 29 |
| 2.1. Объем и динамика рынка | 31 |
| 2.2. Потребительские предпочтения | 40 |
| 2.3. Торгово-распределительная сеть..... | 41 |
| 2.4. Конкурентная среда и участники рынка | 43 |
| 3. Стандарты на продукцию | 46 |
| 3.1. Требования к продукции..... | 48 |
| 3.2. Требования к документам | 48 |
| 3.3. Требования к упаковке, маркировке и транспортировке..... | 49 |
| 4. Барьеры входа на рынок..... | 50 |
| 4.1. Особенности таможенных процедур | 52 |
| 4.2. Тарифные и нетарифные барьеры..... | 53 |
| 5. Организация экспортных поставок | 55 |
| 5.1. Логистика | 57 |
| 5.2. Осуществление валютно-финансовых операций | 65 |
| 5.3. Формы присутствия на рынке | 68 |
| 5.4. Защита интеллектуальной собственности..... | 73 |
| 6. Продвижение продукции..... | 75 |
| 6.1. Ключевые факторы успеха на рынке | 77 |
| 6.2. Отраслевые выставки..... | 78 |
| 7. Особенности деловой культуры | 79 |
| 8. Преимущества и риски осуществления поставок..... | 84 |
| 8.1. Преимущества..... | 86 |
| 8.2. Риски | 87 |

| | |
|---|------------|
| 9. Карта действий экспортера | 89 |
| 10. Контактная информация | 92 |
| 11. Государственная поддержка экспорта продукции АПК | 96 |
| Приложение №1. Особые экономические зоны | 105 |
| Приложение №2. Регуляторная база | 109 |

Резюме

- Египет — государство в Северной Африке с населением свыше 100 млн человек, которое в основном сосредоточено в долине реки Нил. Большую часть территории (около 1 млн км²) занимает пустыня с мало-населенными районами. По итогам 2021 г. ВВП в текущих ценах составил 423,1 млрд долл. США. ВВП на душу населения по ППС составил 14 256 долл. США. Уровень урбанизации – 42,9%.
- Сельскохозяйственное производство обеспечивает 11,8% ВВП (47,8 млрд долл. США) и почти четверть (23,8%) занятости населения Египта. Основными видами экспортной продукции АПК являются цитрусовые, виноград, картофель, лук. Основные категории импорта — пшеница, кукуруза, соевые бобы, говядина.
- Обеспечение продовольственной безопасности является одним из главных приоритетов на ближайшие 10 лет. Реализуется программа по преобразованию в сельскохозяйственные угодья более 600 тыс. га пустыни в западной части страны. Для поддержки АПК правительство заморозило сельскохозяйственный налог, что в перспективе может привести к увеличению объемов внутреннего производства подсолнечника и подсолнечного шрота с соответствующим снижением доли импортной продукции.
- Рост инвестиций в птицеводство повышает спрос на комбикорма. На долю крупных птицеферм приходится около 70% объема производства птицы. По мере консолидации и вертикальной интеграции отрасли прогнозируется увеличение потребления кормов на 2–3% в год. Инвестиции в производство птицы в Египте достигли 3,7 млрд долл. США. По данным USDA FAS, мощность комбикормовых заводов приближается к 6,5 тыс. тонн в сутки.
- Непростое финансовое положение египетских потребителей осложнилось в связи с пандемией. Снижение доходов и рост безработицы усугубляются ростом цен на пищевые продукты. В результате многие сокращают потребление мяса. В структуре потребления мясных продуктов в Египте лидирует мясо птицы. Местное производство ориентировано на удовлетворение внутреннего спроса, что повышает потенциальный спрос на комбикорм для птицы, а с ним и на подсолнечный шрот.
- Украина и Россия — крупнейшие поставщики подсолнечного шрота и жмыха в Египет. На эти страны приходится фактически весь объем импорта.
- Несмотря на сильную конкуренцию со стороны Украины, дефицит семян подсолнечника собственного производства и побочных продуктов, к которым относится шрот и жмых, создает благоприятные возможности для российских экспортеров. Для использования этих возможностей необходимо развивать направления качества и надежности поставок, а также усиливать взаимодействие с местными производителями комбикормов.
- Низкие ввозные пошлины стимулируют импорт подсолнечного шрота и жмыха. С другой стороны, присутствуют административные барьеры,

Резюме

включая необходимость обращения к таможенным брокерам для ускорения таможенной очистки и относительно длительный срок выпуска товаров.

Список сокращений

Англоязычные сокращения

| | |
|--------------------------|---|
| FOB | Free on Board — условие перевозки франко-борт |
| GAFI | General Authority for Investment and Free Zones — Генеральная дирекция по свободным зонам и инвестициям |
| GAIN | Global Agricultural Information Network — Глобальная сельскохозяйственная информационная сеть |
| GOEIC | General Organization for Export and Import Control — Генеральная организация экспортно-импортного контроля |
| ITC Trade Map | внешнеторговая статистика Международного торгового центра |
| UN Comtrade | Commodity Trade Statistics Database — база данных ООН по статистике торговли товарами |
| USDA FAS | US Department of Agriculture Foreign Agricultural Service — Зарубежная сельскохозяйственная служба Министерства сельского хозяйства США |

Русскоязычные сокращения

| | |
|-------------|--|
| АПК | агропромышленный комплекс |
| ВВП | валовой внутренний продукт |
| ВТО | Всемирная торговая организация |
| ЕАЭС | Евразийский экономический союз |
| ЗСТ | зона свободной торговли |
| ИС | интеллектуальная собственность |
| КРС | крупный рогатый скот |
| МВФ | Международный валютный фонд |
| МОТ | Международная организация труда |
| ОЭЗ | особая экономическая зона |
| ОЭСР | Организация экономического сотрудничества и развития |
| ПИИ | прямые иностранные инвестиции |
| ППС | паритет покупательной способности |

Список сокращений

| | |
|-----------------------|---|
| РНБ | режим наибольшего благоприятствования |
| РОУ АПК | региональные органы управления агропромышленным комплексом |
| СПК | соглашение о повышении конкурентноспособности |
| СФС-меры | санитарные и фитосанитарные меры |
| ТН ВЭД | товарная номенклатура внешнеэкономической деятельности |
| ТРИПС | Соглашение по торговым аспектам прав интеллектуальной собственности |
| ФАО | Продовольственная и сельскохозяйственная организация ООН |
| ФТС России | Федеральная таможенная служба Российской Федерации |
| ЮНКТАД | Конференция ООН по торговле и развитию |

Введение





Арабская Республика Египет — государство, расположенное в Северной Африке и частично на Синайском полуострове Азии, относится к географическому региону MENA (страны Ближнего Востока и Северной Африки). Крупнейшая арабская страна с населением свыше 109 млн человек, основная часть которого сосредоточена в долине реки Нил, где находятся плодородные земли. Засушливые малонаселенные районы пустыни занимают почти всю территорию страны.

Общие сведения (2021 г.)

ВВП (в текущих ценах): 423,1 млрд долл. США

Темпы роста ВВП: 3,3%

ВВП по ППС на душу населения (в текущих ценах): 14 255,7 долл. США

Уровень инфляции: 4,5%

Приток ПИИ: 5,1 млрд долл. США

Население: 109,3 млн человек

Площадь: 995,5 км²

Крупнейшие города по численности населения: Каир (21,3 млн), Александрия (5,4 млн), Порт-Саид (0,75 млн), Суэц (0,65 млн), Эль-Мансура (0,57 млн)

Уровень урбанизации: 42,9%

Уровень безработицы: 9,3%

Структура ВВП: сельское хозяйство (11,8%), промышленность (30,8%), сфера услуг (52,2%)

Структура занятости (2020 г.): сельское хозяйство (23,8%), промышленность (27,7%), сфера услуг (48,5%)

Основные товары экспорта: нефть и нефтепродукты, пластмассы и изделия из них, электрические машины и оборудование, звукозаписывающая и звуковоспроизводящая аппаратура, аппаратура для записи и воспроизведения телевизионного изображения и звука, черные металлы, фрукты и орехи

Основные товары импорта: нефть и нефтепродукты, реакторы ядерные, средства наземного транспорта, кроме железнодорожного или трамвайного подвижного состава, злаки, электрические машины и оборудование, звукозаписывающая и звуковоспроизводящая аппаратура, аппаратура для записи и воспроизведения телевизионного изображения и звука

Объем экспорта: 40,7 млрд долл. США

Объем импорта: 73,8 млрд долл. США

Краткий обзор – Египет





Содержание _____

1.1.

Экономические тенденции

1.2.

Политические тенденции

1.3.

Деловая среда

1.4.

Демографические тенденции

1.5.

Влияние тенденций
на потребительский рынок страны

1.1. Экономические тенденции

В ноябре 2016 г. правительство Египта достигло соглашения с МВФ о выделении кредита в размере 12 млрд долл. США в рамках программы Фонда расширенного финансирования (Extended Fund Facility). Для получения кредита власти Египта девальвировали национальную валюту сразу на 48% с возможностью изменения обменного курса. По линии Фонда (вплоть до 2019 г.) страна считалась одним из самых динамично развивающихся рынков. Наблюдался высокий уровень доходов от туризма и поступлений от эмигрантов. Египет ввел в промышленную эксплуатацию «Зохран» — крупнейшее газовое месторождение на шельфе Средиземного моря.

Несмотря на экономические последствия пандемии COVID-19, по оценке МВФ, в 2020 г. темпы роста ВВП Египта составили 3,5%. Для стабилизации экономики и платежного баланса в июне 2020 г. МВФ предоставил стране дополнительный кредит в размере 5,2 млрд долл. США сроком на 1 год. Положительная динамика поддерживалась диверсификацией экономики, устойчивым уровнем потребительских расходов и значительным размером рабочей силы, которые создали динамичный деловой климат и способствовали дальнейшему развитию экономики страны. Это позволило Египту избежать некоторых из наиболее серьезных последствий пандемии COVID-19, с которыми столкнулись страны региона.

Привлечение иностранных инвестиций остается одним из важных инструментов поддержания роста экономики Египта. Согласно данным GAFI (Главное управление по инвестициям и свободным зонам), в 2020 г. Египет занимал 1 место в Африке по объему привлеченных ПИИ и 2 место среди арабских стран в 2020 г. На протяжении 5 лет подряд, в том числе и в 2021 г., Египет сохраняет свою позицию главного получателя ПИИ в Африке. Помимо этого, по данным Центрального банка Египта (СВЕ), чистые ПИИ в Египте выросли на 183% в 1 квартале 2022 г. и достигли 4,1 млрд долл. США по сравнению с 1,4 млрд долл. США за тот же период 2021 г. К целевым секторами Египта для инвестиций относятся промышленность, сельское хозяйство, строительство, транспорт и логистика, связь и информационные технологии, образование, здравоохранение, а также туристический сектор.

После завершения Египетской экономической конференции в 2022 г. в Каире МВФ объявил, что достиг соглашения с правительством Египта по вопросам экономической политики и реформ. Одновременно с этим, Центральный банк Египта девальвировал валюту и повысил ключевые учетные ставки. Новый пакет оценивается в 3 млрд долл. США и включает 46-месячную программу расширенного финансирования (EFF). Международные и региональные партнеры также договорились о дополнительном финансировании в размере 5 млрд долл. США в 2022/23 финансовом году.

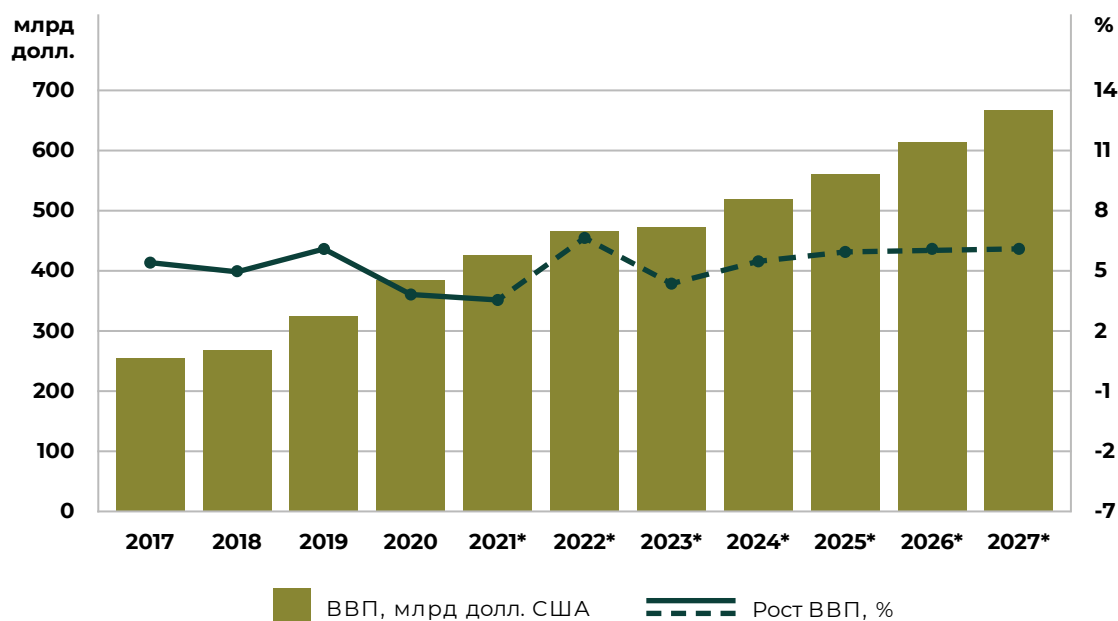
Достигнутые договоренности с МВФ являются положительной мерой для экономики Египта, так как подтверждают приверженность правительства страны программе экономической либерализации и, вероятно, откроет доступ к дополнительному финансированию со стороны других международных кредиторов.

В основные цели Центрального банка Египта входит обеспечение ценовой стабильности в среднесрочной перспективе, поэтому руководства ЦБ Египта ожидает, что общая инфляция останется выше предварительно объявленного целевого показателя Комитета по денежно-кредитной политике в размере 7% (± 2 п.п.). На фоне еще более высокой инфляции ЦБ Египта запланировал еще одно повышение ключевой учетной ставки на 100 базисных пунктов в 2023 г. Более высокие ключевые ставки повысят стоимость внутренних заимствований и снизят спрос на внутренние кредиты. Это вместе с повышенной инфляцией окажет давление на частное потребление и общие перспективы экономического роста.

Таким образом, хотя новый кредит МВФ и связанные с ним реформы окажут положительное влияние на экономику в среднесрочной и долгосрочной перспективе, некоторые из мер по реформированию, такие как гибкость валюты и более высокие ключевые процентные ставки, вероятно, краткосрочно окажут негативное влияние на население, которое столкнется с повышенной инфляцией и ростом стоимости заимствований.

Согласно прогнозам МВФ, ВВП достигнет 469,1 млрд долл. США в 2022 г. Ожидается, что на макроэкономические показатели Египта в 2022/23 финансовом году окажут влияние потрясения в мировой экономике. Ожидается, что к 2027 г. при нарастающих темпах роста ВВП Египта вырастет до 664,0 млрд долл. США.

Рис. 1. Динамика ВВП Египта в текущих ценах, 2017–2027 гг.



Источник: МВФ (доклад *World Economic Outlook*), EMIS

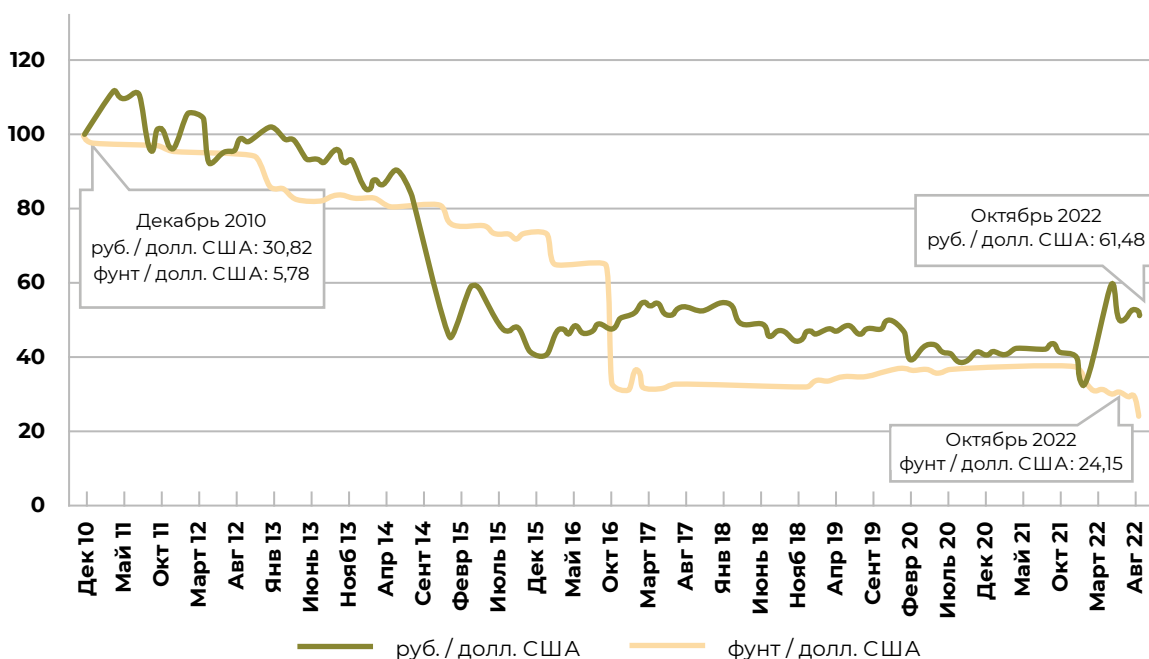
Примечание. *прогноз.

В 2021 г. египетский фунт поддержал рост предложения доллара США на внутреннем рынке благодаря притоку портфельных инвестиций в погоне за высокими реальными процентными ставками. Центральный банк Египта также вмешивался в валютный рынок с начала пандемии COVID-19, что объясняет в значительной степени стабильностью египетского фунта по отношению к доллару США с 2020 г.

Ключевым требованием реформы по договоренности с МВФ является переход к устойчивому режиму гибкого обменного курса. По данным от 31 октября с момента объявления о сделке с МВФ египетский фунт потерял 18,4% своей стоимости по отношению к доллару США. Переход к более гибкому режиму обменного курса должен повысить конкурентоспособность экспорта. Однако для положительного влияния более слабой валюты на экспорт потребуется время, но практически сразу это приведет к высокой инфляции и проблемам с удорожанием стоимости жизни. Это, как ожидается, может представлять собой риск для социальной и политической стабильности.

Согласно оценкам экономистов, в будущем прогнозируется обесценивание египетского фунта на 34% до среднего значения 25,8 фунтов стерлингов за доллар США в 2023 г.

Рис. 2. Динамика курсов российского рубля и египетского фунта к доллару США, декабрь 2010 г. — октябрь 2022 г.



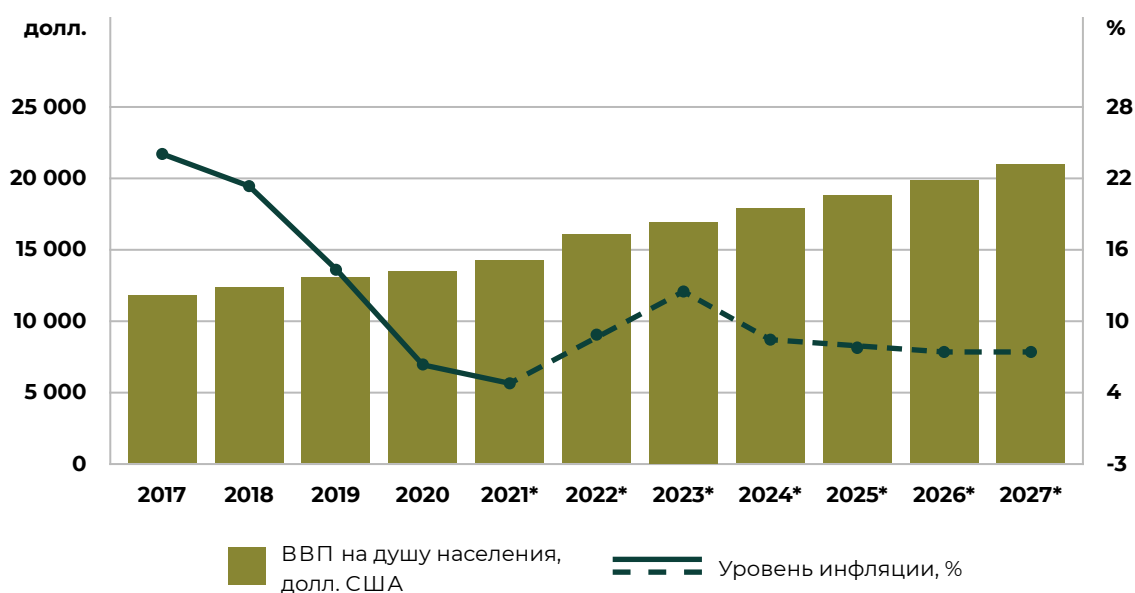
Источник: Банк международных расчетов, Банк России

Примечание. Приведены среднемесячные показатели, за 100% взят курс на декабрь 2010 г.

Общая инфляция выросла до 15,2% в сентябре 2022 г. (с 14,6% в августе 2022 г.), что было обусловлено ростом годовой инфляции цен на непродовольственные товары. Недавнее ослабление местной валюты по отношению к доллару США вывело инфляцию на более высокий уровень, особенно учитывая сильную импортную зависимость Египта. Эффект переноса обменного курса также будет поддерживать инфляцию на высоком уровне в 2023 г., при этом среднегодовая инфляция в настоящее время прогнозируется на уровне 12,0–17,0% (МВФ, Oxford Economics).

На протяжении 2017–2021 гг. отмечалась положительная динамика ВВП на душу населения, и, по прогнозам, показатель продолжит расти до конца рассматриваемого периода.

Рис. 3. Динамика инфляции и ВВП по ППС на душу населения, 2017–2027 гг.



Источник: МВФ

Примечание. *прогноз.

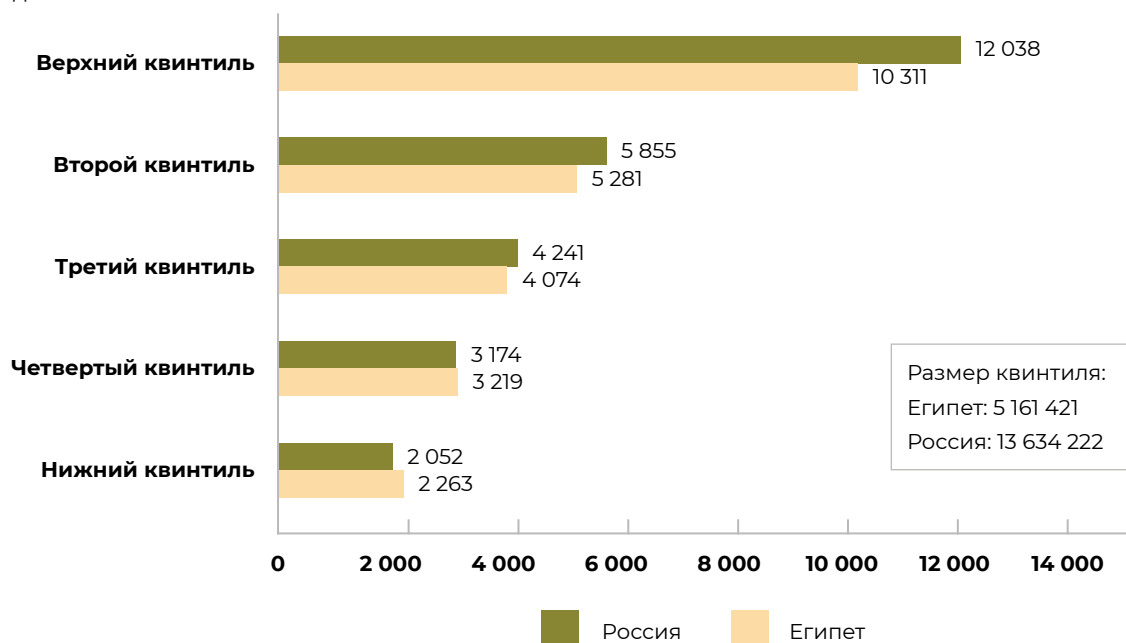
В структуре распределения доходов на долю первой (высокодоходной) группы приходится 41,0% доходов страны, тогда как на долю пятой (низкодоходной) группы — 9,0%. Согласно данным Oxford Business Group, в 2021 г. около 29,7% египтян по-прежнему живут за официальной чертой бедности. Несмотря на то, что численность населения за чертой бедности постепенно снижается, это все еще остается проблемой. Правительство Египта принимает меры в рамках более широких усилий по решению этой проблемы, которые включают улучшение доступа к медицинскому обслуживанию и увеличение экономической поддержки местного населения с низким уровнем дохода.

Кроме того, Египет планирует внедрить медицинское страхование для домохозяйств, живущих за официальной чертой бедности страны, и эта инициатива должна быть полностью реализована к 2032 г. Для поддержания высоких по-

требительских расходов: правительство Египта объявило, что отложит примерно 1,3 млрд долл. США государственных средств для гарантирования ипотечных и потребительских кредитов для стимулирования кредитования.

Расширение социальных выплат и увеличение расходов на социальную помощь, здравоохранение и образование также являются ключевыми областями реформ в рамках новой договоренности с МВФ. Стремясь помочь самым бедным и уязвимым слоям населения справиться с растущими ценами, премьер-министр Мостафа Мадбули обнародовал пакет поддержки на сумму 3,39 млрд долл. США.

Рис. 4. Среднемесячные доходы занятого населения по квинтильным (20%) группам, 2021 г., долл. США



Источник: Всемирный банк, МВФ, ООН

Примечание. Доходы рассчитаны по ППС с учетом курсовой разницы, чтобы показать фактическую покупательную способность для стандартной потребительской корзины.

Внешняя торговля продукцией АПК

Сельскохозяйственное производство обеспечивает 11,8% ВВП (47,8 млрд долл. США) и почти четверть (23,8%) занятости населения Египта. Производительность труда в основном низкая. Большинство занятых относятся к малообеспеченной категории граждан.

В структуре сельского хозяйства преобладает растениеводство — 71% валовой продукции, животноводство занимает около 29%. Только 3,5% суши Египта, сосредоточенной в основном вокруг дельты Нила, можно отнести к сельскохозяйственным угодьям, что серьезно ограничивает рост производства. Основными выращиваемыми культурами в Египте являются сахарный тростник, сахарная

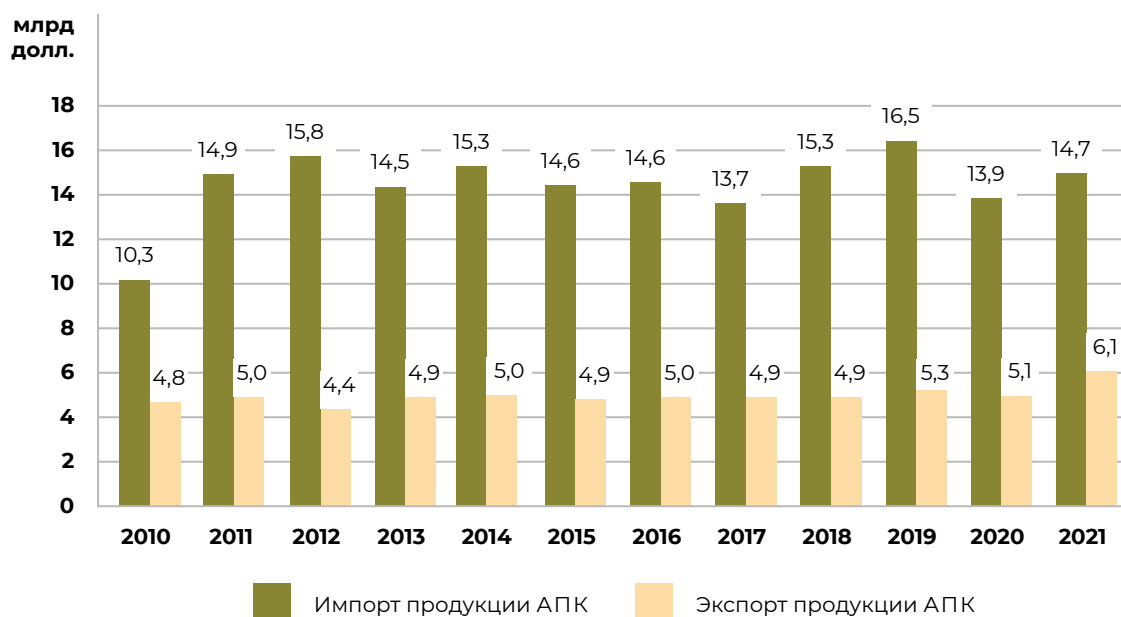
свекла, пшеница, кукуруза, овощи и фрукты. Объем внутреннего производства животноводческой отрасли лишь на 60% покрывает внутренний спрос, остальные 40% — за счет импорта. В структуре производства наибольший удельный вес приходится на молоко и молочную продукцию.

Сельское хозяйство Египта в состоянии удовлетворить потребности страны в продовольствии не более чем на 60%. Египет является нетто-импортером продовольствия, поэтому инвестиции в модернизацию АПК могли бы помочь в обеспечении продовольственной безопасности и сокращении масштабов бедности в стране. Министерство снабжения и внутренней торговли Египта в качестве первоочередной задачи поставило достижение продовольственной безопасности страны с тем, чтобы к 2030 г. самообеспеченность Египта качественными продуктами первой необходимости по доступным ценам составила 75%.

Египет экспортирует преимущественно апельсины, землянику и клубнику, виноград свежий, масло соевое, картофель. К ключевым категориям импорта относятся пшеница, кукуруза, соевые бобы, говядина и пищевые субпродукты КРС, масло пальмовое.



Рис. 5. Внешняя торговля продукцией АПК Египта, 2010–2021 гг., млрд долл. США



Источник: ITC Trade Map

Табл. 1. Структура экспорта продукции АПК Египта, 2021 г.

| Наименование | Млн долл. США | Доля в стоимостном экспорте, % |
|--|---------------|--------------------------------|
| Апельсины | 714,4 | 11,7 |
| Земляника и клубника | 346,6 | 5,7 |
| Виноград свежий | 254,3 | 4,2 |
| Масло соевое | 246,1 | 4,0 |
| Картофель | 206,7 | 3,4 |
| Мука пшеничная | 195,6 | 3,2 |
| Фасоль | 189,4 | 3,1 |
| Сыры | 187,0 | 3,1 |
| Прочие растения и их части для парфюмерных, фармацевтических или аналогичных целей | 169,6 | 2,8 |

Продолжение табл. 1.

| Наименование | Млн долл. США | Доля в стоимостном экспорте, % |
|-------------------------|----------------|--------------------------------|
| Луковичные овощи свежие | 166,6 | 2,7 |
| Прочие продукты | 3 410,9 | 56,0 |
| Итого | 6 087,3 | 100,0 |

Источник: ITC Trade Map

Табл. 2. Структура импорта продукции АПК Египта, 2021 г.

| Наименование | Млн долл. США | Доля в стоимостном экспорте, % |
|------------------------------------|-----------------|--------------------------------|
| Пшеница | 2 465,1 | 16,7 |
| Кукуруза | 2 411,1 | 16,4 |
| Соевые бобы | 2 156,2 | 14,6 |
| Говядина и пищевые субпродукты КРС | 1 106,4 | 7,5 |
| Масло пальмовое | 957,8 | 6,5 |
| Яблоки | 348,9 | 2,4 |
| Рыба мороженая | 339,2 | 2,3 |
| КРС живой | 276,5 | 1,9 |
| Сухое молоко | 259,9 | 1,8 |
| Бобы кормовые (конские) сушеные | 227,9 | 1,5 |
| Прочие продукты | 4 197,6 | 28,5 |
| Итого | 14 746,6 | 100,0 |

Источник: ITC Trade Map

1.2. Политические тенденции

Египет — республика с полупрезидентской системой правления. Эта система существует со времен Египетской революции 2011 г. Президент является главой государства и верховным главнокомандующим вооруженными силами Арабской Республики Египет. Президент избирается сроком на 6 лет и назначает премьер-министра, кандидатура которого утверждается парламентом (равно как и кандидатура главы Совета министров). В феврале 2019 г. парламент проголосовал за отмену ограничения на замещение должности президента более двух сроков.

Законодательная власть представлена двухпалатным парламентом. Сенат (верхняя палата) был восстановлен после внесения поправок в Конституцию на всенародном референдуме 2019 г. Палата представителей (нижняя палата) состоит из 596 депутатов, избираемых сроком на 5 лет. Парламент Египта является старейшим законодательным органом в Африке и на Ближнем Востоке. Парламент может объявить президенту импичмент. Президент вправе распустить парламент.

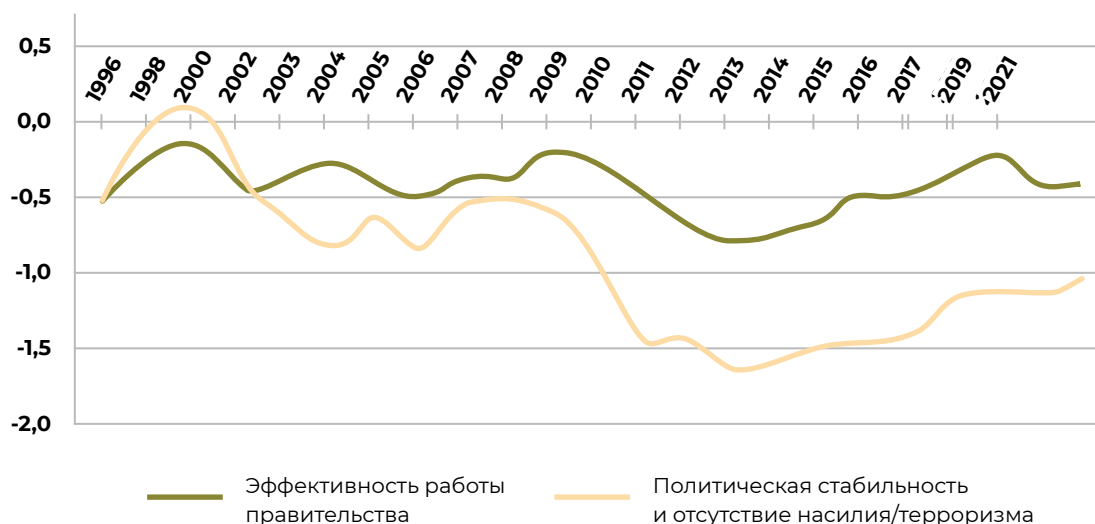
Кандидатура действующего президента не оспаривалась в ходе президентских выборов в Египте в марте 2018 г. Абдель Фаттах ас-Сиси находится у власти с июня 2014 г. и победил с 97% голосов после того, как главного претендента арестовали, а остальные серьезные кандидаты от оппозиции отказались от предвыборных кампаний. Конституционные поправки 2019 г. усилили власть президента над судебной системой. Президент получил право назначать главу Верховного конституционного суда и возглавил Высший совет судебной власти, который назначает генерального прокурора и председателей судов. Он также принял закон, запрещающий военнослужащим баллотироваться на политические должности без разрешения уставного органа вооруженных сил, что значительно затрудняет их выдвижение.

Внутренняя политика Египта направлена на поиск решения экономических проблем страны. С целью формирования национального диалога с представителями различных политических течений власти демонстрируют смягчение отношений с оппозицией и повышение открытости политического процесса. Ожидается проведение национального диалога по трем направлениям: политика, экономика и социальная сфера, в результате чего планируется выработка предложений по проведению реформ в каждой из сфер. В частности, на повестке дня подкомитета по политике находятся такие вопросы как статус политических партий, реформа избирательного законодательства, повышение уровня защиты прав человека и роли профсоюзов. При этом, учитывая рекомендательный характер данных предложений, а также тот факт, что подготовительный этап данной инициативы продолжается более полугода, реализация планируемых реформ в краткосрочном периоде видится маловероятной.

Приоритетом внешней политики Египта является обеспечение национальной и региональной безопасности. Страна является активным участником мирного процесса между Израилем и Палестиной, прекращение огня в 2021 г. было

достигнуто при посреднической роли Египта. Кроме того, республика демонстрирует усилия по урегулированию в Ливии. Египет является стратегическим партнером США в регионе, основной сферой сотрудничества является оборонная промышленность. Вместе с тем, у государств существуют противоречия по вопросам защиты прав человека в Египте. Страна также развивает сотрудничество с Европейским союзом, приоритетными сферами взаимодействия являются энергетика, торговля, миграция и вопросы безопасности, а также экология. В 2021 г. вступил в силу Договор между Российской Федерацией и Арабской Республикой Египет о всестороннем партнерстве и стратегическом сотрудничестве, предполагающий углубление сотрудничества в таких сферах как продовольственная безопасность, энергетика, торговля, инвестиции, туризм, наука и образование. Реализуются договоренности о переходе на расчеты в национальных валютах.

Рис. 6. Основные показатели качества государственного управления в Египте



Источник: Всемирный банк (Worldwide Governance Indicators)

Примечание. Индикаторы WGI используют шкалу со значением от -2,5 до 2,5.

Согласно показателям качества государственного управления, эффективность работы правительства Египта повысилась после низкого рейтинга прошлого десятилетия. Наиболее заметны улучшения показателя политической стабильности и отсутствия терроризма, что объясняется стабилизацией внутривнутриполитической обстановки по сравнению с периодом революции (2011–2013 гг.). Однако для более ощутимого прогресса необходима дальнейшая реализация реформ.

1.3. Деловая среда

Развитию делового климата в Египте способствует достаточно высокий уровень защиты прав миноритарных акционеров, а также сравнительно простой доступ к кредитным средствам. При этом страна отстает по таким показателям как регистрация собственности, обеспечение исполнения контрактов, разрешение неплатежеспособности, а также налогообложение. Кроме того, в 2020 г. Египет занимал 171-е место из 190 стран по показателю международной торговли в рейтинге Doing Business Всемирного банка. Данная позиция объясняется высокой стоимостью и длительными сроками процедур импорта.

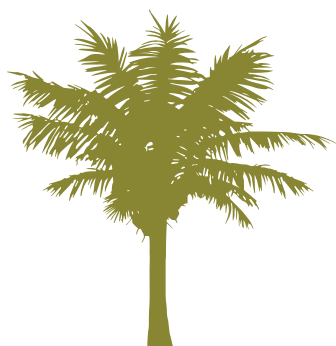
Одним из сдерживающих факторов роста экономической активности является коррупция. В 2012 г. Египет набрал 32 балла из 100 в индексе восприятия коррупции Transparency International. В 2021 г. данный показатель составил 33 балла. Страна занимает 117 место наряду с Алжиром, Непалом, Филиппинами и Замбией.

Табл. 3. Стимулирующие и сдерживающие факторы в сфере экономики, политики, права, торговли

| | Стимулирующие факторы | Сдерживающие факторы |
|------------------|---|--|
| Экономика | <ul style="list-style-type: none"> ● Сильный внутренний спрос. ● Большие запасы газа. ● Хорошие показатели восстановления после пандемии | <ul style="list-style-type: none"> ● Снижение потребительских расходов. ● Растущее инфляционное давление. ● Девальвация египетского фунта. ● Рост ключевой ставки Центробанка. ● Относительно высокая зависимость от нефтяного экспорта. ● Необходимость исполнения требований МВФ согласно долговому соглашению |
| Политика | <ul style="list-style-type: none"> ● Стабилизация внутривнутриполитической обстановки по сравнению с предыдущим десятилетием. ● Развитие национального диалога с целью проведения крупномасштабных реформ в политике, экономике, социальной сфере. ● Многовекторность внешней политики, курс на развитие партнерства с Россией | <ul style="list-style-type: none"> ● Нестабильная ситуация в регионе, периодические вооруженные конфликты, представляющие угрозу национальной безопасности и угрозу развития терроризма. ● Предлагаемые реформы носят рекомендательный характер, а их реализация затягивается на неопределенный срок. ● Международные конфликты и напряженность в отношениях с Катаром, Суданом, Ираном |

Продолжение табл. 3.

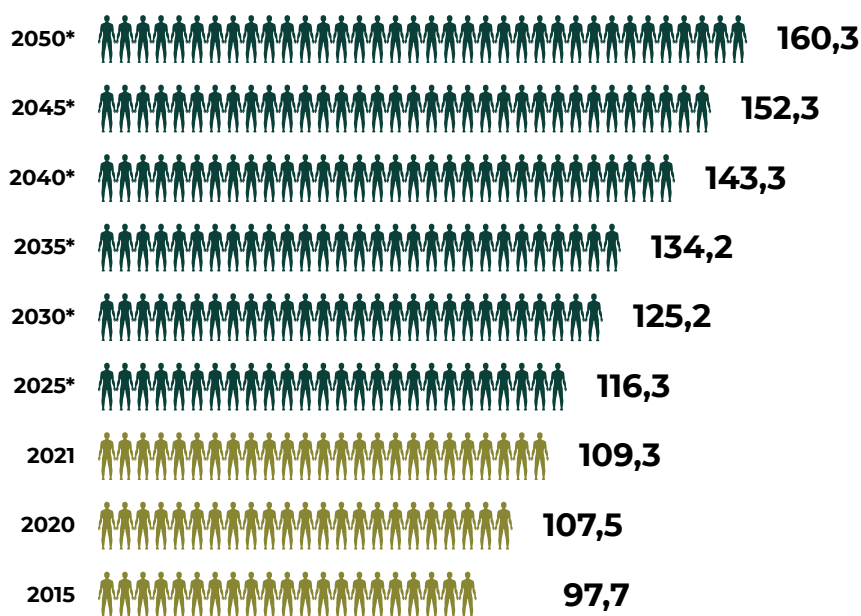
| | Стимулирующие факторы | Сдерживающие факторы |
|-----------------|---|---|
| Право | <ul style="list-style-type: none"> • Новое инвестиционное законодательство облегчает ведение бизнеса, включая упрощение процедуры банкротства и поощрение иностранных инвестиций. • Пакет мер поддержки АПК предусматривает действие моратория на сельскохозяйственный налог и уменьшение размера гербового сбора. • В 2020 г. принят новый Таможенный закон Египта, направленный на либерализацию таможенных процедур | <ul style="list-style-type: none"> • Низкий уровень доверия к судебной системе и высокий уровень коррупции. • Высокий уровень административных барьеров для входа на рынок, в ряде отраслей установлена государственная монополия. • В 2020 г. был введен НДС на фрахт сельскохозяйственной продукции. • Нехватка квалифицированных судей и судебных ресурсов. • Конституционные поправки, внесенные в апреле 2019 г., фактически отменяют независимость судебной и законодательной властей и предают их под контроль исполнительной ветви |
| Торговля | <ul style="list-style-type: none"> • Введение нормы о наличии банковской гарантии импортера направлено на снижение риска при трансграничных сделках. • Субсидирование базовых продуктов питания способствует увеличению спроса на них | <ul style="list-style-type: none"> • Высокая стоимость импортных процедур. • Требование о наличии банковской гарантии привело к увеличению сроков внешне-торговых операций. • В июне 2022 г. ЕС объявил о намерении выделить 3 млрд евро на реализацию программ в сфере сельского хозяйства Египта, что осложнит конкуренцию с европейскими сельхозпроизводителями |



1.4. Демографические тенденции

В 2021 г. население Египта составило 109,3 млн человек. Порядка 43% населения страны проживает в городах. В Египте сохраняются высокие среднегодовые темпы роста населения — 2% (2015–2021 гг.) и 1,3% (2021–2050 гг.). Ожидается, что к 2050 г. общая численность достигнет 160,3 млн человек.

Рис. 7. Общая численность населения Египта, прогноз до 2050 г., млн человек



Источник: ООН

Примечание. *прогноз.

Демографическая пирамида показывает потенциал экономического роста: 42% египтян в возрасте до 20 лет составляют потребительский сегмент экономически активного населения, во многом способствуя дальнейшему росту. Для этой части населения необходимо обеспечить стабильную занятость и достойную оплату труда, что потребует продолжения экономических реформ.

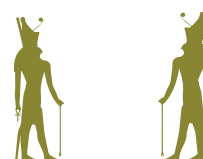
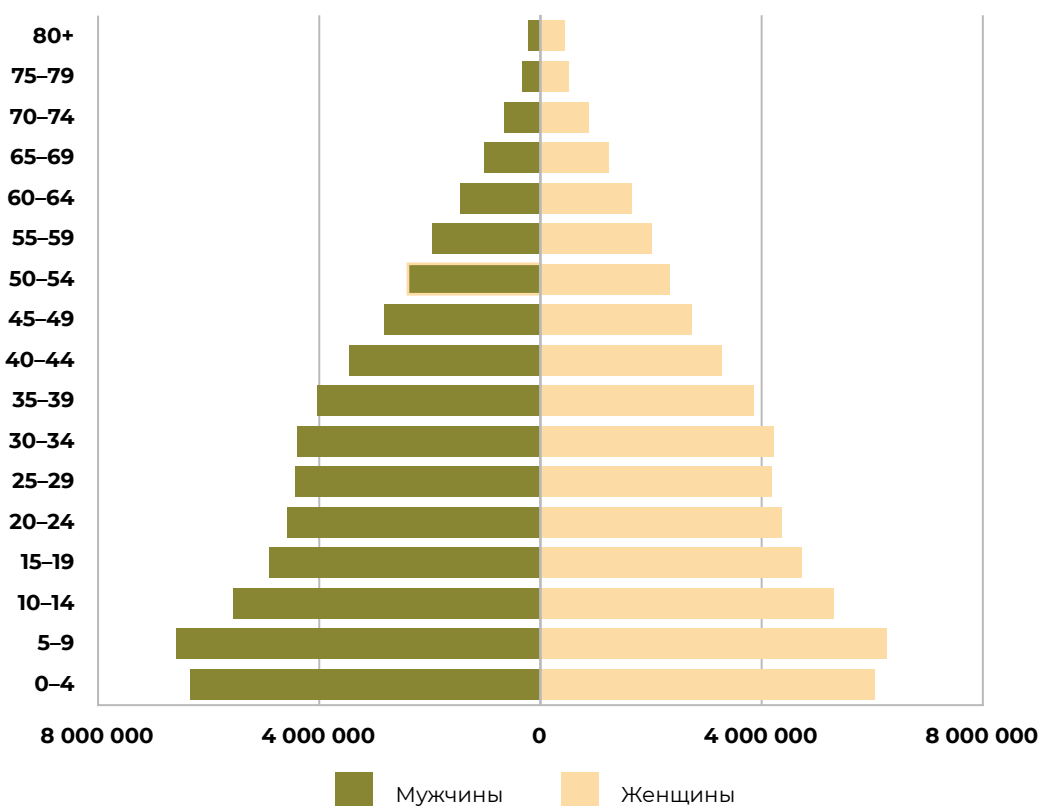


Рис. 8. Население Египта по полу и возрасту, 2021 г.



Источник: Всемирный банк, МОТ

1.5. Влияние тенденций на потребительский рынок страны

В 2022 г. в рамках удорожания заемных средств, растущего инфляционного давления и роста цен на продукты питания ожидается снижение потребительских расходов.

Основные факторы, влияющие на продовольственный рынок Египта:

- рост доходов населения;
- потребители с более высокими доходами в значительной степени формируют спрос на импортные товары, в то время как потребители с низкими и средними доходами отдают предпочтение товарам местного производства;
- традиционные торговые точки по-прежнему доминируют на египетском рынке, составляя 98% от общего количества торговых точек в стране и около 75% от общего объема продаж. Тем не менее, объемы продаж

и количество современных торговых точек растет. Становятся все более популярными онлайн-покупки;

- стремительное развитие и расширение гостинично-ресторанного сектора в Египте;
- высокие темпы роста спроса на продукты с высокой степенью переработки, готовые блюда, полуфабрикаты;
- популярными продуктовыми категориями являются снеки и закуски, а также продукты быстрого приготовления;
- все больше потребителей следуют тенденции здорового образа жизни, что формирует спрос на полезные органические продукты питания и напитки;
- влияние социальных сетей, которые могут стать выгодным маркетинговым каналом для продвижения импортной продукции;
- согласно прогнозам международных экспертов, рынок фасованных пищевых продуктов будет развиваться и представлять привлекательную возможность для иностранных производителей;
- растущий спрос на импортные ингредиенты для внутреннего производства продуктов питания и напитков.

Рис. 9. Расходы на конечное потребление на душу населения в постоянных ценах 2021 г., 2018–2027 гг., долл. США



Источник: Euromonitor International (платформа Passport)

Примечание. *прогноз

Обзор рынка





Содержание _____

2.1.

Объем и динамика рынка

2.2.

Потребительские предпочтения

2.3.

Торгово-распределительная сеть

2.4.

Конкурентная среда
и участники рынка

2.1. Объем и динамика рынка

Производство

Одним из главных приоритетов Египта на следующее десятилетие является повышение продовольственной безопасности. В частности, планируется превратить свыше 600 тыс. га пустыни в западной части страны в сельскохозяйственные угодья. Для поддержки АПК правительство заморозило сельскохозяйственный налог, что в перспективе может привести к увеличению собственного производства подсолнечника и подсолнечного шрота с соответствующим снижением доли импортной продукции.

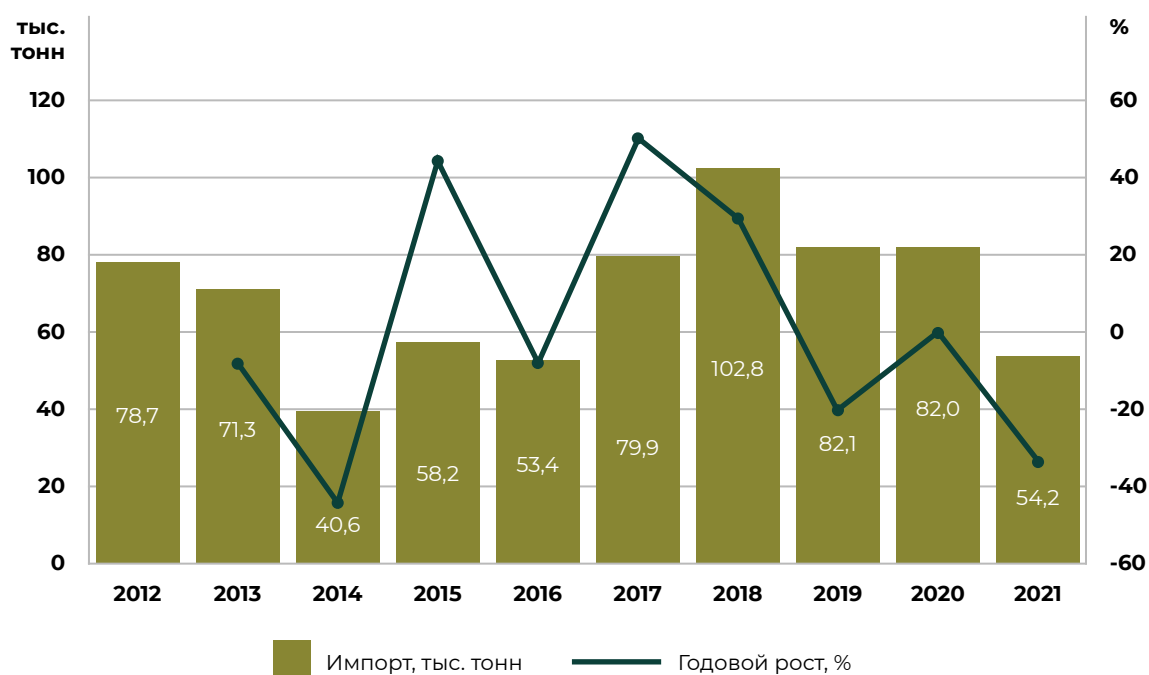
Производство подсолнечника в Египте уже долгое время составляет около 20 тыс. тонн в год. Посевные площади остаются неизменными, занимая 7–8 тыс. га. В ближайшие годы ожидается их расширение благодаря более тесному взаимодействию между фермерами и переработчиками, а также планам Министерства сельского хозяйства по развитию производства масличных культур в Новой Долине.

Подсолнечник преимущественно высеивают в Северном Египте в мае. Остальные посевы производят в Среднем Египте и Верхнем Египте в июне–июле. Наиболее часто используются сорта Sakha 53 и GIZA 102.

Основной объем семян импортируется. В 2021 г. импорт семян подсолнечника составил 54,2 тыс. тонн, что на 34% меньше 2020 г. Пик поставок был зафиксирован в 2018 г., когда они составили 102,8 тыс. тонн. Основной объем подсолнечника импортируется Египтом из Китая.



Рис. 10. Импорт семян подсолнечника Египта в натуральном выражении, 2012–2021 гг.



Источник: ITC Trade Map

Примечание. Зеркальные данные, код ТН ВЭД 1206.

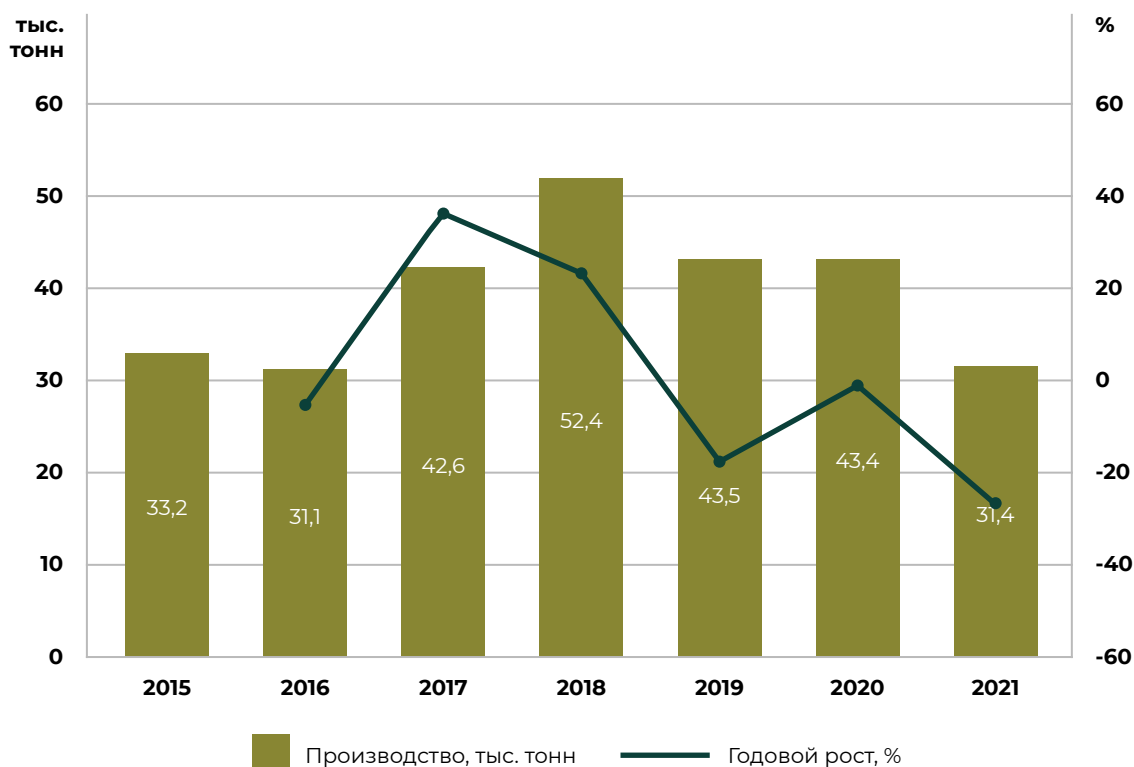
Частные компании импортируют семена как для переработки на масло, так и для потребления в пищу. Крупными игроками являются IFFCO и ARMA Group. Более мелкие переработчики используют местные семена и более простые технологии переработки. Их предприятия располагаются неподалеку от районов выращивания подсолнечника в Среднем и Верхнем Египте.

Помимо переработки, подсолнечник ввозится для непосредственного потребления (в том числе в качестве снека). В последние годы потребление семян растет из-за доступной цены продукта, а также приверженности городского населения здоровому образу жизни. Семечка продается в небольших продуктовых магазинах как в очищенном виде, так и в кожуре.

Производство подсолнечного шрота

Производство подсолнечного шрота и жмыха в Египте составляет 30–40 тыс. тонн в год в зависимости от ценовой конъюнктуры и доступности импортного подсолнечника. В 2021 г. производство составило 31,4 тыс. тонн, что на 27,7% ниже уровня 2020 г.

Рис. 11. Производство подсолнечного шрота и жмыха в Египте, 2015–2021 гг.



Источник: ITC Trade map

Примечание. Зеркальные данные, код ТН ВЭД 1206.

Потребление

Основной потребитель шрота и жмыха – сектор производства комбикормов. На долю крупных промышленных производителей приходится около 70% объема производства птицы в Египте. В стране насчитывается примерно 30 тыс. зарегистрированных птицеферм с интенсивным разведением птицы и примерно столько же незарегистрированных птицефабрик. Инвестиции в производство мяса птицы в Египте достигли 3,7 млрд долл. По данным USDA FAS, мощность комбикормовых заводов приближается к 6,5 тыс. тонн в сутки. Ожидается дальнейшая консолидация и вертикальная интеграция отрасли. При стагнирующем спросе на мясо птицы — это может привести к уходу с рынка малых игроков.

Министерство сельского хозяйства распределяет пустынные земли в Западной пустыне и Верхнем Египте для развития новых птицеферм. Ожидается, что инвестиции значительно увеличат мощности по производству бройлерных цыплят, несушек и столовых яиц.

Однако подсолнечный шрот составляет лишь 5% от всего объема протеиновых шротов, потребляемых в Египте (по данным за 2021 г.). Основной объем приходится на соевый шрот, производство которого активно развивается в Египте. С 2017 г. объемы внутреннего производства соевого шрота выросли более чем в два раза. Общий объем предложения соевого шрота превышает 4 000 тыс. тонн.

Египет не экспортирует подсолнечный шрот. Все производимые и импортируемые объемы потребляются внутри страны.

Импорт

На фоне наращивания внутренних перерабатывающих мощностей происходит сокращение спроса на импорт. Снижение объемов импорта подсолнечного шрота и жмыха вызвано резкой девальвацией египетской валюты в 2017 г., снижением цен на соевый шрот и высоким уровнем запасов.

В 2021 г. импорт подсолнечного шрота и жмыха составил 79,6 тыс. тонн на сумму 23,8 млн долл. США. При этом в среднесрочной перспективе дальнейшего увеличения объема поставок не ожидается. Согласно прогнозам Euromonitor International, в 2024 г. импорт оценивается в 110 тыс. тонн.

Рис. 12. Импорт подсолнечного шрота и жмыха Египта в натуральном и стоимостном выражении, 2012–2021 гг.



Источник: ITC Trade Map

Примечание. Зеркальные данные, код ТН ВЭД 230630.

Украина и Россия — крупнейшие поставщики подсолнечного шрота и жмыха в Египет. На эти страны приходится фактически весь объем поставок. Доля России в последние годы снижается, однако с 2020 г. поставки из России увеличились и в 2021 г. составили 17,6 тыс. тонн (22,1% от общего объема импорта в натуральном выражении) и 5,0 млн долл. США (21,1% от общего объема импорта в стоимостном выражении).

Табл. 4. Импорт подсолнечного шрота и жмыха Египта по странам-экспортерам в натуральном выражении, 2012–2021 гг., тыс. тонн

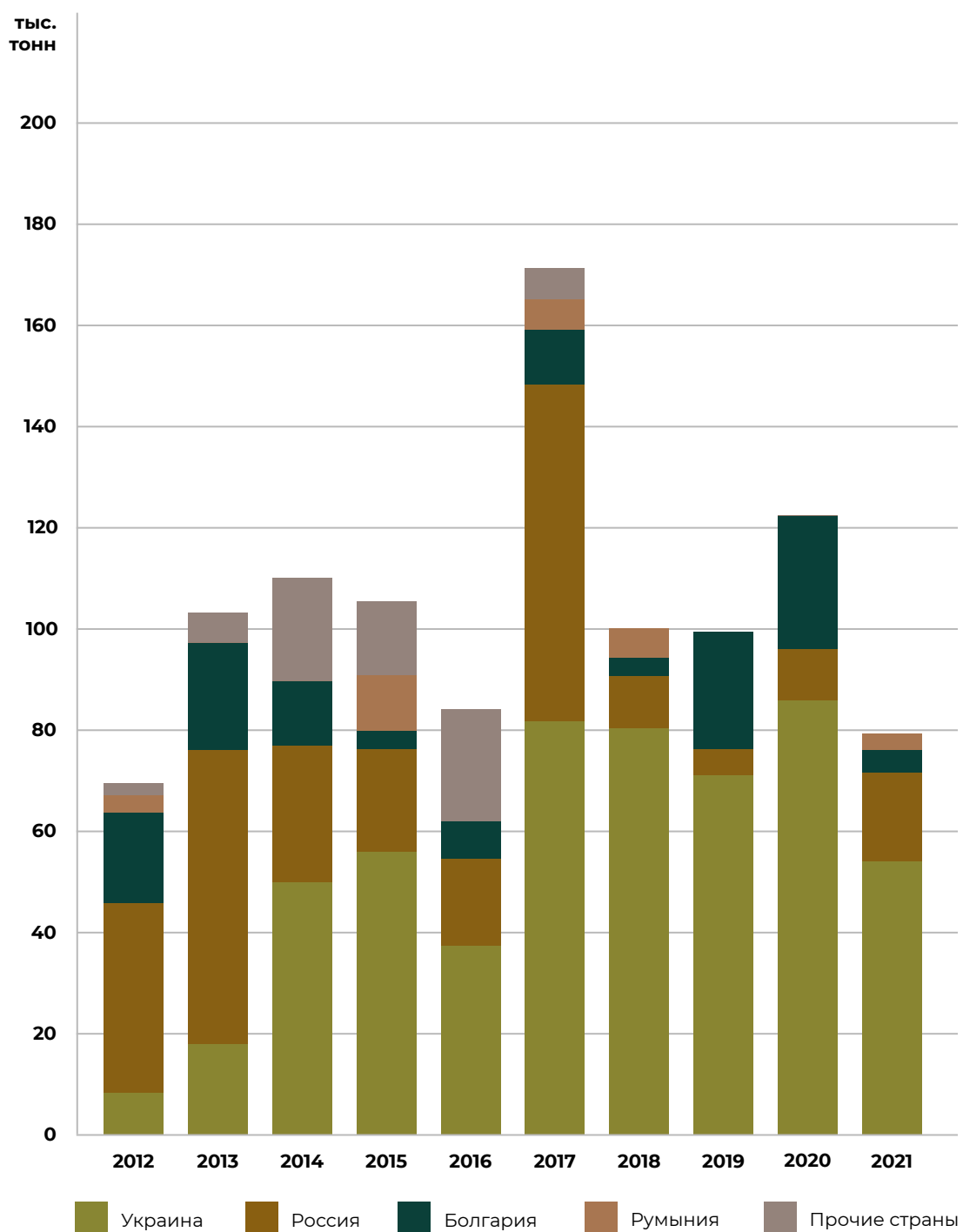
| № | Экспортер | 2012 | 2013 | 2014 | 2015 | 2016 | 2017 | 2018 | 2019 | 2020 | 2021 | Доля, % 2021 |
|---|---------------|-------------|--------------|--------------|--------------|-------------|--------------|--------------|-------------|--------------|-------------|-----------------|
| 1 | Украина | 8,4 | 18,1 | 50,2 | 56,1 | 37,6 | 82,1 | 80,6 | 71,4 | 86,1 | 54,2 | 68,2 |
| 2 | Россия | 37,5 | 58,3 | 27,0 | 20,4 | 17,2 | 66,7 | 10,4 | 5,1 | 10,3 | 17,6 | 22,1 |
| 3 | Болгария | 18,1 | 21,2 | 12,8 | 3,6 | 7,3 | 10,9 | 3,5 | 23,3 | 26,4 | 4,5 | 5,7 |
| 4 | Румыния | 3,3 | — | — | 11,1 | — | 6,0 | 6,0 | — | — | 3,3 | 4,1 |
| | Прочие страны | 2,5 | 6,0 | 20,4 | 14,6 | 22,4 | 6,2 | — | — | 0,1 | — | 0,0 |
| | Итого | 69,9 | 103,6 | 110,4 | 105,8 | 84,6 | 171,8 | 100,5 | 99,7 | 122,9 | 79,6 | 100,0 |

Источник: ITC Trade Map

Примечание. Зеркальные данные, код ТН ВЭД 230630.



Рис. 13. Импорт подсолнечного шрота и жмыха Египта по странам-экспортерам в натуральном выражении, 2012–2021 гг., тыс. тонн



Источник: ITC Trade Map

Примечание. Зеркальные данные, код ТН ВЭД 230630.

Табл. 5. Импорт подсолнечного шрота и жмыха Египта по странам-экспортерам в стоимостном выражении, 2012–2021 гг., млн долл. США

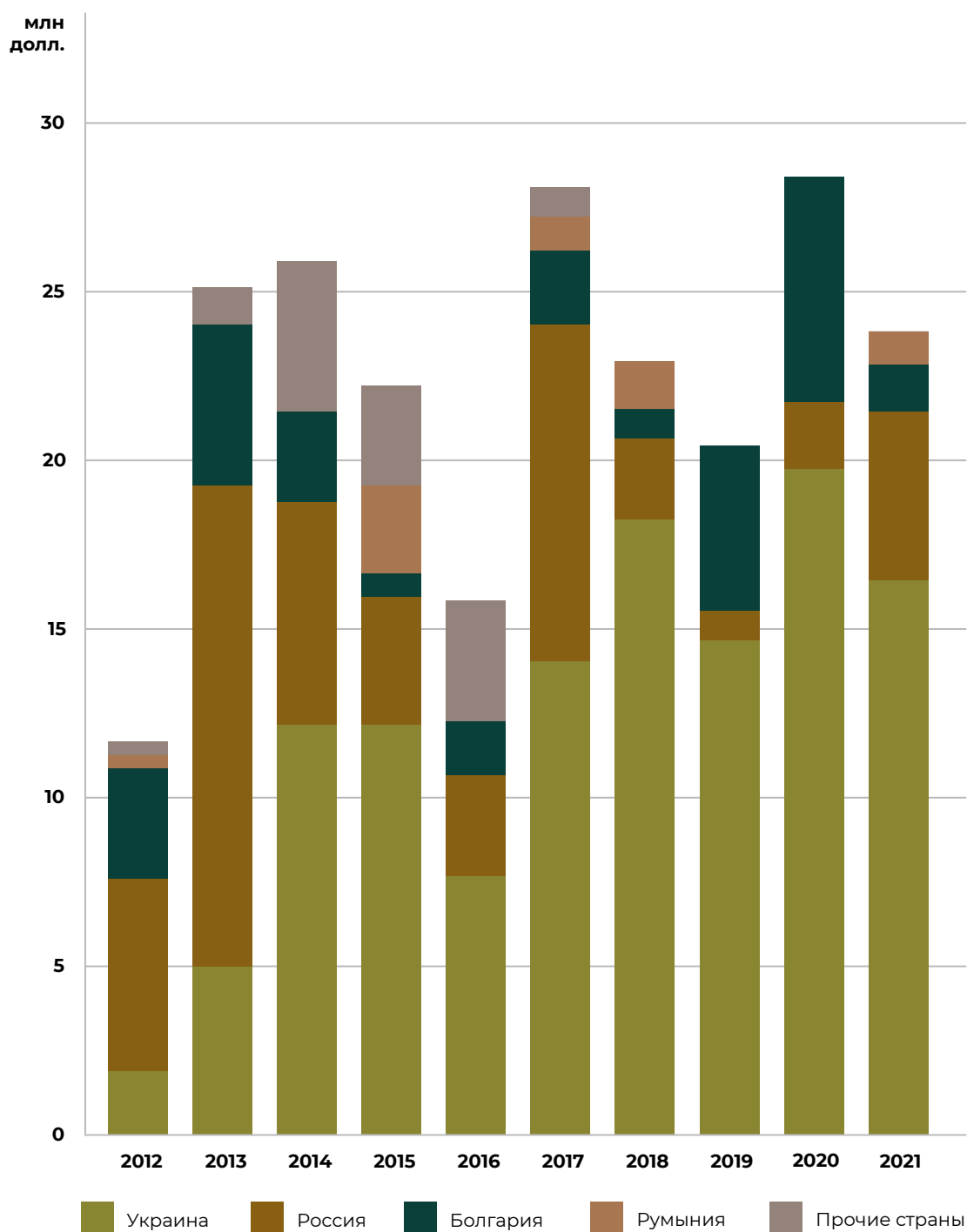
| № | Экспортер | 2012 | 2013 | 2014 | 2015 | 2016 | 2017 | 2018 | 2019 | 2020 | 2021 | Доля, % 2021 |
|---|---------------|-------------|-------------|-------------|-------------|-------------|-------------|-------------|-------------|-------------|-------------|--------------|
| 1 | Украина | 1,9 | 5,0 | 12,2 | 12,2 | 7,7 | 14,1 | 18,3 | 14,7 | 19,8 | 16,5 | 69,1 |
| 2 | Россия | 5,7 | 14,3 | 6,6 | 3,8 | 3,0 | 10,0 | 2,4 | 0,9 | 2,0 | 5,0 | 21,1 |
| 3 | Болгария | 3,3 | 4,8 | 2,7 | 0,7 | 1,6 | 2,2 | 0,9 | 4,9 | 6,7 | 1,4 | 5,8 |
| 4 | Румыния | 0,4 | — | — | 2,6 | — | 1,0 | 1,4 | — | — | 1,0 | 4,0 |
| | Прочие страны | 0,4 | 1,1 | 4,5 | 3,0 | 3,6 | 0,9 | — | — | 0,0 | — | 0,0 |
| | Итого | 11,7 | 25,2 | 26,0 | 22,3 | 16,0 | 28,1 | 23,0 | 20,5 | 28,5 | 23,8 | 100,0 |

Источник: ITC Trade Map

Примечание. Зеркальные данные, код ТН ВЭД 230630.



Рис. 14. Импорт подсолнечного шрота и жмыха Египта по странам-экспортерам в стоимостном выражении, 2012–2021 гг., млн долл. США



Источник: ITC Trade Map

Примечание. Зеркальные данные, код ТН ВЭД 230630.

Средняя цена поставок подсолнечного шрота в Египет 2021 г. составила 299 долл. США за тонну. Наиболее дорогая продукция поставлялась из Болгарии и Украины (на 2,3% и 1,3% соответственно выше средней). Поставки из Румынии и России осуществлялись по более конкурентоспособным ценам (на 3,1% и 4,2% соответственно ниже средней).

Табл. 6. Средняя цена импорта подсолнечного шрота по странам-экспортерам, 2012–2021 гг., долл. США/тонна

| Экспортер | 2012 | 2013 | 2014 | 2015 | 2016 | 2017 | 2018 | 2019 | 2020 | 2021 | Отклонение от средней цены в 2021 г., % |
|---------------------|------------|------------|------------|------------|------------|------------|------------|------------|------------|------------|---|
| Средняя цена | 168 | 243 | 236 | 211 | 190 | 164 | 229 | 205 | 232 | 299 | — |
| Болгария | 180 | 225 | 214 | 187 | 222 | 200 | 244 | 209 | 254 | 306 | 2,3 |
| Украина | 230 | 276 | 243 | 217 | 206 | 172 | 227 | 206 | 230 | 303 | 1,3 |
| Румыния | 127 | — | — | 235 | — | 164 | 237 | — | — | 290 | -3,1 |
| Россия | 152 | 245 | 244 | 186 | 175 | 150 | 235 | 183 | 196 | 287 | -4,2 |

Источник: ITC Trade Map

Примечание. Зеркальные данные, код ТН ВЭД 230630.

Табл. 7. Основные страны-экспортеры подсолнечного шрота и жмыха на рынок Египта в 2021 г.

| № | Экспортер | Доля в импорте в натуральном выражении, 2021 г., % | Общая характеристика |
|---|-----------|--|---|
| 1 | Украина | 68,2 | <ul style="list-style-type: none"> Умеренное увеличение посевных площадей под подсолнечник за счет более высокой прибыльности по сравнению с другими культурами. Наличие экспортной пошлины на семена подсолнечника создает предпосылки для развития переработки внутри страны. В результате многие прессовые заводы модернизируются и переориентируются на экстракцию. Это ведет к увеличению производства шрота |

Продолжение табл. 7.

| № | Экспортер | Доля в импорте в натуральном выражении, 2021 г., % | Общая характеристика |
|---|-----------|--|--|
| 2 | Россия | 22,1 | <ul style="list-style-type: none"> Продолжающийся рост производства подсолнечника и высокие мощности сектора переработки |
| 3 | Болгария | 5,7 | <ul style="list-style-type: none"> Несмотря на сильную конкуренцию со стороны соевого шрота, новые инвестиции в перерабатывающие мощности и стабильный мировой спрос на подсолнечный шрот стимулируют развитие внутреннего производства и торговли. В число традиционных экспортных рынков входит Египет, Турция, Израиль, Марокко, а также Северная Европа и Западная Европа |

Источник: ITC Trade Map, APK Inform, GAIN, OECD-FAO Agricultural Outlook 2020-2029, оценки отраслевых экспертов

2.2. Потребительские предпочтения

Неблагоприятная конъюнктура сдерживает спрос на подсолнечный шрот и жмых

Непростое финансовое положение египетских потребителей осложнилось в связи с пандемией. Снижение доходов и рост безработицы усугубляются ростом цен на пищевые продукты. В итоге многие потребители сокращают потребление мяса. В структуре потребления мясных продуктов преобладает мясо птицы.

Подсолнечный жмых улучшает пищеварение у КРС

Египетские производители комбикормов вполне конкурентоспособны в производстве комбикормов из кукурузы, соевого шрота, отрубей, концентратов на основе рыбной или мясной муки, минералов и витаминов. Содержание соевого шрота в комбикормах для птицы обычно составляет 25-35%. В подсолнечном жмыхе содержание лузги достигает 44%, обеспечивая высокое содержание клетчатки в кормах. В смеси с соевой мукой подсолнечный шрот улучшает пищеварение у мясных и молочных пород скота.

Растущая конкуренция со стороны соевого шрота местного производства

Подсолнечный шрот сталкивается с растущей конкуренцией со стороны соевого шрота из-за увеличения переработки соевых бобов. В дополнение к этому соевый шрот имеет более высокое содержание протеина и позволяет формировать комбикорм по относительно более низкой цене.

Сезонность спроса на подсолнечный шрот и жмых

Наличие малых птицеводческих ферм, особенно в Верхнем Египте и сельских районах, определяет сезонность спроса на подсолнечный шрот и жмых. Эти фермы не работают в зимний сезон (с декабря по февраль) из-за высоких цен на электроэнергию и ветеринарные препараты. Зимний сезон — время обострения вирусных инфекций, когда требуется обеспечить высокий уровень биологической безопасности и ветеринарного благополучия животных. Многие малые фермеры не имеют для этого достаточных ресурсов.

2.3. Торгово-распределительная сеть

Подсолнечный шрот прежде всего реализуется производителям комбикормов. В Египте насчитывается примерно 180 комбикормовых заводов, которые обеспечивают 95% потребностей птицеводческой отрасли. Прирост инвестиций в основной капитал позволяет ожидать дальнейшего роста производительности и спроса на шрот. Dakahlia Poultry Co недавно построила комбикормовый завод мощностью 3 000 тонн комбикорма в сутки для птицы и 400 тонн в сутки для аквакультуры. Инвестиции составили 29 млн долл. США, а завод стал одним из крупнейших в регионе.

В то же время внутренний спрос на комбикорм для КРС и свиней остается низким. С 2015 г. число современных молочных и мясных ферм в Египте значительно возросло, но объем рынка комбикорма пока совсем небольшой.

Альтернативы традиционным кормам помогают снизить издержки. Использование 25% сахарной свеклы и 10% подсолнечного жмыха может сэкономить производителям до 50% традиционного корма из зерновых и сои. Многие фермы, впрочем, не используют большое количество подсолнечного жмыха для кормления КРС и птиц из-за темной окраски, которую он придает конечному продукту.

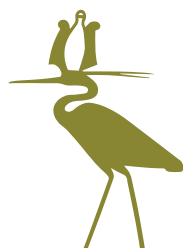
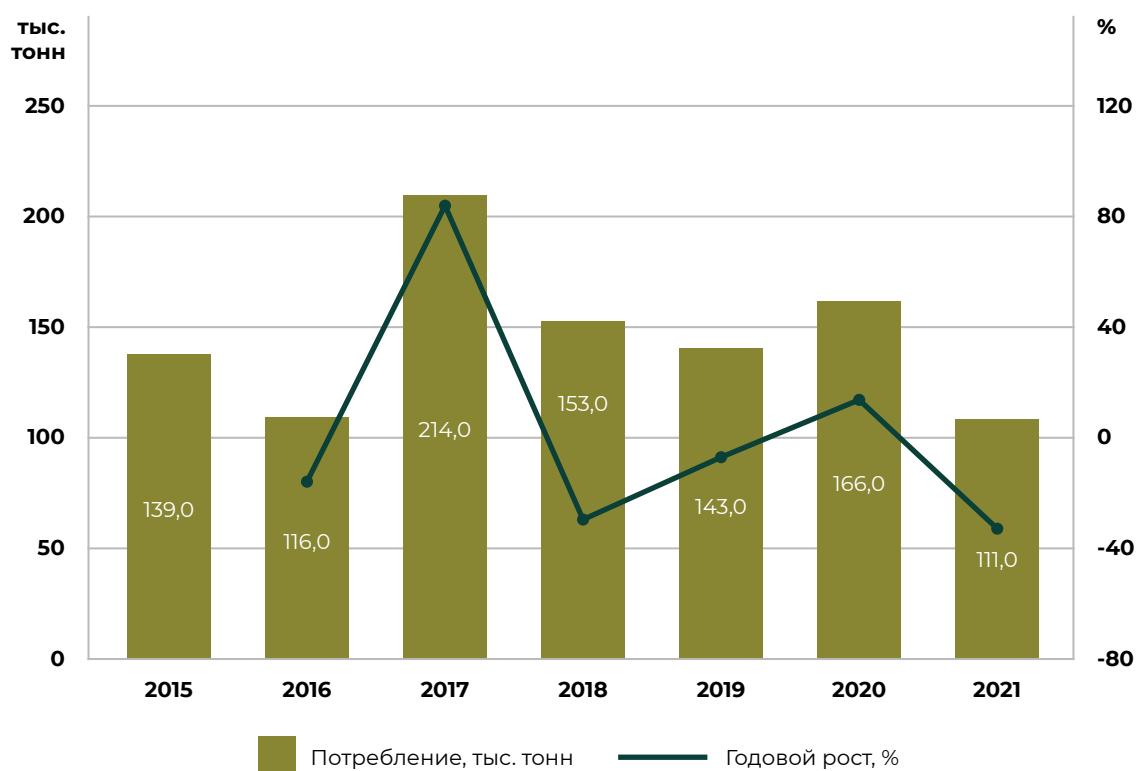


Рис. 15. Потребление подсолнечного шрота и жмыха в Египте, 2015–2021 гг.



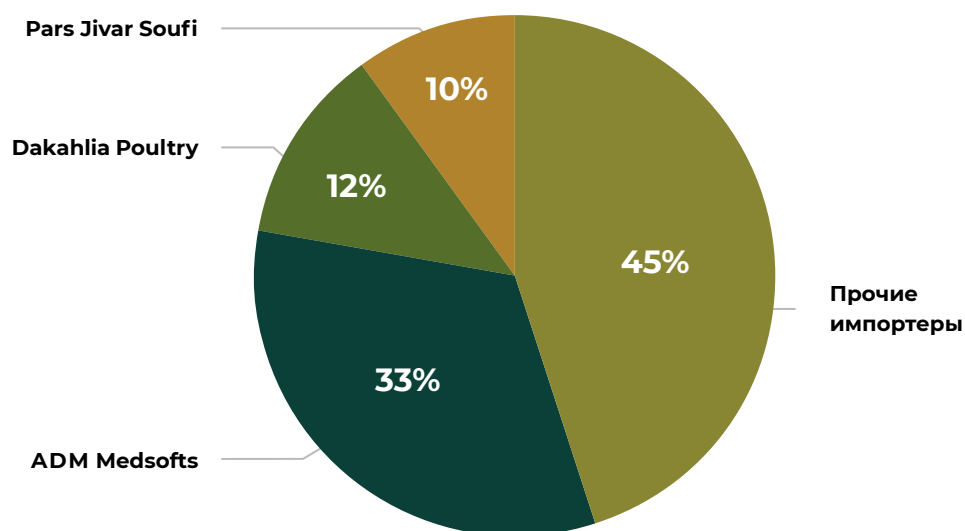
Источник: ITC Trade map, FAS USDA, GAIN



2.4. Конкуренстная среда и участники рынка

Крупнейшие производители комбикормов в Египте также являются ведущими импортерами подсолнечного шрота и жмыха.

Рис. 16. Ведущие импортеры на рынке подсолнечного шрота и жмыха Египта, 2020–2021 гг.



Примечание. Оценки Euromonitor International сформированы на основе объемов импорта подсолнечного шрота и жмыха египетскими компаниями.



Импортом и дистрибуцией подсолнечного шрота и жмыха в Египте занимаются следующие компании.



ADM Medsofts — импортер и дистрибьютор

Сайт: <https://clck.ru/VgQjT>

- ADM Medsofts (совместное предприятие Archer Daniels Midland Co и Medsofts Group) специализируется на закупке, транспортировке и доставке пищевых продуктов и зерна в Египет. Это один из самых крупных импортеров подсолнечного шрота.
- В Египте у компании открыт представительский офис и налажена логистика.



Dakahlia Poultry — импортер, дистрибьютор и производитель

Сайт: www.dakahliapoultry.com

- Компания поставляет примерно 30% мяса птицы на рынок Египта. Производит на своих комбикормовых заводах все виды гранулированных и молотых комбикормов.
- Мощность по производству комбикорма — 1,5 тыс. тонн в сутки. Производимый комбикорм включает кукурузу, семена подсолнечника, соевые бобы, пшеничную и рисовую муку.



Bunge — импортер, дистрибьютор и производитель

Сайт: www.bunge.com

- Bunge Limited покупает, продает и транспортирует масличные и зерновые культуры в масштабах мирового рынка. Компания перерабатывает масличные и производит высокопротеиновый шрот для кормов, а также пищевые продукты для широкого круга потребителей.
- Это третий по объему импортер подсолнечного шрота и жмыха в Египет.



**Feedmix Egypt — импортер, дистрибьютор
и производитель**
Сайт: www.feedmix-egypt.com

- Компания производит комбикорма для КРС, уток и бройлеров. Владеет двумя комбикормовыми заводами в Египте.
- Один завод мощностью 60 тонн в час расположен в Эль-Убур, второй мощностью 120 тонн в час — в Бени-Суэф.



**Pars Jivar Soufi — импортер, дистрибьютор
и производитель**
Сайт: <https://clck.ru/VgREf>

- Компания участвует в производстве, трейдинге и маркетинге кормовых ингредиентов и кормов, включая подсолнечный шрот.
- Основные поставщики компании — Innovad NV/SA (Бельгия), Van Aarsen International BV (Нидерланды), Global Feed SLU (Испания).

Более полный список перспективных компаний для российского экспорта представлен в разделе 10 «Контактная информация».



Стандарты на продукцию

3

Содержание



3.1.

Требования к продукции

3.2.

Требования к документам

3.3.

Требования к упаковке, маркировке
и транспортировке

3.1. Требования к продукции

Компетентным органом Египта, ответственным за разработку национальных стандартов, является Египетская организация по стандартизации и контролю качества. С целью соответствия импортируемой продукции национальному законодательству Египта экспортер должен быть осведомлен с требованиями к пищевой/сельскохозяйственной продукции, изложенными в национальных стандартах Египта. Изучение требований к продукции необходимо для того, чтобы снизить возможные риски, которые могут возникнуть при ввозе продукции на территорию страны-импортера. Важно отметить, что стандарты Египта предоставляются на возмездной основе, которые можно приобрести на [официальном сайте зарубежного компетентного ведомства](#).

3.2. Требования к документам

Для импорта в Египет требуются следующие документы:

- коммерческий инвойс продавца-экспортера (1 оригинал и 1 копия);
- чистый коносамент (полный комплект — 3/3 оригинала и необоротные копии с отметками об оплате фрахта в зависимости от базиса поставки);
- сертификат веса, качества и состояния груза (1 копия, выданная сюрвейером);
- сертификат о происхождении, выданный уполномоченным органом страны происхождения.

Покупатель (импортер) может затребовать дополнительные документы, но в целом такие требования не выходят за рамки отраслевой практики, сложившейся в Черноморско-Средиземноморском регионе.

Все импортируемые в Египет сельскохозяйственные товары подлежат инспекции на соответствие требованиям стандартов качества и безопасности. В соответствии с Постановлением Министерства сельского хозяйства №562 от сентября 2019 г. «[О правилах карантина растений в Египте](#)», все ввозимые растения и продукты растительного происхождения должны иметь фитосанитарный сертификат.



3.3. Требования к упаковке, маркировке и транспортировке

В отношении подсолнечного шрота и жмыха специфичные требования отсутствуют.

Согласно Приказу Министра внешней торговли и промышленности №770 от 2005 г. маркировка упакованных продуктов наносится на арабском языке. Для пищевой продукции обязательны следующие сведения:

- наименование и адрес производителя;
- страна происхождения;
- тип продукта и ингредиенты;
- наименование и адрес импортера;
- дата производства и срок годности;
- вес нетто;
- вес брутто;
- добавки и консерванты;
- инструкция по хранению.



Барьеры входа на рынок

4

Содержание



4.1.

Особенности таможенных процедур

4.2.

Тарифные и нетарифные барьеры

4.1. Особенности таможенных процедур

Таможенное оформление продукции на экспорт осуществляется с помощью либо печати таможенного представителя, либо электронной подписи экспортера. Для прохождения таможенных процедур необходимы следующие документы:

- международный контракт;
- уникальный номер контракта (бывший паспорт сделки);
- инвойс;
- спецификация;
- упаковочный лист;
- подтверждение платежа согласно условиям контракта.

Оформление экспортной декларации возможно на таможенном посту как по месту нахождения отправителя, так и в пункте пересечения границы РФ.

Таможенное оформление импорта в среднем занимает 11–12 дней. На схеме ниже показан порядок прохождения импортного контроля при ввозе товаров в Египет.

Рис. 17. Процедуры импорта в Египте



Источник: Исследовательский центр службы Министерства сельского хозяйства США в Каире

Документация, дополнительно требуемая для прохождения таможни в Египте, включает коммерческий инвойс, сертификат происхождения, коносамент, проформу-инвойс и информацию по открытому аккредитиву. Все документы должны быть подписаны Торгово-промышленной палатой и заверены посольством или консульством Египта в стране происхождения.

4.2. Тарифные и нетарифные барьеры

Тарифные барьеры

Между Россией и Египтом не подписано соглашения о свободной торговле, поэтому в отношении российского экспорта применяется режим наибольшего благоприятствования (РНБ) в соответствии с правилами ВТО.

Для товара с кодом ТН ВЭД 230630 ставка РНБ Египта составляет 2%. В Египте ставка РНБ ниже по сравнению с другими направлениями экспорта российского подсолнечного шрота и жмыха. Например, ставка ввозной пошлины для продукции кода ТН ВЭД 230630 в Алжире составляет 30%, Судане — 25%, Тунисе — 7%, но в Турции самая низкая — 0%.

Табл. 8. Ставка ввозной пошлины Египта на подсолнечный шрот и жмых

| Код ТН ВЭД | Наименование | Ставка РНБ, % |
|------------|---|---------------|
| 230630 | Жмыхи и другие твердые остатки, получаемые при извлечении из семян подсолнечника растительных жиров или масел, кроме указанных в товарной позиции 2304 или 2305, немолотые или молотые, негранулированные или гранулированные | 2 |

Источник: [Таможенная служба Египта](#)

Нетарифные барьеры

Хотя импортные пошлины на большинство сельскохозяйственных продуктов остаются минимальными (за исключением алкоголя и табака), в Египте отмечается высокий уровень барьеров для входа на рынок.

Административные барьеры

Количество и стоимость оформления необходимых для импорта документов может рассматриваться как барьер для входа на рынок страны. По показателю трансграничной торговли среди 190 стран мира Египет занимает 171-е место-

из-за высокой стоимости и продолжительности таможенных процедур, включая оформление документов для импорта. Административные ограничения могут вводиться без уведомления или предварительного согласования с заинтересованными сторонами и торговыми партнерами, что также затрудняет доступ на рынок. Товаросопроводительные документы должны быть переведены на арабский язык и нотариально заверены в консульском отделе посольства Египта.

Табл. 9. Импорт в Египет, время и стоимость

| Импорт | Время, ч | Стоимость, долл. США |
|-----------------------------------|----------|----------------------|
| Пограничный и таможенный контроль | 240 | 554 |
| Оформление документов | 265 | 1 000 |

Источник: Всемирный банк (*Doing Business 2020*)

Особые условия регулирования и лицензирования импорта действуют для многих товаров, включая подсолнечный шрот и жмых (код ТН ВЭД 230630). Согласно Приказу Министра внешней торговли и промышленности №46 от 2016 г. экспортеры должны быть зарегистрированы в Генеральной организации экспортно-импортного контроля (GOEIC). Компаниям следует обращаться к актуальной информации на [сайте](#).

Производитель (владелец товарного знака) может подать заявку на регистрацию лично или направить запрос онлайн. Рекомендуется осуществлять регистрацию лично или через представителя, чтобы обеспечить своевременность и полноту обработки документов. Все документы должны быть переведены на арабский язык и заверены в консульстве Египта в России.

Широкий перечень импортных товаров подлежит инспекции и оценке соответствия по прибытии на таможню. Выпуск товаров осуществляется после уплаты таможенных платежей. Все пищевые продукты подлежат контролю качества и безопасности со стороны трех ведомств: Министерства здравоохранения, Министерства внутренней торговли и Министерства сельского хозяйства.



Организация экспортных поставок

A top-down view of various agricultural products on a light-colored wooden surface. In the center, a large brown bowl is filled with dark green, cylindrical pellets. Surrounding this bowl are several smaller brown bowls: one containing dark, round seeds, another with light-colored, elongated seeds, and a third with a fine, light-brown powder. Scattered across the wooden surface are numerous individual pellets, some dark green and some light brown. A piece of burlap fabric is visible in the top-left and bottom-left corners.

5

Содержание



5.1.

Логистика

5.2.

Осуществление
валютно-финансовых операций

5.3.

Формы присутствия на рынке

5.4.

Защита интеллектуальной
собственности

5.1. Логистика

Рис. 18. Доставка подсолнечного шрота из России в Египет



Примечание. Показанные на карте границы, цветовые и графические обозначения, прочие данные не предполагают со стороны ФГБУ «Агроэкспорт», Масложирового союза ни оценки правового статуса территории, ни подтверждения или принятия обозначенных границ.

Оптимальный способ доставки партии груза из России в Египет — морской.

Морская перевозка. Этапы и варианты:

- автомобильная перевозка — склад накопления — порт отгрузки;
- автомобильная перевозка — порт отгрузки:
 - контейнерная;
 - навалом;
- контейнерная морская перевозка.

Морская перевозка

Самым распространенным и экономичным способом доставки подсолнечного шрота в Египет является перевозка морскими судами объемом от 3 до 30 тыс. тонн из южных морских портов Новороссийск и Тамань.

Основные порты Египта:

- Александрия (Alexandria);
- Саид (Said);
- Думьят (Damietta).

При выборе логистического решения для поставки товаров в Египет следует исходить из приоритетных задач, решаемых отправителем, с учетом формирования партии товара, заключения договора перевалки и хранения с одним из морских или речных портовых терминалов, фрахтования морского танкера согласно объему проданной партии, согласования срока доставки, стоимости перевозки, безопасности, сложности оформления, вариантов пунктов прибытия, а также особенностей груза.

Оптимальный способ доставки партии груза из России в Египет — морским транспортом. Доставка товара в порт отправления может быть осуществлена двумя способами:

- через склад накопления;
- напрямую от производителя.

Автомобильная перевозка — склад накопления — порт отгрузки

Доставка до склада накопления может осуществляться как самим производителем продукции, так и покупателем. Товар перевозится на палетах для оптимизации скорости и затрат на перевалку и хранение груза. Вместимость одного автомобиля составляет около 19 тонн брутто. Таким образом, для оптимальной логистической схемы с дальнейшей отгрузкой товара в контейнерах три фуры перегружают в два контейнера. При найме автоперевозчика необходимо учитывать сроки погрузки и выгрузки на складах.

Перевозка осуществляется на основании транспортной накладной и сопровождается бухгалтерскими документами (товарной накладной, счетом-фактурой), а также сертификатами качества.

Автомобильная доставка экспортной продукции на склад накопления считается внутрироссийской перевозкой и облагается НДС 20%, за исключением случаев, когда подрядчиком является компания, применяющая упрощенную систему налогообложения.

Для накопления продукции, предназначенной для дальнейшего экспорта в Египет, можно использовать любой сухой склад. Склады накопления, как правило, располагаются вблизи портов отправки либо мест производства товара.

Основными статьями расходов являются погрузо-разгрузочные работы при приемке товара с автомобилями (ставка устанавливается, как правило, за палету), хранение (ставка может быть установлена за палету или тонну в зависимости от договоренности со складом и веса палеты с грузом), погрузо-разгрузочные работы при отгрузке товара в контейнер (обычно ставка устанавливается за тонну).

Работа со складом накопления возможна как напрямую, так и через комплексного логистического провайдера. При работе напрямую компания-экспортер обязана заключить договор со складом. Также у экспортера, как правило, должен быть представитель на складе для осуществления операций с товаром. При работе через логистического провайдера указанные процедуры осуществляются его силами.

При выборе склада накопления необходимо учитывать следующее:

- состояние помещений для хранения;
- режим работы склада;
- время на обработку одного транспортного средства;
- удобство подъездных путей;
- наличие площади для накопления транспортных средств;
- резервные мощности на случай аварийных ситуаций.

Автомобильная перевозка — порт отгрузки

Перевозка возможна как в контейнерах, так и в автомобилях. При перевозке в автомобилях (не для наливного груза) перевалка может осуществляться в зоне склада временного хранения, приспособленной для сухих грузов.

Один 40-футовый контейнер вмещает до 27 тонн брутто. В связи с ограничением нагрузки на ось автопоезда при перевозках по территории РФ для доставки тяжелого контейнера потребуется либо автомобиль с разрешением для провоза груза с превышением допустимой нагрузки на ось, либо автомобиль с семью осями, что позволит распределить массу автопоезда без нарушения правил.

Наиболее эффективный способ перевозки подсолнечного шрота — навалочные морские перевозки. Загрузка одного судна возможна двумя категориями партий:

- порядка 3 тыс. тонн; ориентировочная ставка на январь 2023 г. установлена на уровне 100–105 долл. США за тонну на условиях FIOS;
- порядка 30 тыс. тонн; ориентировочная ставка на январь 2023 г. установлена на уровне 20–25 долл. США за тонну на условиях FIOS.

Основными портами возможной отгрузки подсолнечного шрота являются морские порты Новороссийск, Санкт-Петербург (контейнерные перевозки) и Тамань (навал), способные накапливать необходимые объемы. Транзитное время составляет 8–10 дней.

Контейнерная морская перевозка

Из портов Новороссийск и Санкт-Петербург регулярные судозаходы контейнерных линий осуществляются только в порт Александрия следующими линиями:

- [MSC](#);
- [Arkas](#).

Транзитное время морской доставки зависит от выбранной линии, порта погрузки и порта назначения, а также от погодных условий. Необходимо учитывать требования получателя к используемым морским линиям, так как часто встречаются ограничения.

Табл. 10. Ориентировочное транзитное время доставки в Александрию, дни

| Порт погрузки | Транзитное время |
|-----------------|------------------|
| Санкт-Петербург | 35 |
| Новороссийск | 31 |

Сроки и стоимость доставки

Табл. 11. Ориентировочная стоимость комплексной доставки контейнерных грузов в Египет

| Маршрут | Виды транспорта | Оборудование | Комплексная ставка, долл. США | Вес брутто, тонны | Ставка за кг, долл. США | Транзитное время, дни |
|---------------------------------------|--------------------|--|-------------------------------|-------------------|-------------------------|-----------------------|
| Белгород — Новороссийск — Александрия | Автомобиль — судно | 40' морской сухой контейнер с флекситанком | 7 500 | 24 | 0,31 | 45–50 |
| Белгород — СПб — Александрия | Автомобиль — судно | 40' морской сухой контейнер с флекситанком | 7 850 | 24 | 0,33 | 40–45 |
| Уфа — Новороссийск — Александрия | Автомобиль — судно | 40' морской сухой контейнер с флекситанком | 8 500 | 24 | 0,35 | 45–50 |
| Уфа — СПб — Александрия | Автомобиль — судно | 40' морской сухой контейнер с флекситанком | 9 000 | 24 | 0,38 | 40–45 |

Указаны действующие на январь 2023 г. ставки. В ставки включены все необходимые расходы: наземная доставка контейнера, фрахт, таможенное оформление, внутрипортовое экспедирование, взвешивание контейнера, отправка оригиналов документов получателю. Ставки рассчитаны по курсу 70 руб. за доллар США.



В перечне ставок указана отправка из Белгорода и Уфы в связи с расположением в данных регионах крупных производств. Оптимальным маршрутом перевозки из указанных регионов может быть любой из перечисленных вариантов в зависимости от приоритетов выбора: срок доставки, цена, размер грузовой партии, наличие потенциальных рисков транзитных портов, возможность и скорость получения балансового платежа по контракту (часто — против коносамента) и т. д.

Возможные контрагенты

1) Комплексные логистические провайдеры с возможностью предоставления склада накопления и отправки продукции различными видами транспорта и через различные порты России:

- [ООО «ГК «СУПЕРКАРГО»](#);
- [ООО «Галеас»](#);
- [ООО «НС-Транс»](#) (фрахтование судов).

2) Сюрвейерские компании:

- [SGS](#);
- [TOP FRAME](#);
- [IPC NORMANN](#).

3) Контакты морских линий приведены в разделе «Контейнерная морская перевозка».

Документы для подтверждения факта экспортной отгрузки

Компании-экспортеры имеют право на возмещение уплаченного НДС. Для этого обязательным является подтверждение факта экспорта. Основанием служат следующие документы:

- международный контракт;
- уникальный номер контракта в случае его оформления;
- инвойс;
- спецификация;
- упаковочный лист;
- подтверждение платежа согласно условиям контракта;

- CMR-накладная;
- поручение на погрузку (в случае морской перевозки);
- коносамент (в случае морской перевозки);
- таможенная декларация с печатью о вывозе товара с территории РФ.

Логистические риски

При транспортировке грузов могут возникать различные риски. Перечислим наиболее распространенные.

Страхуемые риски

В данную категорию входят следующие риски:

- а) утрата (гибель), недостача или повреждение всего либо части застрахованного груза;
- б) возникновение непредвиденных расходов в виде:
 - расходов и взносов по общей аварии, которые обязан понести страхователь/выгодоприобретатель;
 - необходимых и целесообразных расходов по уменьшению возможных убытков, включая расходы по спасанию и/или сохранению груза, установлению размера убытков, если убытки возникли в результате страхового случая;
- с) неполучение ожидаемых доходов от реализации застрахованного груза по независящим от страхователя и/или выгодоприобретателя обстоятельствам вследствие утраты (гибели), недостачи или повреждения застрахованного груза в период его перевозки и/или непрерывного временного хранения груза в пунктах перегрузок и/или перевалок;
- д) утрата (гибель) или повреждение всего либо части застрахованного груза в результате удара молнии, бури, вихря, урагана, шторма, извержения вулкана и других стихийных бедствий;
- е) утрата (гибель) или повреждение всего либо части застрахованного груза в результате пожара, взрыва на перевозочном средстве, а также вследствие мер, принятых для спасания или тушения пожара;
- ф) утрата (гибель) или повреждение всего либо части застрахованного груза в результате крушения или столкновения судов, их удара о неподвижные или плавучие предметы, посадки судна на мель, повреждения судна льдом, провала мостов, подмочки бортовой водой;

- g) утрата (гибель) или повреждение всего либо части застрахованного груза в результате крушения или столкновения наземных перевозочных средств, их удара о подвижные или неподвижные предметы, дорожно-транспортного происшествия при перевозке груза автомобильным транспортным средством, схода с рельсов железнодорожных транспортных средств, провала мостов;
- h) утрата (гибель) или повреждение всего либо части застрахованного груза в результате крушения, падения или столкновения самолетов, других воздушных транспортных средств;
- i) утрата (гибель) застрахованного груза в результате пропажи морского/речного и/или воздушного судна, перевозившего груз, без вести;
- j) утрата (гибель) или повреждение всего застрахованного груза либо целого места застрахованного груза (кроме перевозок насыпью, навалом, наливом) или части застрахованного груза (для перевозок насыпью, навалом, наливом) при погрузке, укладке, перегрузке (перевалке), выгрузке застрахованного груза или приеме судном топлива;
- к) подмочка груза атмосферными осадками;
- l) выбрасывание за борт и смывание волной палубного груза или груза, перевозимого в беспалубных судах;
- m) нарушение температурного режима (влияние температуры) в результате остановки рефмашины из-за ее поломки на срок не менее 24 непрерывных часов при условии, что груз перевозится на транспорте (рефрижераторе), оборудованном исправными устройствами записи температуры воздуха внутри рефрижератора в период перевозки груза (самописцами);
- n) кража и/или грабеж, и/или разбой.

Санкционно-военные риски. Данная категория связана в основном с действиями третьих стран. В настоящее время такие риски не принимаются к страхованию. Основной ущерб при таких рисках связан с задержками и возможными расходами на хранение в результате ареста, конфискации или иных действий третьих стран, через которые осуществляется транзит грузов, или с потерей груза в результате военных рисков.

Коммерческие риски. Продажа товара на условиях Incoterms, не включающих ответственность за перевозку товара, не избавляет экспортера/отправителя от рисков по хранению и доставке продукции. Если получатель отказался от груза или судоходная линия по каким-либо причинам не может потребовать с получателя причитающиеся ей платежи, то на основании условий коносамента она имеет право взыскать соответствующие суммы с грузоотправителя как с субсидиарного ответчика.

В моменты существенного падения рыночной цены на товар возможны отказы от предоплаты за груз и получения груза, находящегося в пути. Подобные действия со стороны получателя/покупателя ведут к рискам простоя контейнеров в порту назначения за счет продавца/отправителя. Если в сделке участвует трейдер, не указанный в коносаменте, риски по простоям несет отправитель согласно коносаменту.

Иногда возникают споры с транспортными компаниями по вопросам качества доставленного товара. Чаще всего претензии связаны с такими проблемами, как:

- нарушение температурного режима;
- несоответствие маркировки продукции;
- ненадлежащий внешний вид продукции;
- пересортица.

Перевозчик (как морской, так и наземный) вправе требовать от стороны, предъявляющей претензию, доказательств качества погруженной продукции. В этой ситуации рекомендуется присутствие на погрузке сюрвейера, контролирующего количество и качество продукции на этапе ее погрузки в транспортное средство. Предоставление сюрвейерского отчета позволяет полноценно ответить на претензию получателя и сократить возможные потери.

5.2. Осуществление валютно-финансовых операций

Порядок осуществления валютно-финансовых операций

Валютное регулирование в Египте осуществляется в соответствии с [Законом №88 от 2003 г. «О Центральном банке и иностранной валюте»](#). Согласно этому Закону, все вопросы, связанные с регулированием использования национальной и иностранной валюты в стране, находятся в компетенции Центрального банка Египта. Национальная валюта Египта — египетский фунт. С 2016 г. в Египте упразднено государственное регулирование курса национальной валюты в пользу его свободного формирования.

Физические и юридические лица могут хранить иностранную валюту в Египте и иметь счета в местных банках, номинированные в иностранной валюте. В настоящее время в Египте максимальная сумма перевода в иностранной валюте не ограничена. Любое физическое или юридическое лицо может осуществлять операции с иностранной валютой, но должно пользоваться услугами банков или обменных пунктов, которые имеют лицензию на торговлю иностранной

валютой. Все банки и обменные пункты представляют отчеты обо всех своих операциях в ЦБ Египта, который в конечном счете контролирует все операции с иностранной валютой.

Согласно Закону о ЦБ Египта, национальные банки отдают предпочтение осуществлению операций по импорту товаров приоритетной группы, в которую входят вакцины, чай, мясо и птица, рыба, пшеница, масло и сухое молоко. Все коммерческие сделки должны быть подкреплены документами, обосновывающими передачу товарно-материальных ценностей.

Перечень основных документов, необходимых при осуществлении валютно-финансовых операций

Основные документы, необходимые экспортерам для осуществления валютно-финансовых операций при организации поставок в Египет:

- инвойс — оригинал документа и две его копии. Стандартно требуется легализация в консульстве Египта в стране происхождения;
- сертификат происхождения. Требуется оригинал документа и две его копии. Сертификат происхождения должен быть заверен консульством Египта в стране происхождения. Считается, что натуральные продукты происходят из страны, где они добыты/произведены. Сертификат происхождения должен содержать заявление о том, что предоставленная информация является достоверной и корректной, насколько известно грузоотправителю;
- упаковочные листы рекомендуются в большинстве случаев и могут потребоваться получателю груза;
- коносамент, в котором указаны имя грузоотправителя, адрес и количество выданных коносаментов. Правил, определяющих форму или количество коносаментов, необходимых для отправки, не существует. Количество требуемых коносаментов зависит от перевозчика;
- проформа-инвойс с предварительной информацией об экспортируемом товаре и стране его производства. Импортеру этот документ нужен для предоставления вместе с лицензией на импорт;
- информация по открытому аккредитиву. ЦБ Египта обязывает все банки, работающие в Египте, принимать в работу только аккредитивы, которые должны быть покрыты импортером на 100%. Как правило, экспортер не может отгрузить товар до тех пор, пока египетский банк не предоставит уведомление об открытии аккредитива. Если товар отгружен до открытия аккредитива, импортер рискует быть оштрафованным на полную сумму стоимости товара — объекта импорта. Исключение составляют импортные операции на сумму менее 5 тыс. долл. США, а также товары из приоритетной группы.

Особенности практики применения вариантов взаиморасчетов

В большинстве случаев для реализации импортных операций импортеру необходимо выпустить аккредитив и депонировать 100% суммы сделки в свободно конвертируемой валюте в коммерческом банке, совершающем выпуск аккредитива¹. Для открытия аккредитива импортеру необходимо предоставить не менее половины суммы депозита.

Ввиду не самой стабильной финансовой системы Египта на практике не всегда можно сделать однозначный вывод о кредитоспособности многих египетских коммерческих банков. По этой причине в торговых отношениях часто возникает требование дополнительно подтвердить аккредитивы частных египетских банков со стороны крупных и авторитетных египетских (или зарубежных) банков, которые устанавливают банку-эмитенту аккредитива лимит кредитного риска по документарным операциям.

Можно выделить ряд крупных и надежных банков Египта (табл. 12).

Табл. 12. Перечень возможных банков для осуществления валютных операций

| Банк | Описание | Сайт ² |
|-------------------------------------|--|--|
| National Bank of Egypt (NBE) | Крупнейший и старейший банк Египта. Контролируется Правительством Египта | www.nbe.com.eg |
| Commercial International Bank (CIB) | Основан в 1975 г. Коммерческий международный банк, совместное предприятие Национального банка Египта и американского банка Chase | www.cibeg.com |
| Banque Misr | Основан в 1920 г. Располагает более чем 800 филиалами, расположенными по всей стране | www.banquemisr.com |
| Banque Du Caire S.A.E. | Основан в 1950 г. Предлагает широкий спектр услуг и продуктов в корпоративном и розничном сегментах | www.bdc.com.eg |
| Bank of Alexandria | Один из крупнейших банков Египта, насчитывает более 200 филиалов по всей стране | www.alexbank.com |

¹ Данное правило не распространяется на операции, связанные с импортом товаров на сумму менее 5 тыс. долл. США, лекарств, фармацевтического сырья и детского питания. Кроме того, с марта 2022 г. послабления распространяются на импорт товаров для собственного использования на сумму до 25 тыс. долл. США, закупка которых производится не чаще чем раз в шесть месяцев. Для данных товарных категорий возможна работа по прямой предоплате/постоплате.

² Для открытия некоторых сайтов необходимо воспользоваться VPN.

5.3. Формы присутствия на рынке

Учреждение египетских предприятий и хозяйственная деятельность регулируются:

- Законом №159 «О корпорациях» от 1981 г.;
- Законом №8 «Об инвестициях» от 1997 г.;
- Законом №120 «О коммерческих агентствах» от 1981 г.

Нормативные правовые документы Египта расположены [на интернет-портале](#).

Иностранный инвестор вправе учредить в Египте предприятия следующих организационно-правовых форм:

- общество с ограниченной ответственностью (Limited Liability Company, LLC);
- акционерное общество (Joint Stock Company, JSC);
- компания с одним участником (One Person Company);
- индивидуальный предприниматель (Sole Trader);
- филиал иностранной компании (Branch of a Foreign Company).

Общество с ограниченной ответственностью

Учреждается минимум двумя физическими и/или юридическими лицами. Минимальный уставный капитал — 200 египетских фунтов. Ответственность участников ограничивается суммами внесенных ими вкладов.

Акционерное общество

Акционерное общество может быть как открытой, так и закрытой компанией. Минимальный капитал открытой компании — 500 тыс. египетских фунтов, закрытой компании — 250 тыс. египетских фунтов. При учреждении как открытой, так и закрытой компании должно быть оплачено 10% капитала. Открытая компания вправе предлагать свои акции в открытой подписке и торговать ими на бирже. У закрытой компании таких прав нет.

Минимальное число учредителей акционерного общества — 3 (максимум не установлен). Иностранцы могут владеть 100% акций в компании. Управлением занимается совет директоров в составе не менее трех человек, каждый из которых обязан владеть пакетом акций на сумму не менее 5 тыс. египетских фунтов. В компании должны быть один менеджер и один секретарь. Ответственность акционеров компании ограничена в пределах сумм внесенных ими вкладов.

Компания с одним участником

Компания создается одним физическим лицом, ответственность которого ограничена в пределах суммы внесенного им вклада. Минимальный уставный капитал — 50 тыс. египетских фунтов при регистрации компании без вида на жительство для учредителя. При наличии у учредителя разрешения на работу и/или вида на жительство минимальный капитал — 550 тыс. египетских фунтов.

Физическое лицо может быть зарегистрировано в качестве индивидуального предпринимателя на территории Египта, при этом законодательство не предусматривает внесения уставного капитала. Ответственность предпринимателя не ограничена, он отвечает по долгам всем принадлежащим ему имуществом, за исключением имущества, на которое не может быть обращено взыскание.

Регистрация компании

Требования и необходимые документы для открытия компании с одним участником:

- копия паспорта учредителя;
- выписка из банка Египта, подтверждающая, что 100% капитала компании внесено до ее регистрации;
- копия договора аренды помещения для компании в Египте (договор должен быть зарегистрирован и нотариально заверен);
- наименование компании должно пройти проверку на уникальность;
- зарегистрированная компания обязана нанять юридического консультанта и аудитора.

Требования и необходимые документы для открытия общества с ограниченной ответственностью и акционерного общества:

- копия паспорта учредителя;
- копия договора аренды помещения;
- наименование компании должно пройти проверку на уникальность в органах Египта, а также получить разрешение от коммерческого регистратора (подразделение Министерства торговли и промышленности Египта);
- зарегистрированная компания обязана нанять юридического консультанта и аудитора.

Если соучредителями являются юридические лица, то необходимо предоставить следующие документы:

- копию паспорта учредителя;
- оригинал выписки из коммерческого реестра;
- уставный договор, подтверждающий согласие на учреждение юридического лица по результатам заседания совета директоров;
- устав.

Все документы должны быть переведены на арабский язык и заверены в консульском отделе Посольства Арабской Республики Египет в Российской Федерации.

Государственную регистрацию юридических лиц и индивидуальных предпринимателей осуществляет Генеральная организация по свободным зонам и инвестициям (General Authority of Investment and Free Zones, GAFI).

На базе GAFI создана система предоставления государственных и муниципальных услуг в режиме одного окна. Любой предприниматель или инвестор через GAFI может получить необходимые местные разрешения и лицензии от более чем 47 министерств и государственных организаций для ведения предпринимательской деятельности на территории Египта.

Основные функции системы одного окна в Египте:

- оказание содействия в получении лицензий на ведение бизнеса;
- техническая и информационная поддержка;
- создание прозрачной системы налогов и сборов;
- повышение качества государственных услуг.

Услуги, оказываемые в режиме одного окна:

- создание компаний;
- правовая поддержка (сделки по слиянию и поглощению, закрытие компаний, процедура банкротства и т. д.);
- техническая поддержка (регистрация в реестрах импортеров и экспортеров местной таможенной службы, покупка и продажа земельных участков);

- государственные услуги (получение рабочих виз, открытие/закрытие филиалов, представительств иностранных компаний и др.);
- услуги по предоставлению налоговых каникул для инвесторов.

Средний срок регистрации компании составляет 20 дней. Стоимость услуг юридического консультанта и аудитора — 2 300–2 500 долл. США в год. Сумма государственных пошлин за резервирование наименования компании в GAFI, регистрацию в Министерстве торговли и промышленности и получение номера социального страхования, а также стоимость нотариального заверения документов компании в среднем составляют 300 долл. США.

Формы присутствия иностранной компании

Иностранные компании могут осуществлять свою деятельность без учреждения новой компании в Египте, зарегистрировав обособленное подразделение: представительство или филиал.

Для регистрации филиала и представительства иностранной компании в Египте потребуются разрешения Министерства снабжения и внутренней торговли и GAFI.

Представительство иностранной компании

Представительство не имеет права осуществлять коммерческую деятельность, оно представляет интересы открывшего его юридического лица и осуществляет их защиту. Для регистрации представительства в Египте необходимо выполнить следующие этапы.

- 1) Пройти проверку органов безопасности (30–45 рабочих дней) для получения разрешения на открытие представительства в Египте.
- 2) Провести собрание акционеров (участников) головной компании, где должно быть принято решение об открытии представительства в Египте и назначен руководитель представительства. Решение акционеров (участников) оформляется протоколом, который должен содержать:
 - наименование компании, открывшей представительство;
 - цель деятельности представительства;
 - адрес постоянного местонахождения в Египте;
 - имя и национальность руководителя представительства;
 - подтверждение о том, что компания ранее не открывала представительство в Египте.

- 3) Открыть корпоративный банковский счет, для чего потребуется предоставить:
- заверенную копию штампа головной компании;
 - копию паспорта назначенного директора представительства в Египте;
 - копию устава головной компании;
 - копию коммерческой регистрации компании, учредившей представительство на территории Египта;
 - договор аренды помещения в Египте.
- 4) Перечислить на открытый банковский счет от компании-учредителя 5 тыс. египетских фунтов.

Стоимость регистрации представительства включает:

- государственная пошлина при регистрации представительства — 2 тыс. египетских фунтов;
- заключение договора с юридическим консультантом, стоимость услуг юриста — 1 500 долл. США.

Регистрация представительства осуществляется в течение 14 рабочих дней.

Филиал иностранной компании

Филиал осуществляет все функции открывшей его компании или их часть, вправе вести коммерческую, финансовую и производственную деятельность. В филиале может работать только один иностранный менеджер, но в этом случае у него должен быть помощник — гражданин Египта.

Для регистрации филиала потребуется следующий комплект документов:

- 1) Решение акционеров (участников) головной компании.
- 2) Надлежащим образом заверенная доверенность, предоставляющая право действовать от лица компании, учреждающей филиал.
- 3) Копия свидетельства о регистрации головной компании и его приложений.
- 4) Копия коммерческой регистрации компании, учреждающей филиал.
- 5) Выписка из банка, подтверждающая, что компания, учреждающая филиал, перечислила сумму, эквивалентную 5 тыс. египетских фунтов,

в иностранной валюте на счет ее филиала в Египте (данная сумма возвращается после выдачи документа о регистрации филиала).

- 6) Копия договора аренды помещения для филиала в Египте.
- 7) Копия подписанного с египетским контрагентом договора на арабском языке на исполнение конкретного проекта в Египте, под который открывается филиал.

Зарегистрированный филиал компании должен нанять юридического консультанта и аудитора. Филиал обязан вести бухгалтерский учет и ежегодно подавать налоговые декларации, заверенные местным аудитором.

Стоимость регистрации филиала складывается из следующего:

- услуги юриста — 2 тыс. долл. США;
- государственная пошлина — 5 тыс. египетских фунтов.

Регистрация осуществляется в течение десяти рабочих дней.

5.4. Защита интеллектуальной собственности

Вопросы защиты интеллектуальной собственности в Египте регулирует Закон №82 от 2002 г. «О защите прав интеллектуальной собственности», который предоставляет режим охраны товарным знакам, промышленным образцам, патентам, интегральным схемам и прочим объектам интеллектуальной собственности. При этом правовая охрана распространяется не только на зарегистрированные, но и на незарегистрированные товарные знаки. Компетентным органом по регистрации товарных знаков является Регистрационная палата при Министерстве торговли и промышленности.

Регистрация прав интеллектуальной собственности

Для защиты товарных знаков российские экспортеры могут их регистрировать в Египте. При регистрации товарного знака в стране действует следующий принцип: правообладателем становится тот, кто первым подал заявку. Поэтому рекомендуется предварительно провести самостоятельный поиск наличия зарегистрированных аналогов.

Кроме того, при подаче заявки российскому экспортеру необходимо привлечь местного агента, для чего следует оформить доверенность и заверить ее в консульстве Египта в стране экспортера.

Для регистрации товарного знака потребуются следующие документы:

- заявление с приложением черно-белого изображения торговой марки;
- 4 копии торговой марки в черно-белом цвете;
- один экземпляр выписки из торгового реестра (если заявителем является компания);
- копия национального удостоверения личности или паспорта (если заявителем является физическое лицо);
- копия доверенности на адвоката, который будет осуществлять регистрацию.

Допускается подача одной заявки от имени нескольких заявителей (совместные заявки). После принятия заявки и уплаты государственной пошлины в официальном бюллетене публикуется объявление об одобрении заявки на товарный знак. От подачи заявки до регистрации проходит от 18 до 24 месяцев. Правовая охрана товарных знаков действует 10 лет с даты подачи заявки.

Правовая охрана объектов интеллектуальной собственности

Общие стандарты защиты объектов интеллектуальной собственности в Египте основаны на следующих международных соглашениях:

- [Парижской конвенции об охране промышленной собственности](#) (с оговорками);
- [Договоре о законах по товарным знакам](#);
- [Сингапурском договоре о законах по товарным знакам](#).

Египет является участником [ТРИПС](#) и [Ниццкого соглашения о Международной классификации товаров и услуг для регистрации знаков](#). Страна также присоединилась к [Мадридскому соглашению](#), в рамках которого регистрация товарного знака позволяет правообладателю обеспечить правовую охрану в нескольких странах Мадридского союза путем подачи одной заявки непосредственно в патентное ведомство в своей стране.

На сайте по международной практике в области товарных знаков [World Trademark Review](#) можно ознакомиться с более подробной информацией о режиме правовой охраны товарного знака (торговой марки) в Египте.

Продвижение продукции



6

Содержание _____



6.1.

Ключевые факторы успеха на рынке

6.2.

Отраслевые выставки

6.1. Ключевые факторы успеха на рынке

Спрос на комбикорма и ценовая политика

Развитие птицеводческого сектора формирует дополнительный спрос на различные сорта кормов и кормовых добавок. Для большинства производителей кормов цена является ключевым фактором, поскольку компании в большинстве своем нацелены на снижение затрат. Российские экспортеры имеют хорошие возможности для продвижения своей продукции на рынке Египта на фоне дефицита семян подсолнечника и побочных продуктов, к которым относится шрот и жмых, а также благодаря конкурентным ценам.

Потенциальные партнеры

Производители комбикормов для сельскохозяйственных животных и домашней птицы — главная целевая группа для российских производителей подсолнечного шрота. В связи с дефицитом семян подсолнечника и относительно низкими ввозными пошлинами основные производители комбикормов могут перейти на прямой импорт подсолнечного шрота.

При этом ведущие египетские производители, как правило, входят в международные корпорации, которые поддерживают долгосрочные отношения с зарубежными поставщиками или уже работают на рынках стран-конкурентов, в частности, Украины.

Надежность и качество поставок

Современные птицеводческие комплексы крайне чувствительны к качеству кормов и своевременности поставок. Надежность и качество поставок — ключевые факторы для налаживания сотрудничества с египетскими импортерами семян подсолнечника, шрота и жмыха. Закрепить позиции на рынке поможет сотрудничество с местным торговым представителем и продвижение продукции на ключевых выставках, проводимых в стране.

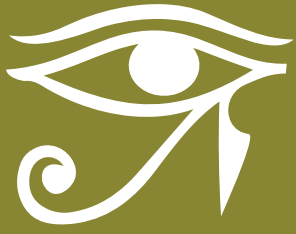
6.2. Отраслевые выставки

| Название выставки | Место проведения | Даты проведения |
|--|--|-----------------|
| Africa Food Manufacturing Ведущая международная выставка технологий производства пищевых продуктов и упаковки https://clck.ru/MGZ2w | Каир Egypt International Exhibition Centre | 28-30.05.2023 |
| SAHARA Международная выставка АПК сектора и продуктов питания https://clck.ru/MGYzq | Каир Egypt International Exhibition Centre | 10-12.09.2023 |
| Food Africa Международная торговая выставка пищевой индустрии https://clck.ru/VRLuV | Каир Egypt International Exhibition Centre | Декабрь 2023 |



Особенности деловой культуры





Большая часть населения Египта — мусульмане, и национально-культурные особенности страны сформировались под влиянием ислама. Египтяне сохраняют веру в предопределенность событий, придерживаются семейных ценностей и почитают традиции. Важные личные достоинства, такие как честь, гордость, верность, скромность, образованность определяют деловые обычаи страны.

В обществе строго соблюдается иерархия. Решение принимает тот, кто занимает самое высокое положение. Для ведения переговоров с египтянами рекомендуется подключать опытных людей старшего возраста. Коллективные решения принимаются на основе консенсуса и взаимоуважения.

Первые встречи обычно проходят в официальной обстановке. При этом во время деловых приемов создается благоприятная атмосфера для светского общения. Поэтому строгого разграничения между деловыми и дружескими отношениями нет.

Планирование встречи

Переговоры с египетскими компаниями проводятся при участии представителя-посредника. Начинать деловое общение оптимально с переписки. С потенциальным партнером лучше связаться напрямую, а не через секретаря, который может отклонить вашу просьбу.

Деловые встречи назначают минимум за неделю. Их длительность обычно не ограничивается. Но надо учитывать, что пятница считается выходным днем, а во время Рамадана снижается деловая активность.



Этикет приветствия

Приветствие происходит путем обмена рукопожатием и вежливыми фразами. Собеседнику будет приятно приветствие на арабском языке (salaam aleikum — мир вам). Обращаясь к деловым партнерам, используется либо форма обращения на английском языке (Mr. или Miss/Mrs.), либо ученая степень или звание с полным именем.

Стиль одежды

Дресс-код в Египте консервативен. Мужчины носят костюмы и галстуки, хотя некоторые египтяне предпочитают традиционную одежду или военную форму. Женщины носят юбки ниже колена или длинные платья с рукавом 3/4.

Подарки

Подаркам придают большое значение. В деловой среде их не расценивают как проявление коррупции. Если вас пригласили на ужин, уместно принести корзину с фруктами, выпечку или шоколад. Красиво упакованные подарки вручают и принимают обеими руками или только правой рукой — ни в коем случае не левой. Сразу открывать подарки не принято.

Визитные карточки

Визитными карточками обмениваются в начале встречи, при новом деловом знакомстве. Визитки принято передавать обеими руками. На карточке указывают полное имя, название компании, должность и все контактные данные на английском или арабском языке.

Деловое общение

Встречи начинаются с представления и короткого светского разговора. Темы политики лучше стараться не поднимать, поскольку могут возникнуть споры. Уместен нейтральный юмор. Торговля составляет неотъемлемую часть египетской культуры, поэтому не следует соглашаться на предложение без торга, что считается признаком слабости. К предмету переговоров принято подходить постепенно.

Во время переговоров большое значение придают манерам. Например, нельзя сутулиться, сидеть нога на ногу или таким образом, чтобы была видна подошва обуви — это будет воспринято как неуважение. Египтяне склонны уходить от конкретного ответа. Например, вместо отказа вам широко улыбнутся и скажут «если Аллаху будет угодно» (in sha Allah) или «завтра» (bokra). Собеседники могут вас прерывать или отвлекаться на телефонные звонки. При этом важно быть терпеливым. Большинство бизнесменов говорят по-английски и/или по-французски.

Деловые ужины — важная часть переговоров. Рекомендуется проявлять интерес к местной культуре и быть гибким в разговоре. Отказ от напитков оскорбителен. Еду берут только правой рукой. Согласие принять вторую порцию считается комплиментом. В конце трапезы лучше оставить немного еды на тарелке. Такой жест показывает, что кормили настолько сытно, что вы не смогли съесть все.

При планировании деловых визитов и встреч в Египте рекомендуется учитывать праздничные нерабочие дни.

Табл. 13. Национальные праздники Египта в 2023 г.

| Праздник | Дата |
|---------------------------------|--------------|
| Рождество | 7 января |
| День полиции | 25 января |
| Пасха | 16 апреля |
| Фестиваль весны | 17 апреля |
| Ид Эль Фитр | 22–24 апреля |
| День освобождения Синая | 25 апреля |
| День труда | 1 мая |
| День Арафата | 28 июня |
| Мухаррам | 19 июля |
| День Революции 1952 г. | 23 июля |
| День рождения Пророка Мухаммеда | 27 сентября |
| День армии | 6 октября |

Преимущества и риски осуществления поставок

8

Содержание _____



8.1.

Преимущества

8.2.

Риски

8.1. Преимущества

Положительная динамика развития российско-египетских отношений

Египет остается одним из ведущих политических и экономических партнеров России в Африке и на Ближнем Востоке. В 2021 г. между странами вступило в силу соглашение о стратегическом партнерстве. Динамично развивается сотрудничество в энергетике, транспортном, информационно-коммуникационном и военно-техническом секторах. Страны имеют положительную динамику развития партнерства в АПК: Россия входит в число ведущих поставщиков продовольствия в Египет. По данным ITC Trade Map, на долю России приходится около 10% египетского импорта продукции АПК. Египет наряду с Китаем, Турцией, Казахстаном, Беларусью и Ираном — основной импортер российского продовольствия. Основные товарные категории, поставленные в 2021 г. Россией в Египет: пшеница (1,6 млрд долл. США), подсолнечное масло (195 млн долл. США), соевое масло (59 млн долл. США) и сушеные бобы (13,4 млн долл. США).

Развитие птицеводства в Египте

Инвестиции в птицеводство и строительство новых птицефабрик будут стимулировать увеличение спроса на комбикорма, являющиеся ключевым сектором использования подсолнечного шрота. Несмотря на то что его роль в производстве кормов невелика (ключевой ингредиент — соевый шрот), дальнейшее развитие животноводства будет способствовать росту объемов потребления отходов производства подсолнечного масла. Согласно прогнозам, спрос на комбикорма будет ежегодно увеличиваться на 2–3% по мере консолидации и вертикальной интеграции крупных производств.

Низкие импортные пошлины

В соответствии с правилами ВТО, шрот из России (код ТН ВЭД 230630) облагается импортной пошлиной в 2%. Отсутствие тарифных преференций у стран-конкурентов, а также низкие цены на подсолнечный шрот из России способствуют высокой конкурентоспособности российской продукции на рынке Египта.

Перспективы либерализации торговли

С 2017 г. Евразийская экономическая комиссия вступила в переговоры о заключении соглашения о зоне свободной торговли с Египтом. На данный момент достигнуты договоренности в области упрощения процедур торговли, таможенного контроля и пр. Важной частью переговоров также стали особенности промышленной кооперации в экономической зоне Суэцкого канала.

Возможности для расширения присутствия на рынке

Для организации поставок шрота в Египет может быть использована Российская промышленная зона (РПЗ), проект создания которой на данный момент прорабатывается. В числе преимуществ участия в РПЗ — обещанная египетской стороной (но пока не согласованная) льгота по тарифу за проход через Суэцкий канал (в размере 50%).

Для закрепления доли рынка за российскими поставщиками и выхода на региональные рынки возможна локализация фасовки на территории Египта. В дальнейшем поставки можно увеличить за счет реэкспорта на рынки других стран Северной Африки и Ближнего Востока.

Следует отметить, что Египет – одна из стран, которые ратифицировали соглашение об Африканской континентальной зоне свободной торговли (African Continental Free Trade Agreement, AfCFTA). Это дает российской стороне возможности для беспошлинного экспорта в африканские страны продукции и товаров, произведенных в РПЗ. Целесообразна проработка строительства на территории РПЗ процессингового центра и хранилища, но ориентированного на реэкспорт в страны Восточной Африки: Судан, Эфиопию, Кению, Уганду и др.

8.2. Риски

Конкуренция со стороны других производителей и товаров-субститутов

Российским экспортерам на египетском рынке необходимо быть готовыми к конкуренции с продукцией украинских поставщиков, а также с основным субститутом подсолнечного шрота — соевым.

Местный и иностранный бизнес активно инвестирует в локализацию переработки сои в Египте, способствуя увеличению объемов производства более дешевого соевого шрота. Дополнительной проблемой является сезонность спроса на подсолнечный шрот в связи с производственным циклом птицеводства в Египте.

Административные барьеры

Выход на египетский рынок может быть затруднен ввиду ряда нетарифных барьеров. В частности, Египет использует сложную и непрозрачную систему контроля импорта продовольственных товаров. Большое количество документов, необходимых для прохождения таможенного контроля, и длительность их оформления способны создать неожиданные барьеры для входа на рынок страны.

Логистические риски

Бесперебойным поставкам подсолнечного шрота в Египет препятствуют нарушение логистических цепочек, проблемы с расчетами. Помимо этого, российские поставщики сталкиваются со сложностями, связанными с организацией фрахта, оплатой, страховкой и осложнением деятельности с иностранными контрагентами.

Неблагоприятная рыночная конъюнктура

Стагнация доходов населения в Египте тормозит увеличение объемов потребления мяса, что, в свою очередь, не способствует росту спроса на комбикорма. В связи с этим емкость рынка подсолнечного шрота в стране ограничена. Ситуацию усложняет жесткая конкуренция со стороны соевого шрота, который за счет более низких цен позволяет сократить себестоимость производства мяса. В условиях продовольственной инфляции ценовая конкуренция будет определять перспективы развития комбикормовой промышленности.

Карта действий экспортера



9



Этап I — Подготовка к экспорту

- 1) Оцените готовность вашей компании к экспортной деятельности.
- 2) Определите конкурентные преимущества вашей продукции и компании (в том числе насколько цена вашей продукции конкурентна по сравнению с мировыми ценами).
- 3) Составьте список приоритетных целевых рынков.
- 4) Оцените соответствие вашей продукции требованиям целевого рынка.
- 5) Изучите ваш целевой рынок/рынки.
- 6) Проанализируйте варианты транспортировки продукции, логистики и дистрибуции.
- 7) Определите стратегию выхода на рынок.
- 8) Подберите местных партнеров на целевом рынке.
- 9) Проведите повторную оценку своих возможностей и способности обслуживать рынок.
- 10) Подготовьте план экспорта продукции и выделите средства на его реализацию.

Этап II — Действия на территории России, которые необходимо предпринять для экспорта продукции в Египет (см. раздел 3 «Стандарты на продукцию» и раздел 4 «Барьеры входа на рынок»)

- 1) Получение фитосанитарного сертификата (для подсолнечного шрота) у уполномоченного органа Федеральной службы по ветеринарному и фитосанитарному надзору (Россельхознадзора).
- 2) При необходимости оформление ветеринарных сопроводительных документов.
- 3) Оформление прочих документов на соответствие требованиям стандартов Египта.
- 4) Таможенное оформление экспорта.

По итогам этапа II осуществляется вывоз продукции с территории России.

Контактная информация

10



Потенциальные партнеры

| Компания | Профиль | Контактная информация |
|---------------------------------|--|---|
| ADM Medsofts | Импортер и дистрибьютор | Адрес: New Cairo Тел.: +20 1018111195 E-mail: cairoallusers@adm.com Сайт: https://clck.ru/VgQjT |
| Alasema Group | Импортер и производитель | Адрес: kilo 25, Ismailia-Cairo Desert Way, Aboor City Тел.: +20 226575088 E-mail: info@alasegroup.com Сайт: https://clck.ru/VhArh |
| Bunge Ltd. | Импортер, производитель и дистрибьютор | Адрес: 218 MaadI EL Sarayat, El Gharbia, Cairo E-mail: bemea.contact@bunge.com Сайт: www.bunge.com |
| Cairo 3A | Импортер, производитель и дистрибьютор | Адрес: First New Cairo Тел.: +20 225657382 E-mail: info@cairo3a.org Сайт: www.cairothreea.com |
| Dakahlia Poultry Co | Импортер, производитель и дистрибьютор | Адрес: 15 Ramo St, EL Nasr Road, Nasr City, Cairo Тел.: +20 254230202 E-mail: info@dakahlia.com Сайт: www.dakahliapoultry.com |
| Feedmix Egypt Co | Импортер, производитель и дистрибьютор | Адрес: Obour, New Cairo Тел.: +20 244890733 E-mail: Info@feedmix-egypt.com Сайт: www.feedmix-egypt.com |
| Namaa Feed Manufacturing | Производитель | Адрес: Quesna, Second industrial Тел.: +20 482590763 E-mail: https://namaafeed.com/contact-us/ Сайт: https://namaafeed.com |

Полезные организации

| Организация | Контактная информация |
|--|--|
| Главное управление по свободным зонам и инвестициям | Адрес: No. 3, Salah Salem St., Nasr City, Cairo E-mail: investinegypt@gafi.gov.eg Сайт: https://clck.ru/VRPpw |
| Министерство инвестиций | Адрес: 8 Adly, Al Fawalah, Abdeen, Cairo Governorate Тел.: +20 223910008 Сайт: https://clck.ru/VRPrb |
| Министерство иностранных дел | Адрес: Bulaq, Cairo Governorate Тел.: +20 225796334 Сайт: https://mfa.gov.eg/ |
| Министерство сельского хозяйства и мелиорации земель | Адрес: 1 Nadi elSaid St., Dokki, Giza Тел.: +20 237608575 Сайт: https://clck.ru/VRQ24 |
| Министерство снабжения и внутренней торговли | Адрес: 99 Al Kasr Al Aini, Al Inshaa WA Al Munirah, Qasr El Nil, Cairo Governorate Тел.: +20 227944338 Сайт: http://www.msit.gov.eg/ |
| Министерство торговли и промышленности | Адрес: Qasr Ad Dobarah, Qasr El Nil, Cairo Governorate Тел.: +20 227921176 Сайт: http://www.mti.gov.eg/ |
| Министерство финансов | Адрес: Nasr city. Extension of Ramsis Street, Abbassiya, Cairo Тел.: +20 223428010 Сайт: http://www.mof.gov.eg/ |
| Центральное агентство по мобилизации общественности и статистике | Адрес: 3 Salah Salem St., Nasr City, Cairo Тел.: +20 224023031 Сайт: https://www.capmas.gov.eg |

**Государственная
поддержка экспорта
продукции АПК**

11



Действующие меры господдержки

Программа льготного кредитования

Предоставление льготных краткосрочных и долгосрочных инвестиционных кредитов по ставке от 1% до 5%.

Краткосрочные кредиты (до 1 года) направлены на пополнение оборотных средств и ведение текущей деятельности компании.

Долгосрочные инвестиционные кредиты (от 2 до 15 лет) предназначены для привлечения капитальных затрат для строительства, реконструкции, модернизации производственных мощностей и инфраструктуры.





Отрасли: все отрасли

Компетентные органы: Минсельхоз России и РОУ АПК

Регулирование: [постановление Правительства Российской Федерации от 26.04.2019 № 512](#)

Программа создания и модернизации объектов АПК

Поддержка создания и модернизации объектов АПК, путем возмещения части прямых понесенных затрат производителю на создание или модернизацию сельскохозяйственных объектов в размере от 20% до 25% от фактической стоимости для предприятий по переработке зерна, масличных культур, рыбы и морепродуктов, а также по производству сухих молочных продуктов.

- Отрасли:**
-  масложировая
(переработка масличных культур)
 -  зерновая
(глубокая переработка зерна)
 -  рыба и морепродукты
(переработка и консервирование рыбы)
 -  молочная
(производство сухих молочных продуктов)

Компетентные органы: Минсельхоз России и РОУ АПК

Регулирование: [постановление Правительства Российской Федерации от 12.02.2020 № 137](#)

Программа льготного лизинга оборудования

Льготный лизинг, направленный на приобретение оборудования, необходимого для омологации продукции агропромышленного комплекса или введения новой продуктовой линейки, соответствующей требованиям внешних рынков. Поддержка предоставляется в виде единовременной скидки при уплате авансового платежа в размере 25% или 45% от стоимости предмета лизинга.


Отрасли: все отрасли (акцент на пищевую и перерабатывающую промышленность)

Компетентные органы: Минсельхоз России

Регулирование: [постановление Правительства Российской Федерации от 07.08.2021 № 1313](#)

Стимулирование производства масличных культур

Стимулирование производства масличных культур (бобы соевые и семена рапса) путем возмещения части затрат, возникающих при реализации региональных проектов, по ставке из расчета на 1 тонну прироста объема производства.








Отрасли:  продукция масложировой отрасли
(бобы соевые и семена рапса)

Компетентные органы: Минсельхоз России и РОУ АПК

Регулирование: [Постановление Правительства Российской Федерации от 14.07.2012 № 717 \(Приложение 11 \(1\)\)](#)

Программа компенсации затрат на транспортировку продукции АПК

Компенсация части затрат в размере 25% на доставку продукции АПК железнодорожным, автомобильным, водным и смешанными видами транспорта. Получить компенсацию можно при условии перевозки продукции АПК, которая включена в соответствующий перечень, утвержденный Правительством.

- Отрасли:**
-  живые животные
 -  мясо и пищевые мясные субпродукты, молочная продукция
 -  рыба и морепродукты
 -  живые растения, луковицы, корни
 -  злаки (пшеница, ячмень, кукуруза)
 -  жиры и масла животного и растительного происхождения
 -  сахар и кондитерские изделия, какао и продукты из него
 -  продукты переработки овощей и фруктов
 -  алкогольные и безалкогольные продукты
 -  остатки и отходы пищевой промышленности
 -  органические химические вещества, белковые вещества
 -  необработанные шкуры










Компетентные органы: Минсельхоз России и АО «РЭЦ»

Регулирование: [постановление Правительства Российской Федерации от 15.09.2017 № 1104](#)

Программа компенсации затрат на сертификацию продукции АПК на внешних рынках

Компенсация части затрат на сертификацию продукции АПК на внешних рынках. Возмещается 50% или 90% объема затрат на сертификацию, фактически понесенных производителями в течение 12 месяцев.

Получить компенсацию можно при условии сертификации продукции АПК, которая включена в соответствующий перечень, утвержденный Минсельхозом России.

- Отрасли:**
-  живые животные
 -  мясо и пищевые мясные субпродукты, молочная продукция
 -  рыба и морепродукты
 -  живые растения, луковицы, корни
 -  злаки (пшеница, ячмень, кукуруза)
 -  жиры и масла животного и растительного происхождения
 -  сахар и кондитерские изделия, какао и продукты из него
 -  продукты переработки овощей и фруктов
 -  алкогольные и безалкогольные продукты
 -  остатки и отходы пищевой промышленности
 -  органические химические вещества, белковые вещества
 -  необработанные шкуры
 -  табак, вакцины, удобрения, экстракты
 -  шелк, шерсть, лен

Компетентные органы: Минсельхоз России и АО «РЭЦ»

Регулирование: [постановление Правительства Российской Федерации от 25.12.2019 № 1816](#)

Программа продвижения продукции АПК на внешние рынки

Размещение на бесплатной основе в дегустационно-демонстрационных павильонах АО «Российский экспортный центр» российской продукции АПК в зарубежных странах в целях создания эффективной коммуникации с потенциальными потребителями продукции за рубежом.

Организации могут разместить свою продукцию в павильонах Китая (г. Шанхай), Объединенных Арабских Эмиратах (г. Дубай), Вьетнаме (г. Хашимин), Египте (г. Новый Каир), Турции (г. Стамбул).

Отрасли: все отрасли

Компетентные органы: АО «РЭЦ»

Регулирование: [постановление Правительства Российской Федерации от 26.02.2021 № 255](#)

Программа компенсации части затрат на участие в зарубежных выставочно-ярмарочных мероприятиях

Возмещение российским экспортерам отдельных видов затрат, связанных с самостоятельным участием в международных выставочно-ярмарочных мероприятиях, проводимых за пределами Российской Федерации. Для субъектов малого и среднего предпринимательства лимит составляет 700 тыс. рублей, для крупного — 2 млн рублей.

Отрасли: все отрасли

Компетентные органы: Минпромторг России и АО «РЭЦ»

Регулирование: [постановление Правительства Российской Федерации от 28.12.2020 № 2316](#)

Программа софинансирования части затрат на участие в международных конгрессно-выставочных мероприятиях и деловых миссиях

Софинансирование от 50% до 80% затрат на участие в международных конгрессно-выставочных мероприятиях и деловых миссиях осуществляется в целях финансового обеспечения затрат на реализацию мероприятий, направленных на развитие инфраструктуры повышения международной конкурентоспособности, включая продвижение высокотехнологичных, инновационных и иных продукции и услуг на внешние рынки.

Отрасли: все отрасли

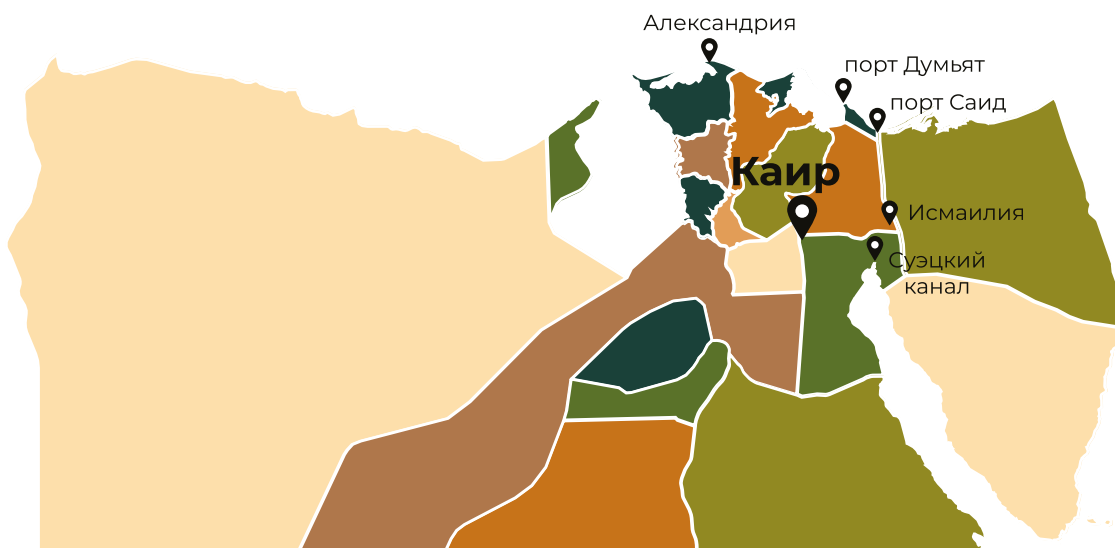
Компетентные органы: Минпромторг России и АО «РЭЦ»

Регулирование: [постановление Правительства Российской Федерации от 28.03.2019 № 342](#)

Приложение №1.

Особые экономические зоны

Египет уже много лет использует свободные экономические зоны для целей развития национальной экономики. Первая такая зона была создана в 1974 г. в районе портового города Порт-Саид. Сейчас в Египте семь видов экономических зон: государственные и частные зоны свободной торговли (ЗСТ), инвестиционные зоны, технологические зоны, особые экономические зоны (ОЭЗ), квалифицированные промышленные зоны, промышленные зоны. Большинство из них регулируются отдельными законами и управляются компетентными ведомствами. Основным регулятором по свободным зонам является Главное управление по инвестициям и свободным зонам. Свободные зоны предоставляют различные стимулы для привлечения инвестиций и удовлетворения потребностей инвесторов.



Примечание. На карте обозначены государственные ЗСТ, деятельность которых связана с логистикой и внешней торговлей.

Показанные на карте границы, цветовые и графические обозначения, прочие данные не предполагают со стороны ФГБУ «Агроэкспорт» и Масложирового союза ни оценки правового статуса территории, ни подтверждения или принятия обозначенных границ.

Свободные экономические зоны отличаются размерами и специализацией. Крупнейшими являются ОЭЗ Золотого треугольника и ОЭЗ Суэцкого канала, в пределах которой находятся порты.

Экономические зоны расположены в разных частях страны. Так, государственные ЗСТ, инвестиционные зоны и квалифицированные промышленные зоны сосредоточены в наиболее развитых регионах (Каир, Александрия, Суэцкий канал). Промышленные зоны присутствуют почти во всех 27 мухафазах (провинциях), включая южные и пустынные районы с низким уровнем инвестиций.

ЗСТ

Государственные свободные зоны включают следующие:

- Alexandria Public Free Zone (Амрия) — специализируется на текстильном производстве, машиноборке, складировании и операциях в порту Александрия;
- Damietta Public Free Zone (порт Думьят) — специализируется на внешне-торговых операциях, в основном поставках зерна;
- Ismailia Public Free Zone (Исмаилия) — ориентирована на производство химикатов и нефтепродуктов;
- Nasr City Public Free Zone (Каир) — ориентирована на экспедиторские и страховые операции;
- Media Production City Free Zone — киностудия в пустыне в 30 км западнее Каира;
- Port Said Free Zone (порт Саид) — ориентирована на сервисное обслуживание судов;
- Shebin EL-Koom Public Free Zone (Менуфия) — специализируется на экспортном производстве пряжи и текстиля;
- Suez Public Free Zone (Суэцкий канал) — занимает территорию причалов Тофик, зернового терминала Адабия и бункерного нефтетерминала Атака;
- Public Free Zone of Keft (Кена) — ориентирована на производство сельхозпродукции и лекарственных препаратов.

Частные ЗСТ создаются под конкретные проекты в разных частях страны.

Инвестиционные зоны

- CBC Egypt for Industrial Development (Гиза) — промышленное производство;
- Международный промышленный парк Polaris (Гиза) — текстиль;
- Промышленная группа Industrial Development Group (Гиза) — автопром;
- Промышленные парки Pyramids (Шаркия) — инжиниринг;
- Промышленный парк Al Tajamouat (Шаркия) — текстиль;
- Инвестиционная зона El Saf Investment Zone (Гиза) — малые и средние предприятия по производству стройматериалов;

- Город научных исследований и прикладных технологий SRTA-City (Александрия) — нанотехнологии и биотехнологии;
- Каирский университет (Гиза) — высшее образование и научные исследования;
- Университет Айн-Шамс (Кальюбия) — высшее образование и научные исследования;
- Файюмский университет (Файюм) — высшее образование и научные исследования.

Инвестиционные зоны ориентированы на развитие отдельных кластеров. Они привлекают довольно крупные компании из профильных отраслей.

Действующие ЗСТ предлагают своим резидентам различные преференции в плане налогообложения, таможенных процедур и финансовых операций.

Преференции

В число преференций входят следующие:

- освобождение от уплаты налогов и таможенных пошлин;
- отсутствие правил в отношении экспортно-импортных операций;
- освобождение от уплаты ввозной пошлины и налога с продаж.

Для иностранных инвесторов наиболее привлекательна ОЭЗ Суэцкий канал, которая с 2015 г. специализируется на сельскохозяйственном и промышленном производстве, услугах инфраструктуры, развитии транспортных связей. Компании-резиденты могут беспошлинно ввозить производственное оборудование, сырье и промежуточную продукцию, а также освобождаются от уплаты косвенных налогов и налога с продаж.

ОЭЗ Суэцкий канал разделена на три части — Восточный порт, Исмаилия и Айн-Сохна — и сосредоточена на развитии отраслевых кластеров (сборка автомобилей, химикаты и нефтепродукты, строительство и строительные материалы, текстиль и готовая одежда, агробизнес и пищевая промышленность, бытовая техника и электроника, логистика и складирование, фармацевтика).

Льготы ОЭЗ Суэцкий канал

ОЭЗ Суэцкий канал предлагает следующие льготы:

- освобождение на 5 лет от гербового сбора и нотариальных платежей при оформлении уставных документов, кредитных договоров, сделок с недвижимостью;
- ввоз продукции для проектов без уплаты таможенной пошлины (в случае последующей продажи на местном рынке пошлина уплачивается в отношении всех компонентов иностранного производства);
- упрощенный порядок оформления виз, поддержку при регистрации и получении лицензий.

В Восточной Исмаилии особое внимание уделяется развитию агробизнеса. В частности, в соответствии с Законом «Об инвестициях» № 72 от 2017 г. правительство Египта предоставляет скидку списания в размере 30% от оставшейся балансовой стоимости машин и оборудования для АПК и пищевой промышленности.

Приложение №2.

Регуляторная база

При выходе на рынок Египта необходимо принимать во внимание следующие законодательные акты:

- [Закон № 118 от 1975 г. «Об импорте и экспорте»;](#)
- [Закон №7 от 2017 г. «О реестре импортеров»;](#)
- [Декрет Министерства промышленности и торговли № 770 от 2005 г. «Об экспорте и импорте»;](#)
- [Декрет Министра промышленности и торговли Арабской Республики Египет № 992 от 30.12.2015 г. относительно новых правил регистрации предприятий, которые могут экспортировать свою продукцию в Арабскую Республику Египет;](#)
- [Закон № 207 от 2020 г. «О таможен»;](#)
- [Закон № 17 от 1999 г. \(Коммерческий кодекс\);](#)
- [Закон №4 от 2018 г. о внесении поправок в Закон «О компаниях» №159 от 1981 г.;](#)
- [Постановление Министерства инвестиций № 167 от 2018 г. об утверждении типовых форм учредительных договоров и положений уставов акционерных обществ;](#)
- [Закон «О налоге с продаж» № 11 от 1991 г.;](#)
- [Закон «Об инвестициях» № 72 от 2017 г.;](#)
- [Закон «Об особых экономических зонах» № 83 от 2002 г.;](#)
- [Закон «О защите прав интеллектуальной собственности» № 82 от 2002 г.](#)

Многие законы переведены на английский язык и размещены на [портале государственных услуг](#).

Полезная информация на сайте Агроэкспорта

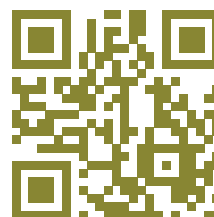
Аналитика — раздел содержит аналитические обзоры по ключевым продуктам и наиболее перспективным зарубежным рынкам, отраслевые обзоры и оперативную статистику российского аграрного экспорта.



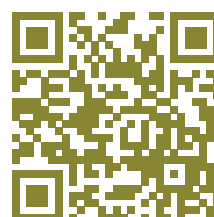
Господдержка — в разделе собрана информация о действующих мерах господдержки для российских сельхозпроизводителей и подробные инструкции по участию в каждой из представленных программ.



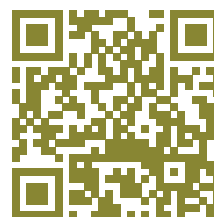
Мероприятия — в разделе вы найдете информацию о международных мероприятиях для российских экспортеров аграрной продукции, а также анонсы предстоящих мероприятий ФГБУ «Агроэкспорт».



Продвижение — в разделе публикуются все экспортные гиды и краткие версии концепций продвижения, разработанные ФГБУ «Агроэкспорт».



Барьеры — постоянно обновляемая база данных по статусу доступа российской продукции на зарубежные рынки.



Сертификация — раздел содержит информацию о всех видах сертификации, которая может понадобиться для поставок на экспорт: НАССР, Халяль, Кошер и Органика.



Новости — самые актуальные новости аграрного экспорта, а также дайджесты российских и зарубежных СМИ.



Мы в социальных сетях:

Вконтакте: <https://vk.com/aemcx>

Telegram: www.t.me/mcxae

Яндекс Дзен: www.zen.yandex.ru/id/5ddd1a7cd8a5147cefe9d66c

Связаться с нами:

Сайт: www.aemcx.ru

Телефон: [+7 495 280-74-49](tel:+74952807449)

Почта: info@aemcx.ru

Вконтакте: <https://vk.com/aemcx>

