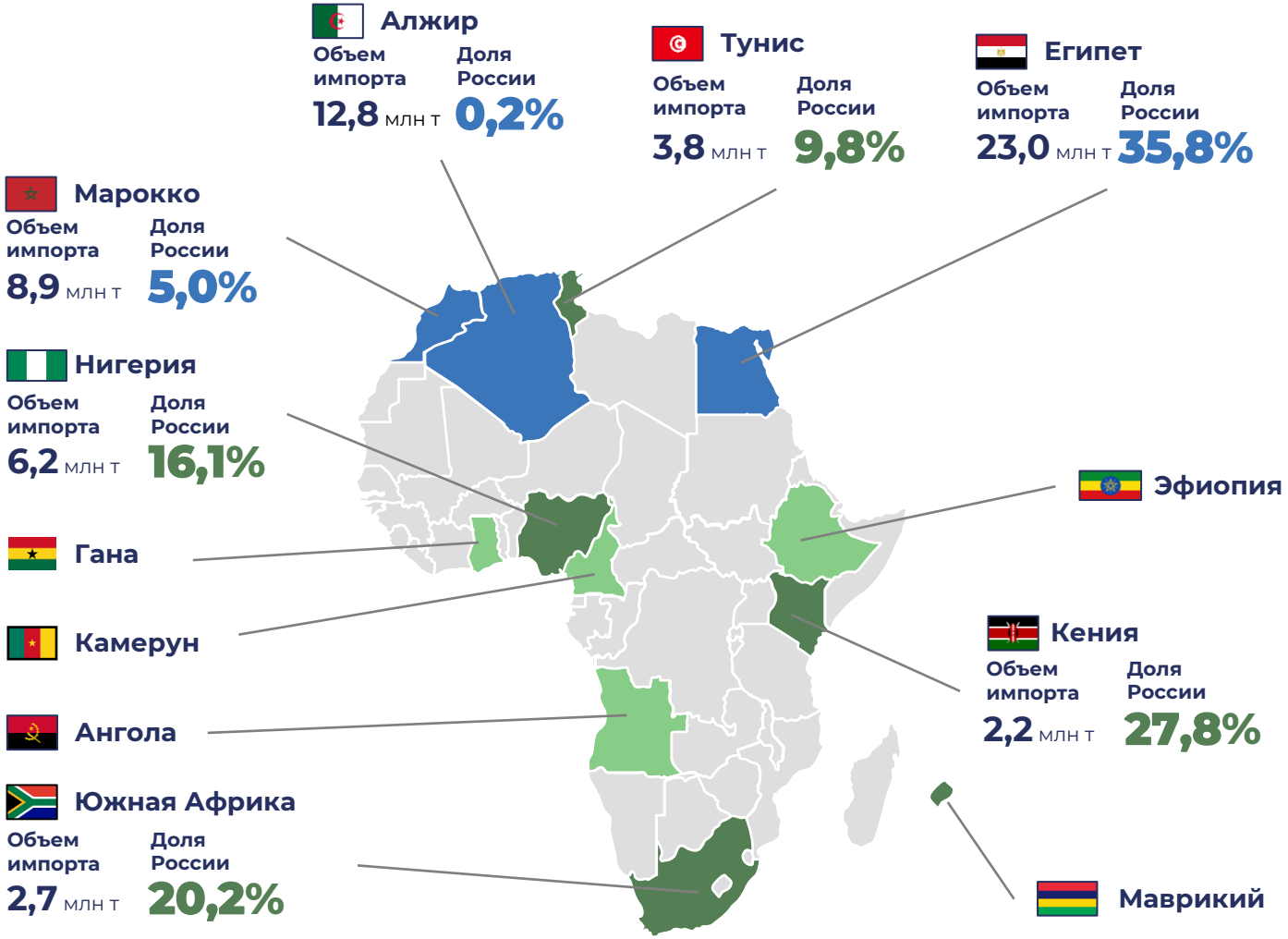
Ministry of Agriculture of
the RussianFederation

AGROEXPORT

2022

Зерновые

Доля Африки в мировом импорте зерновых составляет 20% и будет расти



По состоянию на 2020 г.

- **20%** - высокая доля в мировом импорте зерновых
- **45%** - доля ключевых стран Северной Африки в совокупном импорте Африки
- **18%** - доля зерновых из России
- **Высокий потенциал роста:**
  - **быстрорастущее население** (2,47% в Нигерии против 0,92% в мире)
  - **высокая доля зерновых в рационе** (55% в Тунисе против 25% в мире)

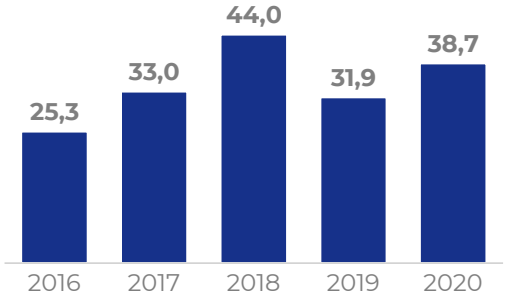
Исследование было сосредоточено на **9 странах:** Нигерия, ЮАР, Тунис, Кения, Эфиопия, Камерун, Гана, Ангола, Маврикий. **Приоритетными были выбраны 4 страны:** Нигерия, ЮАР, Тунис и Кения.

Пшеница – самая перспективная культура для экспорта из России в Африку

Экспорт зерна из России в страны мира, 2020

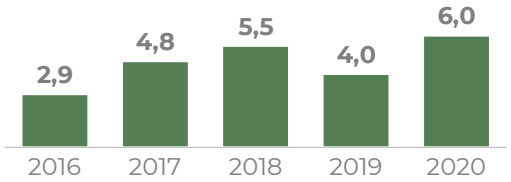
CAGR +11%

79,1% Пшеница



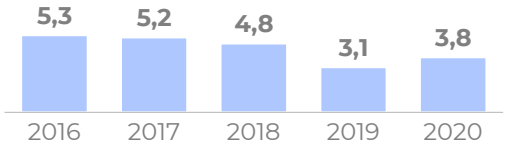
CAGR +20,4%

12,4% Ячмень



CAGR -8,1%

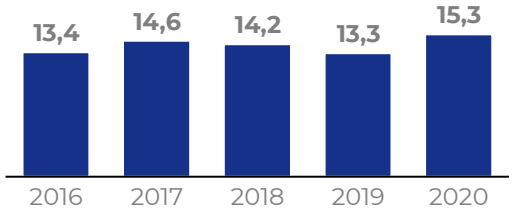
7,8% Кукуруза



Импорт целевых стран Африки, 2020

CAGR +3,5%

68,8% Пшеница



CAGR +2,1%

16,8% Рис

CAGR -20,2%

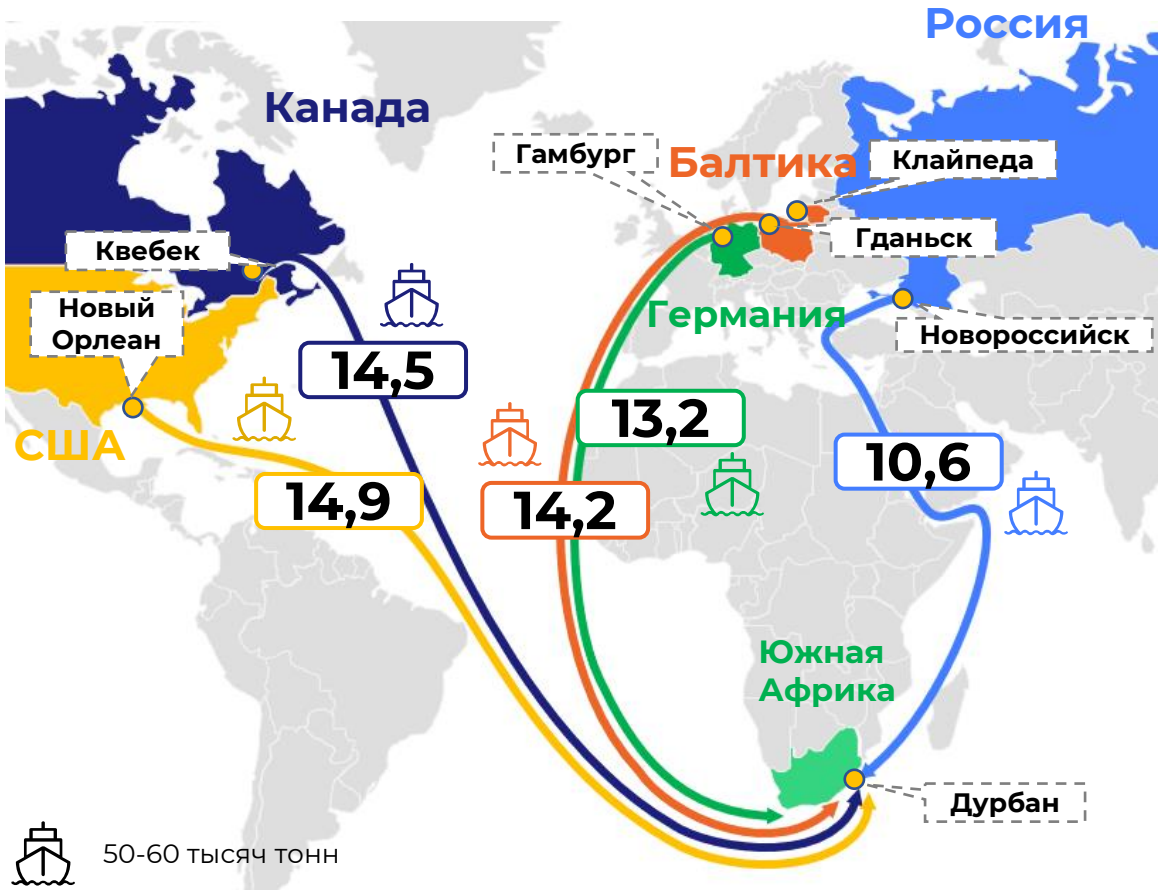
9,1% Кукуруза

CAGR +5,3%

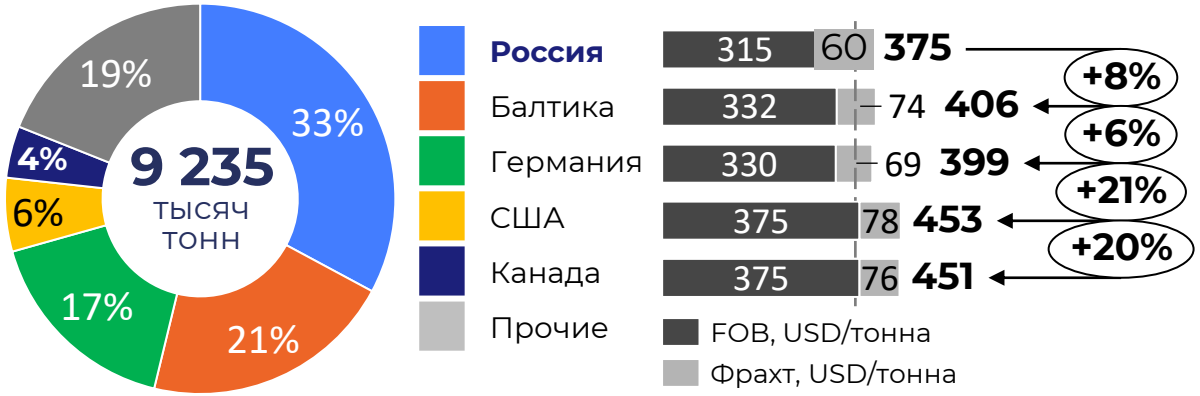
4,3% Ячмень

Россия занимает выгодное логистическое положение для поставок зерновых в Африку, обеспечивая выгоду покупателю до 20%

Протяженность пути поставок (на примере Южной Африки, тыс. км)



Структура импорта пшеницы в 2016-2020 (тысяч тонн) и цена CIF на пшеницу в 2021 (USD/тонна)



- На **23% дешевле логистика,** чем у конкурентов
- Пшеница **дешевле на 16% (FOB)** чем у конкурентов, при сохранении высокого уровня качества
- Новороссийский **глубоководный порт** позволяет осуществлять крупные отгрузки зерна, снижая затраты на тонну зерна

Россия поставляет конкурентоспособное по цене и качеству зерно и имеет большой потенциал развития экономических отношений

Цена

Россия является одним из лидеров с позиции цены на африканском рынке

- ✓ Выгодное логистическое расположение портов Азово-Черноморского бассейна для поставок в Африку
- ✓ Цена на пшеницу (FOB) ниже, чем у конкурентов

Качество

Россия поставляет в Африку только мягкие сорта пшеницы, но высокого качества

- ✓ Соответствие фитосанитарным требованиям
- ✓ Соответствие потребностям африканских потребителей
- ✓ Технологические процессы хлебопекарных и др. производств тяготеют к твердой пшенице

Каналы выхода

У России есть широкий выбор вариантов выхода на рынок Африки

- ✓ Международные трейдеры
- ✓ Выход на локальных покупателей
- ✓ Государственные тендеры
- ✓ Создание СП с локальным партнером

Экономические отношения

Россия значительно отстает от США и стран ЕС по уровню налаженных отношений

- – Меньше количество гуманитарных программ, чем у США
- – Меньше инвестиционных проектов, чем у США
- – Меньше торговых представительств, чем у некоторых конкурентов

Ключевые направления для развития

Стратегические шаги по увеличению присутствия на рынках целевых стран

Работа с фин. рисками экспортеров

- Инвестиционная поддержка
- Кредитная и гарантийная поддержка
- Развитие механизма бартерных поставок

Коммуникация с локальными партнерами

- Административная, консультационная и маркетинговая поддержка при помощи сельхоз-атташе и торговых представителей
- Субсидирование выставочной деятельности и участия в ассоциациях
- Организация торговых миссий
- Субсидирование поставок пробных партий зерна

Реализация инвестиционных проектов

- Поддержка инвестиционных проектов за рубежом, направленных на увеличение экспорта зерна
- Предоставление кредитных гарантий для строительства инфраструктуры в портах импортеров
- Совместные инфраструктурные проекты, реализуемые на основе подписанных межправительственных соглашений

Продажа зерна для гуманитарных нужд

- Продажа излишков зерна в рамках продовольственной программы ООН в гуманитарных целях для поставки российского зерна на рынки Африки